

Zakelijke Westfrieze



**Thema:
Huis-
vesting**



Schermer Installatietechniek:

Doorbraak om van het gas af te komen



BedrijfsMakelaarsGroep
www.G7makelaars.nl

Dat is een feli

De stijgende lijn die de markt voor bedrijfstvastgoed de afgelopen tijd heeft ingezet, zet zich onverminderd door in 2019. De resultaten liegen er niet om. Uit cijfers van NVM Business blijkt dat in 2018 maar liefst ruim 10 miljard is geïnvesteerd in commercieel vastgoed. Ook bij Boekweit | Olie boeken we mooie resultaten. Met trots kunnen we zeggen dat via Boekweit | Olie Makelaars/Taxateurs de afgelopen weken weer diverse bedrijfspanden zijn verhuurd of verkocht. Gefeliciteerd aan alle gelukkige kopers, verkopers, huurders en verhuurders! Wij wensen alle startende ondernemers en de bedrijven die hebben gekozen voor een prachtige nieuwe locatie heel veel succes voor de toekomst.

Bent u ook op zoek naar een nieuwe bedrijfsruimte? Of wilt u uw huidige bedrijfsruimte verkopen of verhuren? Dan bent u bij Boekweit | Olie Makelaars/Taxateurs aan het juiste adres. De cijfers op Funda in Business tonen aan dat wij uitmuntend scoren op het gebied van opbrengst en verkoop-/verhuurtijd. Onze database is altijd goed gevuld met potentiële kopers en huurders dus neem snel vrijblijvend contact met ons op.



citatie waard!

Boekweit | Olie

MAKELAARS/TAXATEURS

Veemarkt 32
1621 JC Hoorn
Tel: 0229 - 244234
www.boekweitolie.nl

Ook Hein Koning uit Volendam maakt de overstap naar **zit-sta werken!**



Ben jij de volgende?

Als specialist op het gebied van zit-sta werken, helpt Flexicomfort u graag op weg om met u een juiste keuze te maken. Door het grote aanbod in de markt en de prijsverschillen wordt het er allemaal niet makkelijker op.

Laat u daarom goed informeren voor een veilige zit-sta werkplek die u optimaal gaat gebruiken.

Kom bij ons langs, dan leggen wij u ook graag uit waarom staan en halfhoog werken zo goed voor u is. Onze showroom is geopend van maandag t/m vrijdag tussen 08:30 en 17:00 of bel 0229-287755 voor een afspraak bij u op locatie of bij ons in de showroom. Voor meer informatie kunt u ook onze website bezoeken www.flexicomfort.nl.



FLEXICOMFORT
kantoorinrichting | www.flexicomfort.nl



Welkom in West-Friesland



Ben je expat, ben je altijd en overal heel erg welkom. Iedereen doet z'n best om bedrijven die expats inzetten, over te halen vooral naar een bepaalde regio te komen. Voorzieningen worden op het juiste niveau gebracht, alles staat klaar voor een goede ontvangst en vlekkeloze overgang. Handenwrijvend zit iedereen klaar het geld van de expat in ontvangst te nemen. Het geeft het gebied ook zo'n internationale uitstraling, een boost aan de economie enzovoort. Ja, het is een soort trots. Trots die mede maakt dat expats er graag naar toe gaan.

Die trots lijkt er in West-Friesland niet te zijn. Dat kan komen omdat je hier arbeidsmigrant wordt genoemd. Je bent welkom om het werk te doen, maar de voorziening huisvesting is niet goed geregeld. Toch zijn er mensen, groepen en lokale overheden mee bezig.

We moeten niet te lang praten, dan kan het moment voorbij zijn. In andere landen is ook werk te doen. Komen de bedrijven dan nog, of erger, vertrekken ze zelfs.

In alles wat er te lezen is, alle bijeenkomsten die er waren, heb ik nooit een expat aan het woord gezien. Altijd alleen anderen die praten over jullie. Nodigt iemand je wel eens uit? Is er iemand die je belangen behartigt? Weten we wat je wilt? Krijg je iets mee van de gesprekken over huisvesting? Waar heb je behoefte aan? Waar woon je nu en bevalt dat? Ik ben wel benieuwd.

Mark Janzen



Hoe specifiek is uw hydrauliek?

Hydro West bouwt een trailer in korte tijd om tot mobiele bibliotheek, riante showroom, tribune, pers-, hospitality- of presentatieruimte. Deze en andere hydraulische oplossingen hebben wij gemaakt voor diverse opdrachtgevers die een mooie en ruime presentatieruimte zoeken die overal mobiel en snel te plaatsen is.

Voor meer informatie belt u Winfred Wester, 06-53158848, of komt langs aan De Factorij 12 te Zwaag.

0229-263441 | ww@hydrowest.nl | www.hydrowest.nl



HYDRO WEST

Inhoud

Coverstory: **Schermer Installatietechniek, doorbraak om van het gas af te komen**



8

Thema: **Huisvesting**



12



21

Floet: **Wie geeft inburgeraars een kans?**



26

BDO: **GAM Bakker opent megawarehouse**



28

Gemeente Hoorn **nodigt u uit voor het ondernemersontbijt**

Verder in dit nummer:

- 19 Sterk in Taxaties: zakelijk vastgoed als specialisatie
- 22 Rabobank en Witte Installatie Ursem
- 30 Beerepoot Automatisering nodigt u uit
- 33 Schenkeveld Advocaten viert jubileum
- 34 Sterrendiner met Onno Kokmeijer in het Westfries Museum
- 39 Ramon Stoffer zwaait af bij de BWN en OWWN
- 58 Westfries Zaken agenda

Colofon

Westfries Zaken

Het zakenmagazine voor ondernemers, bestuurders en managers in West-Friesland. Een uitgave van Indrukmakers BV i.s.m. de Hoornse Ondernemers Compagnie, de Westfries Bedrijvengroep, de Hoornse Ondernemersfederatie en Ondernemers Club Westfriesland. www.westfrieszaken.nl

Redactie, vormgeving & realisatie

Indrukmakers BV
Geldelozeweg 33, 1625 NW Hoorn
Tel: 0229 - 20 64 66
media@indrukmakers.nl
www.indrukmakers.nl

Fotografie

Hélène de Bruijn | Guillaume Groen | Bas Zwerver

Redactie

René Kistemaker | Patricia Lourens | Desiree Machtel
| Louise Snel | Robert Vinkenborg

Druk

Veldhuis Media BV

Verkoop

Tel: 0229 - 20 64 66, sales@indrukmakers.nl

Bladmanagement

Tel: 0229 - 20 64 66, media@indrukmakers.nl

Westfries Zaken niet ontvangen?

Westfries Zaken wordt verspreid door middel van controlled circulation naar beslissers en bestuurders in West-Friesland in een oplage van 11.000 exemplaren. Wilt u het magazine ook ontvangen, meld u dan gemakkelijk en gratis aan via de website: aanmelden.westfrieszaken.nl

Copyrights

Het auteursrecht op de in dit tijdschrift verschenen artikelen wordt door de uitgever voorbehouden. Bedrijfsprofielen vallen buiten de verantwoordelijkheid van de redactiecommissie.



- 42 Is Hoorn klaar voor een grootstedelijk evenement?
- 43 Hoornse kerstmarkt start op koopzondag 15 december



Ondernemers Club Westfriesland

- 46 Uitnodiging Happie Doen!
- 47 Kopple Doen! In het Zuiderzeemuseum met Ad Geerdink en Stephan Warnik



- 17 WBG zet in op grootschalige huisvesting arbeidsmigranten
- 47 Kopple doen!
- 49 Voorwoord voorzitter
- 50 Verduurzamen en besparen: Robert Kuin (Rodako) regelt het thuis en op het bedrijf
- 53 Nieuw bij de club: de Andijker Ondernemers Vereniging
- 55 WBG Parel Infratech ziet kansen voor samenwerkende lokale installateurs in en rond de datacenters in Middenmeer
- 56 De energieke impuls van de Kom Binnen bij Bedrijven Dagen

Barend Schermer
en Ruud Laas

Terugverdientijd warmtepomp vijf jaar

Schermer Installatie- techniek zorgt voor door- braak in verduurzamen

Alle bedrijven besparen graag geld op hun energierekening. Verduurzamen via ledverlichting en zonnepanelen is inmiddels de normaalste zaak van de wereld geworden. Van het gas afgaan is veel minder gebruikelijk. Maar als het aan Schermer Installatietechniek ligt, gaat dat snel veranderen: “Het omslagpunt is bereikt: investeringen in gasbesparende warmtepompen kunnen snel worden terugverdiend”, meldt Barend Schermer trots.

Barend Schermer, eigenaar van Schermer Installatietechniek, spreekt van een doorbraak om van het gas af te komen. De prestaties van de warmtepomp die zijn bedrijf leverde aan de GGZ in Schagen zijn onderzocht en nagemeten: “Het staat nu onomstotelijk vast dat het rendement dat wij hadden voorspeld ook wordt gehaald. En daarvan kunnen alle bedrijven nu profiteren. Vanaf nu is een warmtepomp geen ver-van-mijn-bed-show meer. Je hoeft er zelfs niet meer de grond voor in en verdient de investering in circa vijf jaar terug. Met onze warmtepomp wordt het gasverbruik bij de GGZ met 65 procent verminderd en dat betekent jaarlijks een netto besparing van € 17000 op de energierekening! Dat scheelt 47000 m³ aan gas en veel CO₂-uitstoot.”

Gaskraan gaat dicht

Het is een gegeven dat de overheid het gasverbruik wil verminderen en de gaskraan in Groningen dicht gaat. “Er zijn daarom ook subsidies beschikbaar. Voor een warmtepomp is stroom nodig, maar dat is goedkoper dan gas. Het mooiste is natuurlijk als je die stroom opwekt met zonnepanelen en daarbij ook andere energiebesparende maatregelen neemt. Maar ook zonder extra maatregelen is duidelijk dat een warmtepomp over de hele levensduur gezien nu goedkoper is dan het vervangen van de cv-ketel. Wij rekenen dat graag voor de klanten precies uit. In dit geval kreeg de klant ook nog eens subsidie en dat hebben we nog niet eens meegerekend als besparing.”

Warmtepomp hoeft niet altijd de grond in

De warmtepomp van de GGZ Schagen is geplaatst op het dak: “Ten onrechte denken veel ondernemers dat ze tegen hoge kosten de grond in moeten voor een warmtepomp. Bij nieuwbouwprojecten is dat vaak gunstiger omdat je meteen alles optimaal isoleert, maar in bestaande situaties volstaat een warmtepomp op het dak of zelfs gewoon op het maaiveld uitstekend. Nieuwe gebouwen zijn zo goed geïsoleerd dat er meer behoefte is aan koelen dan aan verwarmen. Daarvoor zijn installaties in de grond geschikter. Wij adviseren daar graag over en

ook welke investering het snelste kan worden terugverdiend. Het hybride systeem dat wij aan de GGZ hebben geleverd, is geschikt voor de meeste bestaande bedrijfspanden in West-Friesland. Het kan gewoon worden aangesloten op de bestaande cv-installatie en radiatoren. Met als groot voordeel dat het relatief goedkoop is.”

Voor Barend Schermer is verduurzamen geen hol begrip: “Wij zijn ervan overtuigd dat onze installaties een bijdrage kunnen leveren aan het verduurzamen van alle gebouwen in Noord-Holland. Dit wordt mogelijk gemaakt door onze betrokken collega's die excelleren in kwaliteit en service. De werkzaamheden worden uitgevoerd met een strakke en transparante planning tegen de hoogste kwaliteitsnormen. Met warmtepompen loopt de semioverheid voorop. Wij zien het als onze missie ervoor te zorgen dat het bedrijfsleven niet achterblijft. Ondernemers besparen daarmee geld en duurzaamheidslabels zijn ook nog eens goed voor de waarde van het vastgoed. Ook als er nog geen opdracht is verstrekt denken wij mee. In die zin zijn wij een echt Westfries familiebedrijf dat altijd kijkt naar de lange termijn en de klanten nooit in de kou laat zitten.”

Na de drank volgde de cv-installatie

Schermer Installatietechniek is een begrip in heel West-Friesland en ver daar buiten. De ondernemersfamilie Schermer is bekend geworden van de distilleerderij die onder meer de heerlijke, ambachtelijke Schermer Jenever produceert. Barend Schermer benadrukt dat het bedrijf waar hij de leiding over heeft echt een andere tak van de familie is. “Ik ben van de derde generatie die nu in de installatietechniek zit, het is toeval dat de natte drankentak onze burens zijn hier aan de Geldelozeweg. Hoewel we vroeger op de Kleine Noord ook al naast elkaar zaten. Mijn opa begon in 1951 en kreeg al vaak de vraag: ben je er nou eentje van de natte - de drankenhandel - of van de warme kant, de installatietechniek? Hij kwam uit een gezin van 12 kinderen. Een paar broers gingen de drankenhandel in, dus die tak was vol. Zijn broers en vader hebben



Dirk
de
Wit

DW

*Stijlvol de
feestmaanden
in!*

**SMOKING
+ OLYMP OVERHEMD
+ VLINDERSTRIK**

MATEN : 44-58 | 94-110 | 25-28

NU SAMEN €198,-



**LAKSCHOENEN
€79,95**

WWW.DIRKDEWITMODE.NL

HOOFDSTRAAT 224

1611 AN BOVENKARSPER

T. 0228-511227



hem toen geholpen om dit installatiebedrijf te starten. Overal waar de drank werd geleverd, kwam later mijn opa de cv-installatie aanleggen. Laten we zeggen dat Schermer in alle opzichten warmte leverde: voor de binnen- en de buitenkant."

Schermer hield ook rekening met onze bewoners

Ruud Laas is als teamleider verantwoordelijk voor de techniek binnen de GGZ Noord-Holland-Noord en was bij de installatie van de warmtepomp het eerste aanspreekpunt voor leverancier Schermer: vanaf de aanbesteding tot aan de uitvoering. "Ik ben verantwoordelijk voor al het onderhoud en alles wat met technische zaken samenhangt, dus ook de installaties, voor alle locatie van de GGZ. In het pand Geestercogge in Schagen was de cv-installatie aan vervanging toe. Het gebouw is in gebruik als kliniek en behandellocatie voor onze cliënten, er verblijven dus altijd mensen. Technische ingrepen moeten dus met beleid gebeuren, want je wilt niet dat mensen zonder verwarming en warm water komen te zitten. Omdat wij elke kans aangrijpen om te verduurzamen hebben wij ons goed laten adviseren over welke mogelijkheden er waren om de cv-ketel te vervangen. Daar is uitgekomen dat het mogelijk was om over te schakelen op een warmtepomp, maar dat vergde een grote investering waarmee wij wel het gasverbruik met 65% procent konden verminderen. Daar staat tegenover dat stroomkosten iets omhoog zouden gaan. Netto besparen

‘Wij laten klanten nooit in de kou zitten’

wij op de locatie Geestercogge 17.000 euro per jaar. Genoeg om de investering in vijf terug te verdienen. De warmtepomp is op het dak geplaatst, vlakbij het ketelhuis. Schermer is voor ons geen onbekende partij, maar al jaren een betrouwbare partner en leverancier. Ze hebben meer complexe klussen voor ons geklaard. Het was voor ons dan ook geen moeilijke keus om deze uitdagende opdracht aan hen te gunnen. Daar hebben we geen spijt van. Uit metingen is gebleken dat we de besparingen ook echt halen. En bij het werk is de overlast voor onze cliënten en bewoners tot een minimum beperkt en dat is een hele knappe prestatie."

Meer weten?

Er valt technisch nog heel veel te vertellen over de warmtepompen van Schermer. Kijk op de website of neem contact op om te weten hoe er met de gaskraan dicht geld kan worden bespaard:

www.schermerbv.nl

Markt bedrijfspanden stabiel - Kantoren overbodig – Overschot aan winkelruimte

“Hoorn heeft vooral betaalbare starterswoningen nodig”

De economie trekt nog steeds aan, de rente is historisch laag, de woningmarkt op een kookpunt, de winkelleegstand op een dieptepunt en er is in de regio steeds minder vraag naar kantoorruimte. Er speelt nogal wat in de vastgoedsector. Westfriese Zaken nodigde vastgoedexperts en makelaars Paul Moerkamp (Van Overbeek Makelaars) en Edwin Sinnige (Boekweit Olie) uit hun visie te geven over de zakelijke en particuliere vastgoedmarkt.

“Wat betreft bedrijfsobjecten is er duidelijk een gezondere balans tussen vraag en aanbod in vergelijking met vijf jaar geleden”, trapt Paul af. “De financierbaarheid voor gebruikers van bedrijfspand voor eigen gebruik is beter geworden. Daar staat tegenover dat het voor beleggers die willen verhuren juist moeilijker is geworden daarvoor vreemd geld aan te trekken. De voorraad voor verkoop beschikbare bedrijfsgrond kwalificeren wij ook als gezond. Er is relatief beperkt aanbod op bedrijventerrein Hoorn80, en daarom trekt nu - na jaren stilstand - eindelijk de vraag op het jongste bedrijventerrein Zevenhuis aan: je ziet daar steeds meer nieuwe bedrijven grond kopen.”

Hoorn is geen kantorenstad

Edwin Sinnige meent dat Zevenhuis voorlopig wel in de nieuwe vraag naar bedrijfspand kan voorzien: “Er worden vooral panden neergezet die elders niet te krijgen zijn: dus megagrote hallen, naast een beperkter aanbod aan kleinere bedrijfspandjes. De Oude Veiling is nog altijd een geliefd bedrijventerrein, maar dan vooral voor consumentgerichte zaken als dans- en sportscholen, niet echt grote productiebedrijven. Hoorn is geen kantorenstad en eerlijk gezegd ook nooit geweest. We hadden wat aan de Nieuwe Steen en de Maelsonstraat en later langs de Provincialeweg, maar daar houdt het dan ook



Paul Moerkamp (r) en Edwin Sinnige (l)

“Hoorn is eerlijk gezegd nooit een kantorenstad geweest”

mee op. Heel positief is dat veel oude meuk van de markt is gehaald door van kantoren woningen te maken. Behalve misschien een nieuw stadhuis zie ik verder geen enkele behoefte aan kantoren in de Poort van Hoorn rond het stadhuis.” Paul: “Als je hier een kantoor verhuurt of verkoopt van 400 m2 praat je in Hoorn al over een groot object. Ook zien wij in de kantorenmarkt geen enkele groei in vraag, althans niet in Hoorn: in Amsterdam is het natuurlijk een heel ander verhaal.

Wat beide deskundigen zorgen baart is de leegstand van winkels in de binnenstad. Edwin: “Laten we gewoon eerlijk zijn: het aantal vierkante meters dat we ooit hadden, is niet meer nodig. In de kleinere straatjes

zijn de verhuurprijzen al gigantisch gedaald. Van straten als de Nieuwe Noord zou je misschien net als vroeger weer woonstraten moeten maken, zodat je een compacter en dus aantrekkelijker winkelgebied krijgt. Dat kan je niet opleggen, maar als eigenaren erom vragen, help ze dan.” Paul: “Na de kantoren moeten we ook openstaan voor het herbestemmen van winkels naar woningen.”

Duurder huis, minder maandlasten

Dan komt de overspannen vraag op de huizenmarkt aan bod. Nadat in de crisis alles op slot zat en honderden woningen jaren onverkoopbaar waren, blijven de prijzen in Hoorn nu stijgen. Zo konden de eerste huizenkopers (vanaf 2007) in de Bangert & Oosterpolder na een paar jaar geen kant meer op omdat hun woningen opeens twintig procent minder waard waren. Iedereen moest blijven zitten waar die zat. Edwin: “Juist door de lagere rente neemt nu ook de vraag naar het duurdere segment toe. Als je hypotheekrente boven de vier procent is en je koopt een nieuw huis met lagere rente, gaan je maandlasten omlaag: voor een duurder huis!”

TOSHIBA

Leading Innovation >>>

MÉÉR DAN ALLEEN EEN AIRCONDITIONER

Profiteer zowel zakelijk als particulier van diverse subsidieregelingen met het energiezuinige assortiment warmtepompen van TOSHIBA.

Lekker koel, aangenaam warm.



Bij airconditioning denkt u waarschijnlijk direct aan koelen. Een TOSHIBA airconditioningsysteem kan echter ook uitstekend en op energiezuinige wijze verwarmen. Lekker koel tijdens warme dagen en comfortabel warm tijdens koude. Uw airconditioner zorgt daarnaast voor schone lucht, gezuiverd van schadelijke deeltjes, vocht en vieze luchtjes.

TOSHIBA biedt een uitgebreid assortiment aan zeer energiezuinige airconditioningsys-

temen welke passen bij uw specifieke wensen en mogelijkheden. Of het nu gaat om een bestaande situatie of een nieuwbouw project, een zakelijke of particuliere toepassing.

Bovendien komt een groot aantal modellen in aanmerking voor diverse subsidieregelingen waarmee de overheid energiebesparende maatregelen aanmoedigt. Uw erkende TOSHIBA vakinstallateur kan u van advies op maat voorzien en zorgen dat u van een maximaal voordeel profiteert!



schermer bv[®]
installatietechnik hoorn

www.schermerbv.nl

Niet alleen de lage rente stuwt de prijzen op, ook de vraag van expats en arbeidsmigranten speelt mee. Edwin: "We zien ook mensen uit Amsterdam terugkomen."

Beide makelaars maken zich grote zorgen over de positie van starters op de woningmarkt: onder de twee ton is vrijwel niks meer te koop.

selectie	Brondata bijgewerkt tot 13-10-2019		
titel	transactiepreizen gemeente Hoorn		
rapport	transactie / bestaande bouw / koop		
brondata	inclusief VBO/V-PRO		
brondata	inclusief verkocht onder voorbehoud		
gemeente 2014	Hoorn		
jaar	2000 t/m 2019		

jaar	aantal	transactieprijs	index jaar 2000 = 100
2000	520	€ 144.460,00	100
2001	597	€ 156.907,00	108,6
2002	590	€ 166.502,00	115,3
2003	543	€ 171.144,00	118,5
2004	495	€ 178.222,00	123,4
2005	463	€ 180.833,00	125,2
2006	399	€ 191.778,00	132,8
2007	474	€ 195.200,00	135,1
2008	442	€ 195.500,00	135,3
2009	492	€ 185.875,00	128,7
2010	484	€ 190.900,00	132,1
2011	421	€ 186.167,00	128,9
2012	447	€ 174.278,00	120,6
2013	463	€ 165.000,00	114,2
2014	630	€ 170.520,00	118
2015	809	€ 181.000,00	125,3
2016	921	€ 187.278,00	129,6
2017	887	€ 210.678,00	145,8
2018	790	€ 236.642,00	163,8
2019	675	€ 244.833,00	169,5

Maak van een aantal winkelstraten weer woonstraten

Paul: "En wat er in de vrije sector te huur is, is voor deze groep niet op te brengen. Er is echt een groot tekort aan betaalbare woningen aan de onderkant van de markt. Dat is heel zorgelijk, ook omdat de bouwkosten voor nieuwbouw heel hard stijgen. Je ziet ook de vraag van huurders toenemen, ook die kunnen dankzij de huidige rentestand hun maandlasten verlagen. Al zijn ook hier instappers duurder uit omdat zij verplicht worden hun hele hypotheek binnen dertig jaar af te lossen, maar zij bouwen dan natuurlijk wel eigen vermogen op. Dat helemaal moeten aflossen vind ik overdreven, maar het verminderen van schulden is altijd heel verstandig." Edwin: "Laat heel duidelijk zijn dat we in de Poort van Hoorn geen winkels en kantoren nodig hebben, maar vooral woningen."

Tips en wensen

- **Bouw in de Poort van Hoorn vooral betaalbare woningen voor starters, met name ook voor studenten;**
- **Hoorn moet groeien richting de 100.000 inwoners om meer draagvlak te creëren voor het in stand houden van allerlei voorzieningen, waaronder het winkelbestand;**
- **Help als gemeenten onrendabele winkels omzetten naar woningen, dank aan een winkelonttrekking-subsidie;**
- **Promoot wonen boven winkels;**
- **Bouw meer gelijkvloerse appartementen, daar komt vraag naar;**
- **TIP: Kies voor lange rentevast-periode nu de rente historisch laag is, beperk het risico van rentestijging;**
- **TIP: Bouw schulden zoveel mogelijk af.**



STERK IN
TAXATIES

Waarom kiest u voor Sterk in Taxaties

- ✓ Taxaties geschikt voor aankoop, verkoop, jaarrekening en financiering.
- ✓ Onafhankelijk en objectief.
- ✓ Voldoet aan alle eisen van de bank.
- ✓ Binnen twee weken uw taxatie binnen.



Taxaties van:

- › **Kantoorpanden**
- › **Bedrijfspanden**
- › **Winkelruimten**
- › **Zorgvastgoed**
- › **Beleggingswoningen**



📍 Enkhuizen ☎ 06 82 055 799 ✉ info@sterkintaxaties.nl 🌐 www.sterkintaxaties.nl



AL 10 JAAR DE BASIS VOOR BEDRIJFSHUISVESTING



VERKOOP/ VERHUUR VASTGOED- MANAGEMENT TAXATIES



WWW.RAVEEL.NL — 0229-278010 — DE CORANTIJN 1 B ZWAAG

Ramon Stoffer (l) en Hans Huibers (m)
in gesprek met Telegraaf journalist
Wierd Duk (r)

WBG zet in op grootschalige huisvesting arbeidsmigranten

Het idee van grootschalige huisvesting van arbeidsmigranten in de regio is niet nieuw. Makelaar Ramon Stoffer, tevens buurman van een 'Polenhotel', loopt al langer met het plan rond. Sinds deze maand wordt het plan met steun van de WBG breed uitgedragen en opgepakt door de media.

Samen met voorzitter van de WBG, Hans Huibers besloten zij in te spreken tijdens de commissievergadering van 8 oktober in de gemeente Hoorn. Hans: "Doordat de zeven gemeenten dit feit niet willen aanpakken leidt dat tot grote nadelige gevolgen. Ik roep u op om samen met de andere zes gemeenten te komen tot een gemeenschappelijk beleid op dit punt"

Grootschalige voorzieningen

De oplossing die Ramon ziet is een soort Center Parcs: grootschalige huisvesting, met goede voorzieningen als een sporthal, restaurant, filmzaal en winkeltje erbij, een plan voor 1000 of 1500 bedden. Hij maakt daarbij een verschil tussen arbeidsmigranten die zich hier willen vestigen en werkers die hier 3 maanden werken en weer huiswaarts keren. Dit zijn volgens hem niet alleen laagopgeleide arbeiders maar ook hoogopgeleide bouwers en expats.

De oorzaak aanpakken

In Hoorn is er een toename in het aantal klachten van buurtbewoners door overlast van arbeidsmigranten die met vier of meer volwassen

in een huis zitten. De politiek zoekt de oplossing onder andere in het melden van overlast. Hans: "Extra handhaven of controleren alléén lost het probleem niet op. Er zijn gewoon tekort bedden. Moeten ze dan in hun auto slapen?"

Woonruimte te kort

Ramon heeft als makelaar een berekening gemaakt van het totale tekort aan woonruimte inclusief mensen die scheiden, starters en de extra vraag door de bouwers van de datacenters in Middenmeer; bijna 10.000 bedden. Het uitblijven van grote nieuwbouwplannen en de stikstofcrisis helpt daar niet bij. Inmiddels hebben Ramon en Hans hun verhaal kunnen vertellen aan het NHD, FD en Telegraaf. "Het is nog angstvallig stil vanuit de politiek over dit plan. Maar wij zetten door", aldus Hans. Ramon vult aan: "Er is een businesscase en die gaan we uitwerken. Het is geen luchtflitserie, het is echt haalbaar."

Bekijk de video inspreken tijdens de commissieraad in Hoorn via wbw.wf/plancenterparcs

Relax in stijl



Model: Daydreamer Design: Joachim Nees



innovative seating comfort since 1963

JORI's nieuwste loungezetel is de perfecte anti-stresskuur. Hij is tijdloos elegant en schenkt je het ultieme zitcomfort. Bij aankoop van een relax- of loungezetel ontvang je gratis* één van de drie comfortopties naar keuze: **een bijpassend los hoofdkussen, het ideale bijzettafeltje Stellato of een gepersonaliseerde afwerking in één van de zes lakkleuren.**

* Bij aankoop van een JORI relax van 15 oktober 2019 tot 15 januari 2020. Voorwaarden bij uw JORI partner.

OPEN
LAATSTE ZONDAG
VAN DE MAAND
12.00 - 17.00 u.

BOT Meubelen **HOORN**
Doctor CJK van Aalstweg 8b 1625 NV Hoorn
T. 0229 266 639 • info@bot.nl
www.bot.nl

maandag: 13.00 tot 17.30 u.
di, wo, do, vr: 09.30 tot 17.30 u.
donderdag: **koopavond** van 19.00 tot 21.00 u.
zaterdag: 09.30 tot 17.00 u.

BOT
meubelen
HOORN

Sterk in Taxaties:

Taxaties van zakelijk vastgoed als specialisme

Overweegt u een bedrijfspand te kopen of verkopen? Of heeft u een onafhankelijk taxatierapport nodig voor de financiering van bedrijfsonroerend goed? Dan bent u bij Sterk in Taxaties aan het juiste adres! Gecertificeerd taxateur Joeri Kasper heeft jarenlange ervaring in het vak en is in het bezit van de nodige kennis van de regionale bedrijfsmarkt.

Na jarenlang in dienst te zijn geweest als makelaar/taxateur bij een regionaal makelaarskantoor werd het tijd voor Joeri Kasper om zich verder te specialiseren en zo richtte hij eerder dit jaar zijn full-service taxatiekantoor Sterk in Taxaties op. Joeri vertelt: 'Ik verzorg vakkundige taxatierapporten voor zakelijk vastgoed in de regio's West-Friesland en Flevoland volgens de Europese richtlijnen. Omdat ik mij heb gespecialiseerd in de functie van taxateur kan ik ondernemers snel, flexibel en persoonlijk van dienst zijn. Ze hebben altijd te maken met een vast contactpersoon. En heel belangrijk, alle taxaties worden verricht volgens de laatste richtlijnen van het NRV, TMI en Europese taxatiestandaarden (EVS) van het TEGoVA (The European Group of Valuer Associations). Als één van de honderd taxateurs in Nederland mag ik de titel 'Recognised European Valuer' dragen, wat eigenlijk wil zeggen dat de klant verzekerd is van een ervaren en gekwalificeerde taxateur.

Bedrijven krijgen gegarandeerd een onafhankelijk taxatierapport voor de financiering, aankoop of verkoop van een bedrijfspand, kantoor, winkel of maatschappelijk vastgoed.'

Beleggingswoningen

Joeri vervolgt: 'Naast taxaties van zakelijk vastgoed kunnen ondernemers ook bij mij terecht voor het taxeren van beleggingswoningen. Door de lage rentestanden kan het voor bedrijven aantrekkelijk zijn om te investeren in onroerend goed. Woningen die ondernemers op het oog hebben als belegging kunnen door mij worden getaxeerd voor een financieringstraject. Er wordt daarbij uiteraard ook rekening gehouden met het Woningwaarderingstelsel en eventueel een uitpondscenario.

Kijk voor meer informatie op www.sterkintaxaties.nl.

Duurzaam kantoor op modern bedrijventerrein

Een zelfbewuste opdrachtgever
met een heldere visie

Op het nieuwe bedrijventerrein Baansteer-Noord in Purmerend is, volgens het ontwerp van TBE-ZA, het nieuwe bedrijfspand voor Mecuur bouw gerealiseerd. De gevel drukt de ambitie van de opdrachtgever uit. Een krachtig en modern gebouw met oog voor detail.



TBE-ZA architecten & ingenieurs

Julianaweg 141, Volendam
info@tbe-za.nl
0299-363468

Welke risico's moet je als ondernemer beslist afdekken?
En welke kun je zelf dragen? Hoe maak je de juiste keuzes?

Praat met iemand met verstand van zaken. Iemand die doorvraagt,
kritisch meekijkt en alternatieven aangeeft.

Praat met ons. Wij adviseren u graag. Met hart voor kwaliteit én
een scherp oog voor de kosten. Kies voor advies dat geld oplevert.

**Wie de risico's kent,
kan de juiste keuzes maken.**

**De juiste
keuze**



BRANDJES & VAN WESSEL
VERZEKERINGEN • PENSIOENEN • HYPOTHEKEN

VERZEKERD VAN AANDACHT

Nieuwe Steen 3 - 1625 HV Hoorn - 0229 234 334 - www.bvw.nl

Tijdens de ONA-lessen (Oriëntatie op de Nederlandse Arbeidsmarkt) begeleiden docenten de inburgeraars met hun CV, de sollicitatiebrief en hoe ze zichzelf het beste kunnen presenteren.

Welk bedrijf geeft inburgeraars een kans?

Veel bedrijven zoeken naar goed opgeleide en gemotiveerde mensen maar laten buitenlands talent lopen. Realiseert u zich wel eens wat er achter gebrekkige Nederlandse taalbeheersing schuilgaat aan kunde, kennis en ervaring in een specifiek vakgebied? Drie inburgeraars bij Fiolet Taaltrainingen vertellen over hun beroep. Dit zijn hun verhalen.

Universitaire studie in Syrië, nu achter de lopende band

Murad: "In Dubai werkte ik 12 jaar in Property Management. Ik handelde alle processen af rondom de huur en het onderhoud van gebouwen. Mijn opleiding is anders dan die in Nederland en mijn Nederlands is nog niet goed genoeg voor een baan die bij mij past. Via internet heb ik deze baan gevonden. Nu sta ik tussen Poolse en Engelse mensen aan een productielijn. Er wordt bijna geen Nederlands gesproken. Zo kom ik niet verder." Murad: "Ik ben goed in administratieve taken, ben betrouwbaar, nauwkeurig en een teamplayer. Wie geeft mij een baan in mijn eigen branche?"

In Syrië haalt de baas geen koffie

Nesrin heeft een HBO-diploma Business Administration. Ze werkte 6 jaar bij een handelsbedrijf als boekhouder. Ze is nu 1,5 jaar in Nederland en loopt stage op de financiële afdeling bij Werksaam. "Ik heb geleerd dat je hier iemand aan moet kijken, óók je leidinggevende. Dat is in Syrië juist niet de bedoeling. Dat je baas vraagt of je iets wilt drinken en koffie voor je inschenkt, is vreemd voor mij. Ik heb al een paar keer gesolliciteerd maar wordt niet uitgenodigd voor een

gesprek. Ik hoop dat er een bedrijf is die verder kijkt dan alleen naar mijn naam want ik kan en wil heel veel. Boekhouden is mijn vak!"

Een verpleegkundige met passie

Verpleegkundige Medhanie werkte in de hoofdstad van Eritrea in een ziekenhuis. Hij volgt de lange weg om via allerlei toetsen opgenomen te worden in het Nederlandse BIG-register. Daarna zou hij aan de slag kunnen. Zijn voorkeur is een baan op de kinderafdeling in het ziekenhuis. Medhanie krijgt steun van Werksaam en van zijn taaldocent bij Fiolet. Hij heeft een innerlijke drive waardoor hij zelf zaken uitzoekt en onderneemt. Als de registratie niet lukt, gaat hij via een MBO-opleiding de zorg in, want dat is zijn passie!

Wie durft?

Voordat iemand aan een inburgeringsexamen mag deelnemen moet men de taal leren en de Nederlandse samenleving leren kennen. Fiolet Taaltrainingen en Werksaam zijn hard op zoek naar bedrijven die inburgeraars een kans willen geven. De meesten spreken al beter Nederlands dan uw expats! Meer informatie: mschoorl@fiolet.nl



Rabobank West-Friesland en Witte Installatie:

Samen krachtig vooruit



V.l.n.r. Jouri Haksteen, Harry Witte, Job Witte, Peter Witte en Marco Obdam.

Peter Witte en zijn zoon Job zijn klaar voor de toekomst. Job nam onlangs het gerenommeerde familiebedrijf in Ursem van vader Peter en oom Harry over en Peter creëerde een persoonlijk pensioenplan. Ze maakten in beide gevallen gebruik van de expertise van Rabobank West-Friesland.

'Toen we hoorden dat Job het bedrijf wilde overnemen van zijn vader en oom, zijn we met elkaar in gesprek gegaan,' vertelt Accountmanager MKB Jouri Haksteen van Rabobank West-Friesland. 'Samen hebben we de situatie, wensen en mogelijkheden in kaart gebracht en gezocht naar de beste oplossing voor alle betrokkenen en uiteraard voor het bedrijf. Aanvankelijk was het Jobs plan de overname volledig te financieren met eigen liquide middelen, maar we hebben dat iets anders ingericht. Samen hebben we besloten de uiteindelijke afkoopsom te regelen via een financiering, ondanks de financieel gezonde positie van de onderneming. Zo behoudt de onderneming haar liquide middelen, wat de nodige continuïteit en flexibiliteit oplevert.' 'Dat dit een slimme keuze was, blijkt nu al,' zegt Job Witte. 'Het bedrijf is sinds jaar en dag gevestigd op de huidige locatie en we zijn hier letterlijk uit ons jasje gegroeid. We hebben inmiddels op het nabijgelegen industrieterrein een stuk grond aangekocht waarop we een nieuw, goed bereikbaar en vooral ook duurzaam bedrijfspand willen realiseren. Dat we beschikken over eigen middelen, komt in dit geval goed van pas.'

In de ban van duurzaamheid

'Duurzaamheid is iets waar wij elke dag mee bezig zijn,' verduidelijkt Job Witte. 'Die weg hebben we zo'n acht jaar geleden ingeslagen en de ontwikkelingen gaan erg snel. We installeren op dit moment meer warmtepompen en zonnepanelen dan cv-ketels.' Het Ursemmer bedrijf

is totaalinstallateur in uiteenlopende duurzame technieken. 'We hebben een vaste kern medewerkers, richten ons met name op nieuwbouw en gaan voor het totaalplaatje: van meterkast, installatie, stopcontacten tot douchekraan. We willen klanten voorzien van een advies op maat en volledig ontzorgen, dat is onze uitdaging.' Diezelfde uitdaging lag ten grondslag aan de financiële planning die Peter Witte maakte met Adviseur Private Banking Marco Obdam. 'Samen hebben we een plan gemaakt dat Peter en zijn vrouw inzicht gaf in hun inkomens- en vermogenspositie ná de bedrijfsovername,' aldus Marco Obdam. 'Doel was het echtpaar komende jaren financieel te ontzorgen. Belangrijke vragen daarbij waren: welke inkomsten zijn er, wat zijn de verwachte uitgaven en hoe zit het met de fiscaliteit? Het was even puzzelen, want er is sprake van verschillende inkomensbronnen, maar het is uiteindelijk gelukt om een passende planning te maken.'

'Het mooie aan de samenwerking met Peter en Job vind ik de geleidelijkheid waarmee zaken zijn geregeld,' zegt Marco Obdam tot slot. 'De bedrijfsovername was een natuurlijk proces. Harry is nog steeds actief betrokken bij het bedrijf en dat geldt ook voor Peter, die langzaam maar zeker toewerkt naar een zorgeloze pensioensituatie. Dat maak de cirkel mooi rond.' Witte Installatie is specialist in cv-installaties, duurzame toepassingen, loodgieterswerk, elektra, ventilatie en sanitair.

www.witte-installatie.nl



HOOGLAND VIS

BORRELBOX ALS RELATIEGESCHENK

*verrassend
en gezellig!*

**VANAF
€ 45,-**

Voor informatie of vrijblijvende offerte kunt u contact met ons opnemen.

Protonweg 8, 1627 LD Hoorn • Tel. 0229 214 874 • info@hooglandvis.nl • www.hooglandvis.nl

de
Nadorst
RESTAURANT • UITSPANNING



NIEUW
BIJ DE NADORST



MAGISCH DINEREN

9 DECEMBER

27 JANUARI

3 MAART

AANVANG 19:00 UUR

THE ORIGINAL
**MAGIC CABARET
THEATER DINER**

ROB

&

EMIEL

€49,50 P.P.

**5-GANGEN DINER
+ MAGIC CABARET
THEATER SHOW**

EEN JUBILEUM, AFSCHIED, KERSTBORREL, NIEUWJAARSBORREL, PRESENTATIE OF GEWOON ZOMAAR? ER IS ALTIJD WEL EEN REDEN OM EEN FEESTJE TE GEVEN. DAT BEGINT ALLEMAAL MET EEN GESCHIKTE FEESTLOCATIE! DE NADORST STAAT ALTIJD GARANT VOOR EEN GESLAAGDE BIJENKOMST.

VOOR RESERVERINGEN EN INFORMATIE KUNT U CONTACT MET ONS OPNEMEN VIA 0229- 232 679
WESTERBLOKKER 171 BLOKKER • INFO@NADORST.NL • WWW.NADORST.NL



Wijnpakketten voor uw zakenrelaties

Kookworkshops met medewerkers of uw relaties

Meer dan 1000 groepen gingen u voor!



Bollenmarkt 6e • Zwaagdijk (bedrijvenpark WFO)

www.vanrooijenwijnimport.nl • Tel. 0228-567834 • www.kookstudiowfo.nl



BDO coacht Westfries bedrijf naar hoogste divisie

Gam Bakker opent mega-warehouse voor goederen uit de hele wereld

Gam Bakker opent dit jaar, bij een containerterminal aan het Noordzeekanaal in Westzaan, een splinternieuw energieneutraal warehouse. Het bedrijf begon 75 jaar geleden als transporteur in Hoogkarspel. Het heeft al verschillende magazijnen/distributiepunten in de Kop van Noord-Holland. Gam Bakker promoveert met de nieuwe locatie op bedrijventerrein Hoogtij naar de hoogste divisie van de logistieke sector. Met BDO als topcoach.

Het uitzicht vanuit het kolossale warehouse is magistraal: schepen, vrachtwagens, drukte, werkers en containers: rechts de zee, links Amsterdam! Hier zindert de bedrijvigheid. Dat dit de nieuwste tak is van een echt Westfries familiebedrijf maakt trots. Het warehouse is

al goed gevuld. Er wordt keihard gewerkt om in gekoelde ruimten straks cacao gerelateerde producten, pinda's en andere nootsoorten, op te slaan en door te transporteren naar met name bedrijven uit de Zaanstreek. Het gehele distributieproces is op volledig duurzame



**Robin Schilder, Bert Steltenpool
en Eric Steltenpool**

en efficiënte wijze ingericht. Gam Bakker-eigenaar Eric Steltenpool: "Dit is een logistieke toplocatie. Wij zijn een bedrijf dat altijd op zoek is naar nieuwe kansen en innovaties. Wij willen waarde toevoegen op onze transportdiensten. Met dit warehouse en ons geklimatiseerde wagenpark kunnen wij kwetsbare producten in optimale conditie leveren. Deze ontwikkeling sluit naadloos aan op onze toekomstvisie."

Tot voor kort voetbalde zoon Bert Steltenpool in het eerste elftal van FC Volendam. De beoogd opvolger stopte met topsport om zich volledig te kunnen inzetten voor het bedrijf: "Wij zijn al langer bezig

met overslag, maar niet op de enorme schaal die hier mogelijk is.

Scheepstransporteur CTVrede wilde hier een containerterminal neerzetten om meer handel te trekken. En dat lukt alleen als er ook een warehouse is. Om een lang verhaal kort te maken: ons is die kans gegund en die hebben we gegrepen. En na drie jaar is het zover."

Tijdens dat traject heeft Robin Schilder (partner BDO Advisory) vader en zoon ondersteund bij het verwezenlijken van de ambities. Bert: "Robin heeft ons geholpen met het aanbrengen van een structuur die past bij de grotere omvang van ons bedrijf. De tijd dat mijn vader het bedrijf kon runnen door alles op kaartjes en briefjes te schrijven is definitief voorbij." Eric: "Ik moest loslaten en accepteren dat ik het niet zo kan blijven doen zoals ik het altijd heb gedaan. We werken nu vanuit een duidelijke visie en missie die linkt aan onze toegevoegde waarde."

Robin: "Het was een prachtig traject en dat heeft ook te maken met de cultuur van het bedrijf: die echte Westfriese recht-door-zee-mentaliteit."

Bert: "BDO heeft onze eigen ideeën helpen omzetten in een werkbare strategie: we weten nu waar we samen heengaan en – om dan maar in voetbaltermen te blijven – in welke opstelling we het beste scoren."

Meer weten? Kijk op: www.gambakker.com

Grip op uw koers en bedrijfsvoering

Heeft u net als Gam Bakker groeiambities? Een goed plan en een grondige financiële doorrekening kan veel duidelijkheid geven over de haalbaarheid en uitvoerbaarheid van uw strategische plannen en of deze financieel uitvoerbaar zijn. BDO Businessplanning en forecasting ondersteunt u met onder meer:

- een gedegen doorkijk naar de toekomst op basis van vastgestelde parameters;
- ondersteuning bij strategische keuzes;
- inzicht in de financiële consequenties van het voorgenomen beleid, liquiditeitsbehoefte en financieringsaanvraag;
- inzicht in kansen en bedreigingen;
- concrete maatwerkoplossingen voor uw organisatie-inrichting en aansturing.

Bent u benieuwd hoe BDO kan helpen om uw ambities te realiseren? Neem voor een vrijblijvende kennismaking contact op met Robin Schilder, 06-102 99 732 of robin.schilder@bdo.nl



Uitnodiging

Ondernemersontbijt 2019

Vrijdag 15 november, 7.30-9.30 uur

Van der Valk Hotel Hoorn

Speciale gast: Mathijs Bouman

Voor het derde jaar op rij organiseert de gemeente Hoorn tijdens de landelijke 'Dag van de ondernemer' een ondernemersontbijt. Het college van burgemeester en wethouders Hoorn nodigt u van harte uit om op vrijdag 15 november in Van der Valk te ontbijten en netwerken met andere ondernemers.

Mathijs Bouman, econoom, journalist en inwoner van Westfriesland, geeft dit jaar een lezing over innovatie (robots), de arbeidsmarkt en succesvolle Westfriese bedrijven. Mathijs is columnist van Het Financieel Dagblad en redacteur/econoom bij Nieuwsuur. Hij is regelmatig te zien bij tv-programma's als RTL-Z, De Wereld Draait Door, Jinek, Pauw, EenVandaag en RTL Late Night. Mathijs Bouman schrijft graag over economie. Maar misschien vertelt hij er nog liever over.

In een zaal met mensen die hij aan kan kijken en waarmee hij kan discussiëren.

Aanmelden kan tot 11 november via
www.hoorn.nl/ondernemersontbijt

We hopen u te zien op vrijdag 15 november!

Programma

7.30 - 7.45 uur	Ontvangst met koffie, thee en croissantje
7.50 uur	Welkom
8.00 - 8.30 uur	Lezing Mathijs Bouman
8.30 - 9.30 uur	Ontbijt en netwerken

Uitnodiging Workshop aanbestedingen Westfriesland

Wordt u onze nieuwe Tender match?

Woensdag 20 november 2019, 15.30 uur tot 17.00 uur. Gemeentehuis Hoorn, Nieuwe Steen 1 Hoorn

Een opdracht voor de lokale overheid kan een mooie kans zijn. Hoe kunt u als ondernemer inschrijven op een aanbesteding en waar moet u rekening mee houden? Samen met de Westfriesse gemeenten en de Westfriesse Bedrijvengroep organiseren wij daarvoor de workshop aanbestedingen Westfriesland. Wij vinden het belangrijk dat ook de lokale en regionale ondernemers zich inschrijven voor aanbestedingen, daarom maken wij dat proces via deze workshops inzichtelijk. De gemeenten en overheidsorganisaties in de regio Noord-Holland Noord werken op dezelfde manier en leggen deze middag uit hoe u kansen kunt vergroten.

U kunt kiezen uit één van deze workshops:

Workshop 1 Digitaal inschrijven via TenderNed

Workshop 2 Tips & Trucs bij inschrijven

Via deze link kunt u zich aanmelden voor een workshop:
www.hoorn.nl/tendermatch

Het programma van deze middag:

15.30 uur	Opening door Jan Nieuwenburg, burgemeester van Hoorn
15.40 uur	Wie zijn wij
15.50 uur	Weet jij alles over aanbesteden?
16.00 uur	Ondernemer aan het woord
16.15 uur	Pauze
16.30 uur	Start Workshop
	Workshop 1 Digitaal inschrijven via TenderNed
	Workshop 2 Tips & Trucs bij inschrijven
17.30 uur	Gezamenlijke afsluiting in de Raadzaal
17.35 uur	Tijd voor een borrel



WESTFRIESLAND





..... 22 november Awareness Demo: ASAP

Beerepoot Automatisering creëert bewustwording bij ICT- (eind)gebruikers

Het merendeel van alle bedrijfsactiviteiten speelt zich online af. E-mail, internet, interne systemen, softwareprogramma's, we kunnen niet zonder. Helaas ligt cybercriminaliteit op de loer. En hoe goed uw IT-netwerk ook is beveiligd, de meeste incidenten -80%- zijn het gevolg van menselijke fouten. Beerepoot Automatisering helpt u op weg met een nieuw, praktijkgericht opleidingsprogramma voor een veilig en verantwoord ICT-gebruik in uw bedrijf.

Wist u dat een gemiddeld MKB-bedrijf ongeveer 250 euro per medewerker per jaar kan besparen als gebruikers bewuster zouden omgaan met het gebruik van hun computer of mobiel? De jaarlijkse kosten van fouten die worden gemaakt door ICT-gebruikers binnen het Nederlandse bedrijfsleven lopen op tot in de miljoenen (€80.000 voor het MKB). Dat

zijn harde cijfers, maar het is wel de realiteit volgens Ryan Wekker, accountmanager bij Beerepoot Automatisering. Ryan legt uit: 'Een foutje is snel gemaakt en dat is ook alleen maar menselijk. Zo'n fout herstellen kost echter vaak tijd en geld en die kosten kunnen behoorlijk oplopen. Het is dus veel beter om incidenten te voorkomen en gebruikers bewust

te maken van hun eigen online gedrag en hierin voorlichting te geven. Daarom organiseren wij maandelijkse Informatiebijeenkomsten en één daarvan is de Awareness Demo. De eerstvolgende Awareness Demo staat gepland op vrijdag 22 november aanstaande. Tijdens zo'n demo kijken we naar de huidige dreigementen op de markt en kijken we naar de zwakste schakel binnen uw IT-netwerk namelijk de eindgebruikers. We laten bedrijven kennis maken met het opleidingsprogramma ASAP (Automated Security Awareness Platform) wat veel kosten kan besparen en een veiligere werkomgeving oplevert.'

Afleiding in dagelijks leven

Ryan vervolgt: 'De meeste bedrijven hebben verschillende groepen eindgebruikers die van de ICT-systemen gebruik maken, bijvoorbeeld facilitair medewerkers, de financiële administratie, de HR-afdeling, etc. Het web gerelateerde opleidingsprogramma ASAP is zeer praktisch ingericht met meerdere voorbeeldscenario's uit de praktijk. De informatie is voor alle gebruikers eenvoudig te begrijpen en toe te passen, juist voor mensen die niet zo technisch zijn aangelegd. Verder vraagt het maar weinig van iemands tijd. Met tien minuten per week kan een gebruiker al slagen voor de cursus op niveau. Tijdens de opleiding komen verschillende onderwerpen aan bod zoals: 'Hoe creëer je een veilig wachtwoord? Hoe ga je goed met Internet Explorer om? Waar moet je alert op zijn als je iets opzoekt online? Wanneer moet je updaten? Hoe herken je een onveilige bijlage in je e-mail? Simpele, praktische vragen die heel vanzelfsprekend lijken, maar toch worden vergeten omdat we vaak tijdens het werk worden afgeleid door onze dagelijkse werkzaamheden. Voor je het weet klik je op een verkeerde link en moet een systeembeheerder of supportafdeling deze fout weer herstellen. Dat draagt weer bij aan de operationele kosten van een bedrijf. En dan hebben het nog niets eens over virussen of malware waar gebruikers mee te maken kunnen krijgen. De gevolgen daarvan zijn natuurlijk nog veel groter. Het sleutelwoord is



daarom bewustwording. Mensen moeten bewust worden van hun eigen gedrag en leren te handelen naar veiligheid. Ook in het kader van de nieuwe Privacywet is dat voor een bedrijf zeer belangrijk en een mooie aanvulling op het beleid.'

Aanmelden

Wilt u graag meer weten over digitale veiligheid, de zwakke plekken in uw gebruikersnetwerk en het opleidingsprogramma Automated Security Awareness Platform? Meld u dan aan voor een Awareness Demo van Beerepoot Automatisering op 22 november of laat u persoonlijk adviseren. Deelname aan de Demo is kosteloos. De bijeenkomst zal plaatsvinden op het hoofdkantoor van Beerepoot Automatisering, gevestigd op de Dr. C.J.K. van Aalstweg 5 in Hoorn.

De ASAP demo sessie start om 10:00 uur en duurt ongeveer 1,5 uur.

Aanmelden kan via de website bpaz.nl/evenementen/ of bel 0229-768 768. We zien u graag!



PASSION

RESTAURANT · BAR · LOUNGE

Restaurant Passion is vanaf nu geopend!

Kom gezellig langs om uitgebreid te dineren of geniet van een heerlijke borrel in de avonduren. Bent u jarig, gaat u trouwen? Of wilt u gewoon een feest geven bij Passion? Neem dan contact met ons op voor de mogelijkheden. Tot snel!

Instagram: [passionhoorn](#)

Facebook: [restaurant passion](#)

Roode Steen 7 | Hoorn | restaurantpassion.nl

Abma Schreurs NOTARISSEN



Al meer dan 100 jaar
hét notariskantoor
voor uw onderneming

www.abmaschreurs.nl
info@abmaschreurs.nl
088 433 43 33

Maelsonstraat 18, 1624 NP Hoorn



KOFFIE VAN HOORN

ambachtelijke koffiebrandery



www.koffievanhoorn.nl | Kerkstraat 6 1621 CW Hoorn | T. 0229 82 04 27 | info@koffievanhoorn.nl



Al 110 jaar juridisch expert in de regio

Schenkeveld Advocaten viert jubileum

Niels Muntjewerff en Rolf Schrama

Schenkeveld Advocaten heeft dit jaar wat te vieren. Al meer dan 110 jaar kunnen klanten uit de regio rekenen op de expertise en de persoonlijke aanpak van het team van topadvocaten. Alle relaties van Schenkeveld Advocaten werden daarom getrakteerd op een feestelijke en inspirerende bijeenkomst met Paralympisch zeiler Rolf Schrama.

Schenkeveld Advocaten kent drie locaties in Noord Holland, namelijk Alkmaar, Hoorn en Amsterdam. Alkmaar is de stad waar het 110 jaar geleden allemaal begon en dus was Theater de Vest in Alkmaar de aangewezen plek om het jubileum van het advocatenkantoor te vieren. Motivatiespreker Rolf Schrama maakte daar zijn opwachting voor alle uitgenodigde relaties.

Blijf bij jezelf

Advocaat en vennoot Niels Muntjewerff vertelt: 'Het levensverhaal van Rolf Schrama sluit mooi aan op de perspectieven van ons kantoor. Zijn lichamelijke beperking heeft hem nooit weerhouden om de wereld te laten zien wat hij kan. Het is echter wel belangrijk om te doen wat je echt leuk vindt en je passie te volgen. Dat deed Rolf uiteindelijk door

zijn carrière als econoom op te geven en te kiezen voor het zeilen. De slogan van de dag was dan ook: 'Blijf zo dicht mogelijk bij jezelf, dat houdt je het langste vol'. En dat is precies waar wij als middelgroot advocatenkantoor in de regio voor staan. Wij willen zo

dicht mogelijk bij ons eigen karakter en het karakter van de regio blijven om zo mensen aan ons te binden. Het persoonlijke contact met onze cliënten staat bij ons nog steeds bovenaan maar tegelijkertijd bieden we ook de kwaliteit van de grote advocatenkantoren op de Amsterdam Zuidas.'

Donaties voor goed doel

Om hun woorden kracht bij te zetten koos Schenkeveld Advocaten voor een heel bijzonder cadeau voor hun jubileum. Niels legt uit: 'Als aansluiting op het verhaal van Rolf Schrama hebben we ervoor gekozen om aan relaties en genodigden donaties te vragen voor Stichting Sailability. Deze stichting maakt het mogelijk voor mensen met een beperking om te kunnen zeilen. Zij werken onder meer samen met Watersportvereniging Hoorn en Jachthaven Uitgeest. Als advocatenkantoor met veel ervaring in het afhandelen van letselschade weten we hoe belangrijk het is dat mensen met een beperking kunnen blijven genieten van de sport en het leven. We zijn daarom trots dat we aan het einde van de feestelijke bijeenkomst maar liefst 3340 euro mochten overhandigen aan Stichting Sailability. En ondertussen is het bedrag nog opgelopen tot 3845 euro.'

www.schenkeveldadvocaten.nl



Sterrenkok Onno Kokmeijer kookt met topkunst uit de Gouden Eeuw in Westfries Museum



Erwin Hendriks (zittend) en
Onno Kokmeijer (staand)

Onder het motto “Proef de Gouden Eeuw” verzorgen chefkok Erwin Hendriks van NH Catering & Events en Onno Kokmeijer (twee michelinsternen) en oprichter van de Westfriesse Tafel samen op 21 en 22 november een exclusief diner in de zeventiende-eeuwse Schutterijzaal van het Westfries Museum. Het Westfriesse product en de Gouden Eeuw staan deze avonden centraal.

Op 20 en 21 november staat het Westfries Museum in het teken van culinaire hoogtepunten en koken op sterrenniveau onder leiding van Onno Kokmeijer en Erwin Hendriks. Beiden laten zich deze avonden met kookkunst op sterrenniveau inspireren door de vaste collectie van het Westfries Museum én de tijdelijke expositie ‘Koele Wateren’ met werken uit het Rijksmuseum Amsterdam. Voorafgaand aan het diner krijgen de gasten onder het genot van een drankje en een hapje een persoonlijke toelichting door Ad Geerdink, directeur van het Westfries Museum en worden zij rondgeleid door het museum van de Gouden Eeuw.

Westfriesse Tafel

Kokmeijer en Hendriks koken deze avond uitsluitend met Westfriesse producten. Onno Kokmeijer is een geboren Westfries en al jaren houder van 2 Michelinsterren met zijn restaurant Ciel Bleu in het Okura Amsterdam. Met zijn vierde plek in de top honderd van het blad Lekker van 2019 behoort Onno Kokmeijer tot de absolute top in Nederland. Met het exclusieve Gouden Eeuw diner krijgt het Westfriesse streekproduct een uniek podium. Onno Kokmeijer: “Als een van de oprichters van Stichting de Westfriesse Tafel zijn wij natuurlijk ontzettend trots op de producten uit de regio. Wij zetten ons dan ook in om deze prachtige producten een groter podium te geven en meer mensen te inspireren met al het moois uit onze regio. Met een diner als dit combineren wij het beste uit de regio Westfriesland op culinair en cultureel gebied.

Gouden kans

De samenwerking met het Westfries Museum met bood een gouden kans om al het moois uit de regio op het gebied van eten en kunst bij elkaar te brengen in ‘de parel’ van Westfriesland, het Westfries Museum.

Ad Geerdink, directeur van het Westfries Museum, dat eerder diverse tentoonstellingen organiseerde over eten in de Gouden Eeuw, sluit zich hier van harte bij aan. “Behalve onze eigen prachtige collectie uit de Gouden Eeuw, bieden wij met de expositie Koele Wateren bovendien een uniek extraatje: veertig oogstrelende werken uit de collectie van het Rijksmuseum met water in de hoofdrol.”

Eten en kunst all-in

Tijdens deze exclusieve diners in de intieme zeventiende-eeuwse Schutterijzaal, omringd door de vier nachtwachten van de Rembrandt van Hoorn, is er plaats voor een maximaal 40 personen per avond.

Dit all-in “Gouden Eeuw” arrangement omvat:

- Toegang tot het Westfries museum inclusief de tijdelijke tentoonstelling uit het Rijksmuseum ‘Koele wateren’
- Exclusieve avondopenstelling van het museum voor u en de 40 andere dinerende gasten
- Exclusieve toelichting op de topstukken door een van onze experts
- 5-gangen twee Michelin sterren diner geïnspireerd op de werken uit het museum en volledig bereid met enkel en alleen producten uit de regio West-Friesland
- Drankenarrangement

Meer informatie en reserveren

Kaarten à € 197,50 per persoon zijn verkrijgbaar via goudeneewdiner@nh-catering.nl.

Zie voor meer informatie: www.wfm.nl/goudeneeuw-diner of bel naar 0299-402034.

DEURWAARDERSKANTOOR



Deurwaarderskantoor Bouwhuis & Smit.

Uw partner in Debiteurenbeheer, Incasso en Ambtelijke dienstverlening.

Focus op ondernemen.

Als ondernemer doet u graag wat u het beste kunt. Het zorgt voor stabiliteit voor het bedrijf en brengt zekerheid voor de toekomst. Er kunnen echter situaties ontstaan waardoor u niet verder kunt met ondernemen. Bijvoorbeeld als een debiteur uw factuur niet kan of wil betalen. Het vraagt een hoop tijd en energie waardoor u zich niet meer volledig kunt focussen op wat u het liefst doet, namelijk ondernemen. Deurwaarderskantoor Bouwhuis & Smit neemt de situatie van u over en zorgt, door haar ervaring en specialisme, voor gedegen oplossingen en resultaten.

Focus op samenwerken.

Teamwork vindt niet alleen plaats binnen uw bedrijf, maar ook tussen u en uw klanten. De samenwerking is met zorg tot stand gekomen en u wilt de relatie graag behouden. Ook als uw klant uw facturen niet betaalt. Deurwaarderskantoor Bouwhuis & Smit zorgt voor persoonlijk maatwerk, waarbij goede communicatie essentieel is. Om het doel te bereiken kiezen wij de juiste aanpak. Bijvoorbeeld een betaling in termijnen als uw klant het incassobedrag niet in een keer kan betalen. Zo zijn beide partijen tevreden en kunt u zich weer focussen op de samenwerking!

Focus op kwaliteit.

Betrouwbaarheid en kwaliteit zijn vaste pijlers in uw dagelijkse werkzaamheden. Wanneer u zich niet meer volledig kunt focussen op het waarborgen van de kwaliteit van uw dienstverlening, komt uw onderneming in gevaar. Kwaliteit staat ook bij Deurwaarderskantoor Bouwhuis & Smit hoog in het vaandel. Daarom zijn wij trots op het feit dat wij als één van de weinige deurwaarderskantoren in de regio, de ISO 9001:2015 en MVO ISO 26000 certificeringen bezitten. Met het certificaat waarborgen wij ons kwaliteitsbeleid richting onze opdrachtgevers.

U kunt ook
betalen via



PEETERS
BEDRIJFSWAGENS



120 BEDRIJFSWAGENS OP VOORRAAD



**Financial lease
in 1 dag voor u
geregeld!**
Ook voor starters!

**PEETERS BEDRIJFSWAGENS,
UW BEDRIJFSWAGENSPECIALIST!**

WWW.PEETERSBEDRIJFSWAGENS.NL



De Star 44 Enkhuizen • 0228-318370 / 06-14671548





Ramon Stoffer neemt na 12,5 jaar afscheid als voorzitter BWN en OVWN

‘Elkaar de bal toespelen, ook in goede tijden’

Het is een jubileum dat je niet zomaar voorbij wilt laten gaan. Voor Ramon Stoffer is dit juist het moment om afscheid te nemen. Na 12,5 jaar voorzitterschap van Bedrijvengroep Wognum Nibbixwoud (BWN) en Ondernemersvereniging Wognum Nibbixwoud (OVWN) maakt hij plaats voor Hans Boukens. Maar dat betekent niet dat Ramon ondernemend Westfriesland de rug toedraait.

Ramon Stoffer, founder van WESTFRIES GOED Makelaars en Taxateurs, is geen afwachter. ‘De toenmalige voorzitter van de OVWN, Cor Hoogland, zag dat de winkeliers en de bedrijven vaak verschillende belangen hadden. Er moest een bedrijvengedeelte komen. Toen hebben we de BWN opgericht, waar ik voorzitter van werd. Later werd ik ook voorzitter van de OVWN. Veel bedrijven kenden elkaar niet. Met bedrijfsbezoeken hebben we de synergie op gang geholpen. Tijdens de crisis was het nóg belangrijker om elkaar te helpen. En mensen hadden meer tijd voor de vereniging. We hadden een eenvoudige opzet, met twee keer per jaar een bedrijvenbezoek en ‘s zomers een barbecue. Elke bijeenkomst hadden we zo’n 70 tot 80 man. Een hechte club mensen die elkaar wist te vinden. Na de crisis valt op dat die loyaliteit wel wat wegzakt. Iedereen heeft het te druk. Ik vind dat we elkaar de bal moeten blijven toespelen, ook als het beter gaat.’

Synergie op gemeenteniveau

‘De bedrijvenverenigingen, KVK, LTO en de gemeente hebben de Ondernemers Federatie Medemblik (OFM) opgericht. De beste

overlegstructuur die er is. De OFM praat op gemeentelijk niveau met betrokkenen en we hebben een goed overlegmodel. Hier heeft iedereen voordeel van. De partijen kennen elkaar, waardoor er veel meer begrip is. Duurzame relaties. Daar ben ik trots op. Zo ontstond ook het Ondernemersfonds. Dit gemeentebrede fonds, voor en door ondernemers, is uniek in Nederland. Een stimuleringspot voor de lokale economie, gevuld met geld uit de OZB-aanslagen. Met dit fonds financieren we hele mooie dingen, die ondernemers zelf kunnen aandragen.’

Center Parcs zonder zwembad

‘Na 12,5 jaar BWN en 10 jaar OVWN wil ik ruimte maken voor een nieuwe generatie. Ik blijf voorzitter van het Ondernemersfonds en ik ben bezig met een duurzame vorm van huisvesting van arbeidsmigranten. Een soort Center Parcs, waar alles is wat ze nodig hebben. Zo hebben we voor eens en altijd een mooie oplossing voor deze belangrijke groep arbeiders en worden de woonwijken ontzien. Er zijn nog zoveel kansen!’



De Markt is een verlengstuk van De Kade en deze bevindt zich naast De Kade en is gelegen aan het water en beschikt over een eigen terras. Deze locatie stellen we beschikbaar voor besloten groepen. Denk aan een diner, borrel, verjaardag, vergadering of personeelsfeest, alles kan!

Wij bieden deze ruimte en speciaal samengestelde arrangementen met een goede prijs-kwaliteit verhouding aan. De Markt is voorzien van licht, geluid en beeld zodat de ruimte voor alle gelegenheden geschikt is.

Graag willen we u kennis laten maken met deze prachtige locatie; Zie onze website voor een concept impressie en neem contact met ons op voor een vrijblijvend voorstel op maat.



info@dekadehoorn.nl | www.dekadehoorn.nl
Korenmarkt 1 | 1621 BG Hoorn | Tel. nr.: 0229-279 826

*Architectuur Interieur Exterieur Bedrijfsfotografie
Profielfoto's Website LinkedIn*



www.helenedebruin.com
0 2 2 9 2 1 3 3 4 4

• • • Peeters Bedrijfswagens • • •

Peeters Bedrijfswagens is FD Gazelle 2019!

Hiermee behoren ze tot één van de 770 snelst groeiende bedrijven van Nederland.

Eigenaars Marco Peeters en Mieke Sjerps zijn ontzettend trots dat ze deze prestigieuze ondernemersprijs binnenkort in ontvangst mogen



nemen. De FD Gazellen

Awards worden dit jaar voor de zestiende keer uitgereikt aan Nederlandse ondernemingen. Criteria zijn onder meer een omzetgroei in de voorafgaande drie jaar van minimaal 20%, waarbij het laatste jaar winstgevend is afgesloten. Bij de feestelijke

uitreiking maakt het FD tevens de allersnelste groeiers per regio bekend.

“Natuurlijk kun je deze prijs niet winnen zonder hulp van de kinderen, familie, lieve vrienden, collega's en de Rabobank. Zonder het vertrouwen van deze mensen en natuurlijk onze klanten, ben je nergens” aldus Marco Peeters.

Peeters Bedrijfswagens is in september 2015 in Enkhuizen gestart met 5 bedrijfswagens en is doorgegroeid naar een voorraad van gemiddeld 100 bedrijfswagens, op een eigen terrein met een gezellig kantoor aan De Star.

U kunt bij Peeters Bedrijfswagen inmiddels terecht voor bedrijfswagens in de prijsklasse tussen de € 5000,- en € 35.000,- van alle merken en typen. Ook voor koelauto's, foodtrucks, taxi bussen, bakwagens, pick-ups, dubbele cabine's, 4 x 4, extra lange wielbasis uitvoeringen, etc..

www.peetersbedrijfswagens.nl



Koppie doen ... of koffiedik kijken?

"Een reiziger drinkt alles, een toerist enkel koffie."

Kees van Kooten, Nederlands cabaretier en schrijver

**Nemen uw financiële en fiscale specialisten behalve uw koffie ook uw administratie écht tot zich?
Grote kans dat ze dit doen als ze, behalve specialist, ook als ondernemer actief zijn.**

Hun kennis van administratie, van bedrijfsvoering, van de maatschappelijke gevolgen daarvan (vooral financieel en fiscaal) en hun gevoel voor **ondernemerschap** maakt dat zij samen met u tot verantwoordelijk beleid komen.

Met zo'n specialist is het **goed koppie doen** in plaats van koffiedik kijken.
Pas met zo'n specialist onderneemt u **verantwoordelijk**.

drs. Pieter J. Nes

06 - 538 62 678



nes account

VERANTWOORDELIJK ONDERNEMEN

Amsterdam • Hauwert • Nairobi

info@nesaccount.nl • 0229 - 820 020

Hauwert 95 • 1691 EC Hauwert • nesaccount.nl



Hoornse Ondernemers Federatie

In de Hoornse Ondernemers Federatie (HOF) zijn de belangenverenigingen van ondernemers in Hoorn vertegenwoordigd

Leden Dagelijks Bestuur en Algemeen Bestuur

Wiljan Loomans

voorzitter

Email: w.loomans@loomansadvocaten.nl

Ernst Walburg

secretaris

Email: e.walburg@quicknet.nl

Steeff Stumpel

Penningmeester

Email: sstumpel@stumpel.nl

Rien van Drongelen

Lid

Email: jannyenrien@quicknet.nl

Jan Rosier

Lid

Email: j.rosier@quicknet.nl

Gerard Fit

Adviseur van de HOF

Email: gerardfit@ziggo.nl

Overige leden Algemeen Bestuur

Waarnemer

Email: hoorn@khn.nl

Guus Bouchier

Email: guus@bouchiersc.nl

Edo van Houten

Email: edovh@hotmail.com

Ivo ten Cate

Email: i.ten.cate@quicknet.nl

Arie Blaauboer

Email: a.p.blaauboer@planet.nl

Jeroen Swerissen

Email: j.swerissen@leilinde.nl



Is Hoorn klaar voor een grootstedelijk evenement? Wij denken van wel!

Haak aan bij WintersHoorn. Vanaf de aankomst van Sint Nicolaas (medio november) tot het einde van de kerstvakantie (begin januari) wordt WintersHoorn stadsbreed georganiseerd. Onder deze overkoepelende promotionele paraplu passen alle publieksevenementen die een relatie hebben met winter, Sint Nicolaas, Kerstmis of Oud en Nieuw.

We hebben het best goed ingeschat, er lopen veel mensen rond met ideeën, min of meer uitgewerkte plannen en complete evenementen die alleen uitvoering behoeven. Die weten misschien nog niet dat ze bij WintersHoorn terecht kunnen om tot wederzijdse versterking te komen. Iedereen die in deze periode een evenement organiseert waarbij minimaal 50 bezoekers worden verwacht kan kosteloos aanhaken.

Eerste initiatieven geïnventariseerd

Naar aanleiding van een eerdere oproep bij iedereen die in de afgelopen drie jaar iets heeft georganiseerd in Hoorn, is er reeds een aantal evenementen en activiteiten ondergebracht onder de noemer WintersHoorn. Niet alleen de activiteiten in de Hoornse binnenstad kunnen een plekje krijgen, evenementen, acties en bijeenkomsten in

heel Hoorn, maar ook Zwaag en Blokker, kunnen worden meegenomen.

Twinkel in de Winkel, aanmelding geopend!

Op de Superkoopzondag 22 december wordt tussen 1 en 4 Twinkel in de Winkel georganiseerd. Het idee is dat je tijdens het doen van je kerstinkopen in de binnenstad, allerlei talent uit West-Friesland ontmoet. Zo kun je op onverwachte plekken optredens tegenkomen van bijvoorbeeld singer-songwriters, bandjes, theatertalenten of dansgroepen. Voor een Mooie Stad brengt hiervoor vraag en aanbod bij elkaar. Dit mooie initiatief gaat volledig met de gesloten knip!

Heb jij een locatie in de binnenstad die die zondag geopend is en wil je ruimte beschikbaar stellen voor lokale (amateur)artiesten? Of ben (of ken) jij een (of meerdere) artiest(en) die hieraan mee willen werken? Meld je dan aan!

Doe mee met de Hoornse Kerstmarkt!

Tijdens de Superkoopzondag van 15 december wordt tussen 11 en 5 uur de Hoornse Kerstmarkt georganiseerd in een lang lint vanaf het Kleine Noord over het Grote Noord tot aan de Roode Steen. Voor maar 20 euro gaan de kramen van de hand en wij hebben de lat hoog gelegd en zoeken 180(!) standhouders. Omdat de kramen tegen kostprijs worden verhuurd schrijven erg veel hobbyisten en creatievelingen in. Het wordt

duis een sfeervol plaatje!
Natuurlijk kunnen ook de

Hoornse ondernemers een kraam bemannen. Heeft u geen specifieke kersthandel? Geen nood! We vinden het erg leuk als u meedoet en uw kraam sfeervol aankleedt.

Promotie

Als onderdeel van een uitgebreide PR campagne worden deze activiteiten gepromoot op onder meer de websites wintershoorn.nl en ikhouvanhoorn.nl. Daarnaast volgen verdere on- en offline activiteiten. Het enige wat wij vragen van de deelnemers aan WintersHoorn is het daar waar mogelijk voeren van de huisstijl, het promoten van de website wintershoorn via de eigen kanalen en het aanleveren van materialen (persinformatie, sfeerfoto, contactgegevens e.d.) zodat wij hier wat mee kunnen.

Voer ons met feiten en vragen!

Als coördinator van WintersHoorn is door OSH/BSM Edith Hartog aangesteld. Voor al je vragen, opmerkingen, suggesties en ideeën aangaande WintersHoorn, kun je bij haar terecht. Bereikbaar via info@edithhartog.nl, 0228-593755 of 06-53675235.

Belangrijke websites:

www.wintershoorn.nl

www.vooreenmooiestad.nl/twinkel (aankmelden artiesten en locaties voor 22 december)

www.edithhartog.nl (boeken kerstmarkt)

www.ikhouvanhoorn.nl/agenda (aankmelden evenement)



UITNODIGING ONDERNEMERSBORREL

Vrijdag 15 november 2019

Locatie: Café Van Rooijen in Wervershoof

Met Erben en Rob naar de top!

Erben Wennemars en Rob Harmeling brengen een zeer humoristische coaching-show. Hierin wordt de gelijkenis van het leiden en besturen van een onderneming vergeleken met een beklimming.



Uitreiking Duurzaam Ondernemen Award

De gemeente Medemblik belooft ondernemers die duurzaamheid een hoofdrol in hun bedrijfsvoering laten spelen. Hiervoor wordt jaarlijks de Duurzaam Ondernemen Award uitgereikt. Dit jaar gaat de prijs naar de ondernemer die zich onderscheiden inzet voor het verduurzamen van bedrijfstreinen.

Programma:

- 19.00 uur Inloop
- 19.30 uur Welkom door voorzitter OFM Frits Meester
- 19.45 uur Uitreiking Duurzaam Ondernemen AWARD door wethouder Harry Nederpelt
- 20.15 uur Met Erben en Rob naar de Top!
- 21.00 uur Afsluiting
- 21.15 uur Informeel netwerken

Graag aanmelden voor 11 november via
www.ofmedemblik.nl/ondernemersborrel-2019

BONUS: 3 consumptiebonnen p.p.

De ondernemersborrel is mede mogelijk door

STICHTING
ONDERNEMERSFONDS
MEDEMBLIK



Rabobank

OFM ONDERNEMERS
FEDERATIE
MEDEMBLIK

● ● ● Talent United ● ● ●

Het succes van Talent United

Drie ondernemers zijn in 2015 het initiatief gestart om jonge Westfriese topsporters te ondersteunen op hun weg naar misschien wel Olympisch goud of een wereldtitel. Begin dit jaar werd stichting Talent United onderscheiden met de 'Prijs van Verdienste' en inmiddels is het aantal aangesloten partijen gegroeid naar 55 bedrijven en gemeentes uit Westfriesland. Zij hebben een seizoenkaart voor het fictieve stadion en krijgen als supporter veel terug voor hun steun, zoals exclusief toegang tot de Sport College Tour met Louis van Gaal en Ellen Hoog en inspirerende sessies die worden georganiseerd met- en door de jonge topsporters. Hoe gaaf is dat! Wil je hier ook bij horen? www.talentunited.org of mail michiel@talentunited.org



Ondernemers opgelet, wij zoeken U!

Mocht u vorig jaar in de binnenstad van Hoorn de Roode Steen bezocht hebben, dan zal het u niet ontgaan zijn. Er stond een heuse schaatsbaan, pal naast het JP Coen standbeeld en de megagrote kerstboom!

Het lijkt nog zo ver weg, maar voor je het weet, is het al zover, tenminste, als alles goed gaat. Achter de schermen wordt alweer heel hard gewerkt, om het dit jaar weer voor elkaar te krijgen. Zo'n schaatsbaan komt er niet zomaar natuurlijk, daar hebben we jullie als ondernemers voor nodig!

Initiatiefnemers Frank Wiese en Asher van den Anker:

"We willen de stad wat opleuken! Er mag soms best wat meer reuring zijn en dan is zo'n kolossale schaatsbaan natuurlijk geweldig. Vorig jaar hebben we met hulp van vele ondernemers het gezamenlijk mogelijk kunnen maken, want laten we eerlijk zijn, zonder hen lukt het simpelweg niet".

Een ondernemer, bedrijf ofwel sponsor ziet zichzelf terug middels een meter boarding langs de schaatsbaan, waar hij een vergoeding voor betaalt. "Natuurlijk zullen wij er alles aan doen, om het weer een succes te laten worden. Zo zullen de curlingtoernooien, het dagelijkse schoolschaatsen, de kinderdisco, de Vrijmibo en de sponsoravond weer op de agenda komen te staan. Als klap op de vuurpijl hebben we op 21 december een optreden op de schaatsbaan van Glennis Grace!"

Sebas van Leijenhorst is dit jaar ingevlogen om te helpen bij de algehele organisatie.

"Voor mij is het een eer om aan te sluiten bij zo'n project. Het is geweldig om samen te werken met partijen als de Gemeente en het Westfries Museum! Daarnaast is het leuke van dit project, dat het niet een winstgevende zaak is. En dan zie je toch terug dat de ondernemers onderling elkaar willen helpen".

Het is als sponsor natuurlijk leuk om jezelf langs de schaatsbaan terug te zien op de boarding, maar sponsors mogen ook met partner 'gratis' een biertje met bitterbal komen nuttigen op de sponsoravond. We gaan er vanuit dat de schaatsen dan ook even worden ondergebonden! Na het succes van de overkapping van vorig jaar, zal dat ook dit jaar weer de insteek worden, zodat er ook bij slecht weer 'gewoon' geschaatst kan worden. "Althans.... als we die laatste sponsors nog weten te strikken"!

Helpt u mee, of wilt u meer informatie, neem even contact op met Tako Rem via 06 33925909 of stuur een mail naar schaatsbaan@roodesteenhoorn.nl

Eerst HAPPIE DOEN met OCW! Dan KOPPIE DOEN!

Om er voor te zorgen dat alle maagjes goed gevuld zijn gaan we onze Algemene Ledenvergadering combineren met een Happie Doen!

Locatie: Stationscafé Enkhuizen

Een prachtige locatie voor meet, greet and eat.

We mogen hier genieten van de goede verzorging door Bart Schuffel en zijn team.

Tijdens de Algemene Ledenvergadering doen wij verslag over het afgelopen jaar, stellen wij onze nieuwe bestuursleden aan u voor en delen wij onze plannen voor 2020. En we komen met groot nieuws! Aansluitend gaan we gezamenlijk naar Koppie Doen! Het is vanaf het Stationscafé ongeveer een kwartier lopen naar het Buitenmuseum.

Datum: dinsdag 12 november

Locatie: Stationscafé Enkhuizen, Stationsplein 2, Enkhuizen

Programma: 17.00 uur Inloop

17.15 uur Start vergadering

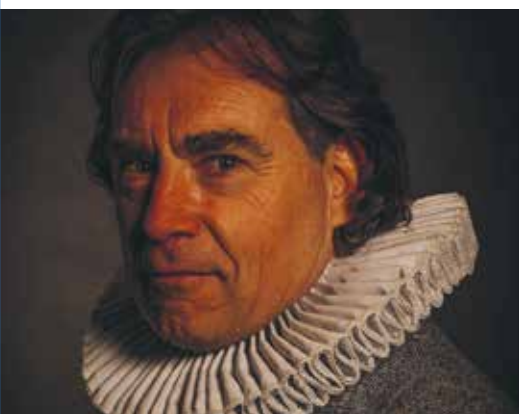
17.30 uur Diner

18.50 uur Vertrek naar Het Buitenmuseum voor
Koppie Doen

Aanmelden voor Happie Doen (en Koppie Doen) doen kan via:
secretariaat@ocwestfriesland.nl

'Happie Doen!' is GRATIS toegankelijk voor OCW leden.
Niet-leden zijn eveneens welkom! Je betaalt dan € 25,- p.p. excl. BTW.
[Bij no-show zijn we helaas genoodzaakt om € 25,- in rekening te brengen]





Koppie doen!

12 november 2019

De 14e editie van Koppie doen! staat in het teken van INNOVATIE. Het Nederlands Bureau voor Toerisme en Congressen (NBTC) riep 2019 uit tot het Jaar van de Gouden Eeuw. Omdat Gouden Eeuw en ondernemerschap nauw met elkaar verbonden zijn staat deze editie van Koppie doen! in het teken van de Gouden Eeuw en ondernemerschap.

Innovatie was een belangrijke succesfactor in de Gouden Eeuw. Wat kunnen we leren van de ondernemers uit die tijd. Wat zien we hier vandaag de dag nog van terug en welke lessen kunnen we trekken voor de toekomst.

Op zijn eigen meeslepende wijze neemt Ad Geerdink ons mee in de succesverhalen uit de Gouden Eeuw en hoe innovatie daar een rol in speelde. Maar ook hoe musea als het Zuiderzeemuseum en het Westfries Museum op dit moment innoveren.

Met die vragen in het achterhoofd word je meegenomen in een interactieve innovatieworkshop waar je leert hoe je innovatie in je onderneming kunt aanjagen. En natuurlijk ga je ook weer met een paar nieuwe contacten naar huis!

Locatie

Gastheer van deze bijeenkomst is Stephan Warnik van het Zuiderzeemuseum in Enkhuizen. Hij en zijn medewerkers ontvangen ons op zijn locatie Het Amsterdamse Huis op het Buitenzijde museum.

Programma

19.00 uur	Inloop met Koppie doen!
19.30 uur	Welkom
19.35 uur	Ad Geerdink over Innovatie voor en na de Gouden Eeuw
20.15 uur	Pauze met Koppie doen!
20.30 uur	Stephan Warnik, directeur van het Zuiderzeemuseum
20.45 uur	Interactieve innovatie workshop
21.15 uur	Afsluiting
21.30 uur	Informeel netwerken



Aanmelden kan alleen dit weekend nog

'Koppie doen!' is GRATIS toegankelijk voor OCW & WBG leden en gasten van Rabobank West-Friesland.
Aanmelden via info@koppiedoen.biz

Wij willen je vragen om een klant of relatie mee te nemen, ook zij zijn van harte welkom! Niet-leden zijn eveneens welkom! Je betaalt dan € 25,- p.p. excl. BTW. Graag bij aanmelding vermelden dat je geen lid bent en je ontvangt een bevestiging met een factuur.

Het juiste klimaat voor mens en product!



Advisering



Koudetechniek



Luchtbehandeling



Waternet



Verwarming



Regeltechniek



Elektrotechniek



Service &
Onderhoud

Koggeweg 63, 1607 MT Hem • 0228 - 54 54 54
info@polytechniek.nl • www.polytechniek.nl

• SINDS 1920 •
GROENHART
GEREEDSCHAPPEN • IJZERWAREN • MATERIEEL



**VIND ALLES
VOOR JE KLUS OP
GROENHART.NL**

**MET ONZE UNIEKE
DUBBELDIENST LEVEREN
WIJ 2X PER DAG GRATIS
IN NOORD-HOLLAND**



**ALTIJD
IN DE BUURT!**

PURMEREND ALKMAAR
GROOTEBOEK HEEMSKERK
HEERHUGOWAARD SCHAGEN
VOLENDAM WESTZAAN
WORMERVEER ZWAAG



SNEL



VAKKUNDIG



BETROUWBAAR

Univé Zakelijk: meer dan alleen bedrijfsverzekeringen



Als ondernemer komt er een hoop op u af. Er zijn veel zaken waar u rekening mee moet houden en waarvan u op de hoogte moet blijven. Er is bijvoorbeeld weinig tijd om uw bedrijfsrisico's goed in kaart te brengen. Goed nieuws, wij kunnen hierbij helpen! Meld u aan voor de gratis bedrijfsverzekeringscheck via unive-verzekeringscheck.nl/zakelijk

univé daar plukt ú
de vruchten van



WBG WERKGROEPEN EN THEMA'S

talent en onderwijs

digitalisering

bereikbaarheid

duurzaamheid

toerisme

woningbouw



Dagelijks bestuur



Voorzitter, Hans Huibers
Tel: 06 - 534 126 45
E: voorzitter@westfriesebedrijvengroep.nl



Penningmeester, Henk Kenter
Tel: 0229 - 28 00 80
E: hkenter@kenter-accountants.nl



Secretaris, Lucinda Hoogewerf
Tel: 0229 - 28 70 00
E: l.hoogewerf@vandiepen.com



**Verenigingsmanager,
Bashar al Badri**
Tel: 06 - 443 608 94
E: bashar@westfriesebedrijvengroep.nl



Secretariaat, Marja Beets-Visser
Tel: 0229 - 34 30 01
E: info@westfriesebedrijvengroep.nl



KENNISMAKEN MET:

Ondernemersvereniging Wognum-Nibbixwoud (OVWN)

De komende edities van Westfriese Zaken leren we meer van en over onze aangesloten ondernemersverenigingen. Als eerste aan Hans Boukens, die na 12,5 jaar voorzitterschap van Ramon Stoffer de nieuwe voorzitter van OVWN is geworden. Naast het voorzitterschap geeft hij ook in deze rubriek het stokje door.

Belangrijkste gesprekspunt laatste vergadering?

Naamsverandering Industrierrein Overspoor en Westerspoor naar Bedrijvenpark A7-West.

Welk van jullie bijeenkomst moet je bezocht hebben en waarom?

Onze BBQ. Een laagdrempelige en informele bijeenkomst. Een kans om met andere ondernemers een (positieve of negatieve) ervaring te delen, wat je sterker maakt als ondernemer.

Wat zijn je kansen en uitdagingen voor je club?

Als we niet veranderen, worden we een oude ondernemers club. Daarom willen wij buddy systeem inzetten voor nieuwe jonge ondernemers en zzp-ers. Ook zij zijn welkom bij onze club om te delen en te leren, bijgestaan door een ervaren ondernemer.

De WBG heeft parels, welk van jullie leden is een Parel Bedrijf? En waarom?

Op dit moment is geen van onze leden een Parel bedrijf. Maar als ik bedrijven mag aandragen zouden Ursem Unitbouw, Scholtens, Simon Loos en BTS Man een prachtige aanvulling kunnen zijn voor de WBG.

Aan welke ondernemersvereniging wil je het stokje doorgeven.

Ik geef het stokje door aan Drechterland / Hoogkarspel. Omdat deze ondernemersclub opnieuw is opgestaan. Door enkele zeer enthousiaste ondernemers is er nieuw leven in de club geblazen. Dit wordt zeer gewaardeerd door de collega-ondernemersclubs. Samen staan we sterk. Wij willen ze dan ook vanuit Nibbixwoud en Wognum heel veel succes toewensen.

Volg nieuws en activiteiten van de Westfriese Bedrijvengroep ook via:

www.westfriesebedrijvengroep.nl

facebook.com/westfriesebedrijvengroep

linkedin.com/company/westfriesebedrijvengroep

‘Eigenlijk logisch dat ik net als thuis ook op mijn bedrijf energie bespaar’

Robert Kuin, eigenaar van bedrijf Rodako in Opmeer besloot een aantal jaar geleden zijn bedrijf, net als zijn huis, te verduurzamen. Het bedrijf scheidt z'n afval, is voorzien van led-verlichting en zonnepanelen, wordt verwarmd met pelletkachels en heeft geen gas meer. Robert: "Het was voor mij een logisch vervolg op het verduurzamen van m'n huis. Ik ben me ervan bewust dat het nodig is en daarom doe ik het."

Pelletkachel en -ketel

Rodako verkoopt deuren: binnendeuren, buitendeuren en garagedeuren. Het pand heeft een showroom waar 150 deuren te zien zijn. Het pand waaruit ze werken is in de loop der jaren bijna energie-neutraal geworden. In het bedrijf staat een pelletkachel die in het voor- en najaar alles opwarmt. In de winter komt daar een pelletketel bij. Door deze pelletketel was het ook mogelijk om het bedrijf af te sluiten van gas. Hij is er heel erg blij mee, al zijn er ook een paar kleine nadelen. "Robert: "Er wordt altijd gezegd dat het heel schone verwarming is maar ze produceren toch nog wat fijnstof wat niet helemaal goed is. Desondanks is het nog altijd 95% beter dan een houtkachel. En ik moest € 500,- aan Liander betalen voor het afsluiten van m'n gasaansluiting."

Keuze voor zonnepanelen

De keuze voor zonnepanelen was voor Robert een logisch vervolg op de led-verlichting. "Als ik het één doe, wil ik ook het ander doen." Het dak lag gunstig en er werden 92 zonnepanelen geplaatst. Robert: "Je moet heel goed opletten met welk bedrijf je in zee gaat. Zelf merk ik al snel of iemand met handel bezig is of met techniek. Ik kende via een zelfstandige en hij heeft voor mij een opzet gemaakt en alles voor me uitgerekend. Hij was zo enthousiast en zo goed technisch onderlegd dat ik hem het vertrouwen heb gegeven. Hij vertelde me dat de terugverdientijd in mijn geval zes jaar zou zijn. Dat is inmiddels ook gebleken."

‘Ik vind het nodig en weet dat ik bespaar. Maar mocht ik minder besparen dan zou ik er geen moeite mee hebben’

Installatie en apps

Ook de subsidie werd geregeld door het installatiebedrijf. Robert: “Dat is geen ingewikkeld traject. Je moet weten waar je moet zoeken, je vult het in, stuurt het op en wacht af of je de subsidie toegekend krijgt. Omdat het installatiebedrijf dit voor me deed hoefde ik zelf alleen maar m'n handtekening te zetten.” De installatie zelf was een fluitje van een cent waar Robert weinig tot geen overlast van heeft ondervonden. Via speciale apps is het inzicht in energieverbruik van dag tot dag te volgen. De eerste paar jaar hield Robert dat goed bij. Inmiddels niet meer. “Als alles goed loopt en er verandert niets dan is dat niet interessant meer. Wel blijf ik opletten of de apparaten goed werken.”

Verduurzamen = besparen

Als je inzichtelijk hebt wat je bespaart, onderstreept dat vaak het gevoel dat je duurzaam bezig bent. Zo niet bij Robert. “Ik kijk andersom. Ik vind het nodig en weet dat ik bespaar. Maar mocht ik minder besparen dan zou ik er geen moeite mee hebben.”

Advies aan anderen

Voor Robert is het zagezegd een logisch vervolg op de milieubewuste keuzes die hij ook in z'n huis maakt. Het zit in zijn systeem en ziet het liefst dat iedereen er zo mee bezig is. Daarom geeft hij graag advies aan anderen. “Begin met ‘laaghangend fruit.’ Zorg voor goede isolatie en led-verlichting, dan heb je al heel wat gewonnen. Wat betreft zonnepanelen: als je ze kwijt kunt laat je dan informeren, het is niets anders dan een rekensom. Tot slot de verwarming. Bij mij werd het een pelletketel. Ik weet niet of dat het meest ideaal is. Maar kijk er naar, laat je informeren en kijk op internet. Maar doe niet niets. Je wint er zeker mee en het allerbelangrijkst: we moeten het met elkaar doen.”

Duurzame en circulaire kansen per sector

Bron: Regioscan NH-noord, Rabobank

Food & agri

1. Creëer gesloten systemen op lokaal niveau
2. Pas reststromen hoogwaardig toe
3. Stimuleer teelt op zee of zilte grond
4. Maak gebruik van restwarmte van de omgeving

Bouw & vastgoed

5. Zet secundaire materialen in
6. Bouw modulair, flexibel en waardevast
7. Zet een regionale grondstoffenbank op
8. Innoveer met alternatieve materialen

Horeca & recreatie

9. Test circulaire innovaties
10. Stimuleer groen vervoer
11. Sluit de kringloop van plastic verpakkingen
12. Moedig circulair gedrag aan

Groothandel & transport

13. Zet in op logistiek op waterstof
14. Stimuleer deelplatforms voor goederen en personen
15. Hergebruik onderdelen
16. Digitaliseer logistieke diensten

Zorg

17. Maak wegwerpproducten circulair
18. Bied gepersonaliseerde, lokale en gezonde voeding aan
19. Sluit de medicijnenkringloop
20. Wek energie lokaal op

Systeemkansen

21. Zet een circulair investeringsfonds op
22. Neem circulaire economie mee in het onderwijs
23. Creëer ruimte in regels
24. Koop circulair in



*bezoek onze
vernieuwde website*

www.indrukmakers.nl

RECLAME • ONTWERP • PRINT • DRUKWERK • GROOT- & KLEINFORMAAT • PLAATMATERIAAL

autosigning • banners • belettering • beurs & standbouw • bewegwijzering • bouwboarden
brochures, flyers & folders • canvas/schilderslinnen • displays • evenementen • frames &
doeken • gelegenheidskaarten • gevelsigning • glas-ets • houtprints • huisstijlen
kantoorinrichting • lichtbakken • magazines & kranten • posters • raamsigning
sponsorborden & sponsordoeken • stoepborden • verpakking • vlaggen • wanddecoratie
websites, seo & shops • winkelinrichting

Volg ons ook op:

indrukmakers

RECLAME- ONTWERP- PRINTSTUDIO



Geldelozeweg 33 • 1625 NW Hoorn

• 0229 206 466 • info@indrukmakers.nl • www.indrukmakers.nl

Nieuw bij de club; Andijker Ondernemers Vereniging (AOV)

In 1914 richtten enkele Andijker middenstanders de Andijker Middenstandsvereniging op. Deze vereniging veranderde in 2005 in de Andijker Ondernemersvereniging (AOV). En sinds september 2019 is besloten dat de vereniging zich gaat aan sluiten bij de WBG. Een volgende mijlpaal.

"Goed dat er een collectief is, een spreekbuis naar bestuurders. Samen sta je sterker en grens overschrijdend, dat vinden wij een goed initiatief", motiveert Allard Kuin, voorzitter van de AOV de keuze om bij de Westfriese Bedrijvengroep (WBG) aan te sluiten. De vereniging komt zo'n 3 keer per jaar bij elkaar. "Jaarlijks hebben we een haringborrel in het Kerkje in Andijk en een bedrijfsbezoek. Verder overleggen

we via whatsapp. Net zo makkelijk." Door het aansluiten bij de WBG is de AOV voortaan ook vertegenwoordigd bij de vergaderingen van het algemeen bestuur van de WBG. De leden krijgen hiermee indirect een stem in de beleidskeuzes van de WBG en hebben regionale support voor onderwerpen die in Andijk spelen.

Het verhaal achter Pact 7.1

Pact 7.1 is de nieuwe naam en opvolger van het eerste Pact waarin de zeven Westfriese gemeenten hun ambitie als regio hebben uitgesproken. De term Pact 7.1 wordt sinds kort gebruikt door de burgemeesters, wethouders en ander beleidsmakers. Hoe is deze naam ontstaan? Ook hiervoor moeten we naar Andijk.

Tijdens een bijeenkomst van de AOV in het najaar van 2018 kwam de voortgang van het oude Pact ter sprake. Er zou een vervolg komen. Pact 2.0. Daarop reageerde Wil van Erp: "2.0? Dat doet mij denken aan een nieuwe vestiging van een restaurant. Net als Meljers 2.0. Waarom niet 7.1? Zeven gemeenten, 1 gedachte."

Een lange tijd hoort de voormalige huisarts uit Andijk niks meer over zijn 7.1 Idee. Totdat wij van de WBG op zoek gingen naar de bedenker van de kreet. Hoe vindt van Erp dat zijn Idee nu breed gebruikt wordt? "Och, wel leuk", zegt hij bescheiden. "Ik heb het wel vaker dat ik anders naar taal kijk. Dat komt door het maken van cryptogrammen. Soms moet je dan krom denken."

Hoe Pact 7.1 er inhoudelijk uit gaat zien is nu onderdeel van diverse gesprek tussen politiek, organisaties en natuurlijk de WBG, namens de Westfriese bedrijven. Van Erp zegt toe niet moeilijk te doen met het gebruik van zijn Idee. "Er hoeft van mij geen copyright bij te staan hoor."



maatpak!

De huisselectie van Tillemans Tailors is 300 stoffen rijker!
Een maatpak gekozen uit de huisselectie komt op 749.⁹⁵

Je krijgt dan een volledig opmaat gemaakt pak met een levertijd van 4 weken.

alleen de keuze moet nog gemaakt worden:

- welke stof;
- welke knoop;
- welke voering;
- wat voor revers;
- 1 of 2 splitten;
- een strak pak/jasje of een ruim pak/jasje;
- wat voor zakken.

Tillemans Tailors meet uw maat op en geeft u advies.

OOK VOOR UW
OVERHEMD OP MAAT



Grote Oost 27 | Hoorn www.tillemanstailors.nl

Een kans voor lokale installateurs om te werken in en rond de datacenters Middenmeer

Sinds begin dit jaar is Infratech als Parel Bedrijf aangesloten bij de Westfriese Bedrijvengroep. Managing director van Infratech Rob Wildschut is tevens toegetreden tot de werkgroep Digitalisering en dankzij de inbreng van zijn expertise wordt het nu mogelijk om samen verdere stappen te ondernemen.

Infratech Groep B.V. is een internationaal opererend bedrijf en heeft jarenlange ervaring in het zaken doen met Amerikaanse, Engelse en Ierse bedrijven op het gebied van telecommunicatie en beveiliging. Met de komst van verschillende internationale datacenters naar Noord-Holland ziet Rob mogelijkheden voor Westfriese bedrijven voor samenwerkingen met deze datacenters. Alleen komen daar enkele complexe vraagstukken bij kijken en daar willen de WBG en Infratech Groep B.V. graag hun ondersteuning aan verlenen.

Oriënterende fase

Rob: "Op het moment zitten we in een oriënterende fase waarbij we in gesprek gaan met opdrachtgevers op Agriport om te inventariseren wat het werkaanbod is en waar er behoefte ligt op korte en lange termijn. Zelf ben ik ook bekend met deze internationale partijen en hun strenge aanbestedingsprocedures en probeer zodoende te bemiddelen tussen de datacenters en lokale installatiebedrijven. Daarnaast hebben we niet alleen te maken met de bouw en installatie van de datacenters, maar ook het onderhoud en de 24-uurs storingsdienst moeten geregeld worden."

Rob vermoedt echter dat lokale installatiebedrijven niet staan te springen om al hun vakmensen in te zetten op één project. "Het is daarom de intentie van de werkgroep om te kijken naar mogelijke samenwerkingen van lokale installatiebedrijven binnen een VOF om een aantal vakmensen te leveren in ploegen om zo een deel van de gevraagde werkzaamheden op te kunnen pakken."

Complexe huisvesting

Daarnaast zijn er nog een aantal andere dringende zaken waar rekening mee gehouden moet worden volgens Rob. "Uit ervaring rond het project ISG Google in Groningen weten we dat de logistiek en huisvestingsvraagstukken omtrent expats die werkzaam zijn in de datacenters zeer complex is. In Noord-Holland zelfs nog complexer aangezien de huizenmarkt hier al zwaar onder druk staat door arbeidsmigranten uit de lokale agrarische sector. Het huisvestingsprobleem heeft daarom ook de aandacht van de werkgroep Digitalisering en samen met enkele betrokken leden gaan we op zoek naar oplossingen en mogelijkheden zodat alle werknemers gehuisvest kunnen worden."



Kom Binnen bij Bedrijven Dagen energieke impuls voor de regio

Toegankelijke verbinding tussen inwoners, onderwijs en bedrijfsleven

De tweede week van oktober stond in het teken van de derde editie van de Kom Binnen bij Bedrijven Dagen. Een initiatief waarbij inwoners, bedrijven, ondernemers, organisaties en onderwijsinstellingen de verbinding zoeken om de economie en arbeidsmarkt in de regio een energieke impuls te geven. Zowel werkzoekenden als geïnteresseerden bezochten in grote getalen de deelnemende West-Friese ondernemingen om daar een kijkje in de keuken te nemen.

WerkgeversServicepunt Noord-Holland Noord (WerkSaam Westfriesland en UWW), Ontwikkelingsbedrijf NHN, de WBG en de zeven Westfriese gemeenten zijn de initiatiefnemers van de Kom Binnen bij Bedrijven Dagen. De gemeenten voeren tussen 2015 en 2019 een Regionale

Economische Agenda (REA) uit. De essentie van de REA is het borgen en versterken van de economische vitaliteit in de regio. Een van de initiatieven daarbinnen is de Kom Binnen bij Bedrijven Dagen. Een open bedrijvenweek om inwoners kennis te laten maken met



ondernemingen en werkzoekenden een kans te bieden op de arbeidsmarkt. Ook is deze week het moment bij uitstek om scholieren en studenten een idee te geven van al het moois dat er bij de vele gerenommeerde bedrijven in de regio gebeurt.

Toegankelijk

Tijdens de derde editie van de Kom Binnen Bij Bedrijven Dagen openden maar liefst 82 bedrijven hun deuren. Expice in Zwaag mocht als eerste bezoek welkom heten. Zowel een klas van het D'Ampthe als wethouder Kholoud Al Mobayed van de gemeente Hoorn, bezochten dit bedrijf gespecialiseerd in het assembleren van printplaten. In de kantine van het bedrijf kregen de leerlingen uitleg over het bedrijf. Niet alle printplaatjes komen uit China, maar ook van veel dichterbij huis. Rob van Drimmelen, adjunct-directeur van Expice legde geduldig het proces uit, terwijl de leerlingen gefascineerd toekeken. Wethouder Al Mobayed noemt de KBBBD dan ook een prachtig initiatief. 'Dit brengt een toegankelijke verbinding tussen inwoners, onderwijs en het bedrijfsleven tot stand. Elke keer word ik weer verrast door de bedrijven in onze regio. Dit zijn vaak innovatieve bedrijven. Iets wat je van buiten niet ziet. Daarom raad ik iedereen aan om ook een kijkje te nemen wanneer deze unieke kans zich voordoet.'

Profileren

In Medemblik stonden bij onder meer Stamhuis de deuren open voor een impressie. Dit bedrijf bouwt met de combinatie van ervaring en jonge mensen aan mooie interieurproducten. Hieronder scharen zich

tevens prefabricage onderdelen welke op maat, op basis van een 3D model worden vervaardigd. Bas van Velzen: 'Zij hadden geen idee van het aantal bezoekers dat ze konden verwachten, maar hebben maar liefst tweehonderd personen mogen rondleiden. Het bedrijf heeft deelgenomen aan de Kom Binnen bij Bedrijven Dagen met als doel Stamhuis te profileren onder professionals en het bedrijfsleven. De gedegen faciliteiten die de organisatie hen bood, gecombineerd met de inzet en het enthousiasme van hun medewerkers heeft dus enorm succesvol uitgepakt. Stamhuis ziet volop mogelijkheden om het evenement volgend jaar een vervolg te geven op het hoofdkantoor in Utrecht.'

Betrokken

Daphne Siebenlist is communicatieadviseur bij WerkSaam en medeverantwoordelijk voor de organisatie van de KBBBD: 'We kijken terug op een succesvolle editie, zoals we het evenement voor ogen hadden. De bedrijven waren dit jaar enorm betrokken; ze hebben zelf flink hun best gedaan om bezoekers te werven en een mooi programma neer te zetten. Dat zien we terug in de kwaliteit van de bezoeken. Dit jaar hadden we een hoge opkomst van zo'n 1500 personen en er zijn al goede contacten gelegd. Ook onderwijsinstellingen reageerden zeer enthousiast, zij zijn dit jaar meer dan ooit aangehaakt. De Kom Binnen bij Bedrijven Dagen smaken dan ook absoluut naar meer! We hebben de ambitie om het event in 2020 in de gehele arbeidsmarktregio van Noord-Holland Noord te implementeren.'

www.kbbbd.nl





Ondernemen & netwerken

De interessantste evenementen en zakelijke bijeenkomsten voor ondernemers om te netwerken, borrelen en leren hebben wij voor jou gevonden! Organiseer je binnenkort ook een bijzonder interessant evenement of seminar voor ondernemers? Zet dan nu jouw event extra in de spotlights! Mail voor meer informatie info@westfriezezaken.nl.

Italiaanse avond met Ondernemend Hoogkarspel

Datum: woensdag 13 november 2019

Tijd: 17.45 uur

Locatie: Bantam, Streekweg 202 Hoogkarspel

Wijn import van Rooijen zorgt voor mooie italiaanse wijnen en hun verhaal. De hapjes worden verzorgd door Kookstudio WFO. Met onder-tussen inspiratie door Barbara Aalpol van Balance your Work. U leert de beginselen van timemanagement, effectief communiceren en ongestoord werken.

Meer informatie en aanmelden via ondernemendhoogkarspel.nl

13

Verborgene geld in je bedrijf

Datum: donderdag 14 november 2019

Tijd: 16.00-18.00 uur

Locatie: Beerepoot Automatisering, Dr. C.J.K. van Aalstweg 5 Hoorn

De afgelopen jaren is één ding duidelijk geworden tijdens het delen van kennis; We laten geld liggen! Met tips van collega ondernemers kom je op goede ideeën en kan je soms op onverwachte wijze geld verdienen, besparen, of geld terugkrijgen onder specifieke omstandigheden.

Om die reden gaan we het deze dag hebben over allerlei fiscale zaken én subsidies. Nee, geen zonnepanelen en isolerend mos op het dak, maar subsidies voor opleidingen, ontwikkeling, onderzoek, mogelijkheden voor startende ondernemers en meer ...

Onze gastsprekers zijn zelf ook Jonge Ondernemers: Lydia Gitsels, Nova Connect, subsidieconsultant en Henk Kenter, accountant

Informatie en aanmelden via hochoorn.nl

14

Ondernemersborrel gemeente Medemblik

Datum: vrijdag 15 november 2019 v.a. 19.00 uur

Locatie: Café de Hoek (voorheen Van Rooijen), De Hoek 6 te Wervershoof

Bonus: 3 consumptiebonnen per persoon en u mag een introducee meenemen

Op de Dag van de Ondernemer worden de ondernemers door gemeente Medemblik en de Ondernemers Federatie in het zonnetje gezet. Alle ondernemers in de gemeente Medemblik zijn van harte welkom. Met Erben en Rob naar de Top Show: Erben Wennemars



(oud schaatser) en Rob Harmeling (voormalig Nederlands topwielrenner) brengen een zeer humoristische coaching-show.

Informatie en aanmelden via ofmedemblik.nl

15

Bijeenkomst Parkmanagement Enkhuizen

Datum: maandag 25 november 2019

Locatie: De Nieuwe Doelen, Spoorstraat 2, Enkhuizen

De bijeenkomst staat in het kader van Duurzaamheid.

Informatie en aanmelden via westfriezebedrijvengroep.nl/agenda

25

Westfrieze Beursvloer

Datum: donderdag 28 november

Tijd: 16.00 uur, start handelen om 16.15 uur

Locatie: Schouwburg Het Park, Westerdijk 3, Hoorn

Op deze beursvloer krijgen maatschappelijke organisaties en bedrijven de kans om iets voor elkaar te betekenen. Knelpunten van verenigingen en stichtingen op het gebied van Menskracht, Materialen en Middelen worden door het bedrijfsleven opgelost met gesloten beurs. In één uur tijd onderhandelen ze samen over vraag en aanbod. Verenigingen en stichtingen bieden op hun beurt een tegenprestatie die past bij het karakter van hun vereniging en de match met het betreffende bedrijf.

Informatie en aanmelden via westfriezebedrijvengroep.nl/agenda

28

Meer weten? Ga voor het overzicht van alle evenementen naar www.westfriezezaken.nl/evenementen

/ BIJ ZAKEN ZOEK
JE ZEKERHEID ...



... WIJ GEVEN U DE PERSOONLIJKE
AANDACHT DIE U VERDIENT

Maelsonstraat 26, 1624 NP Hoorn
0229 - 58 40 40 / www.alsemavanduin.nl

AD
ALSEMA VAN DUIN
NOTARIS & JURISTEN

Ondernemen is: een zakelijke makelaar bellen



Ruimte is vanzelfsprekend en files zijn een onbekend fenomeen **Aantrekkelijk geprijsd ondernemen op Bedrijventerrein Zuiderkogge 4B!**

In een stimulerende omgeving op een bijzondere plek aan de Westfriese Omringdijk, heeft de gemeente Drechterland samen met USP Vastgoed een uitbreidingsfase van bedrijventerrein Zuiderkogge ontwikkeld.

Fase 4b heeft een zeer gunstig vestigingsklimaat en biedt plaats aan diverse bedrijven. Naast bedrijfskavels zijn er ook twee kavels te koop die geschikt zijn voor wonen en werken tegelijk! Gelegen op een prachtige zichtlocatie aan de Koggeweg. Deze heeft bovendien een vrijwel directe aansluiting op de nieuwe N23 Westfriisiaweg die Alkmaar en Zwolle met elkaar verbindt.

Voor beschikbaarheid en prijzen kunt u contact opnemen met Van Overbeek Makelaar Hoorn V.O.F. of USP Vastgoed B.V.

Voor meer informatie en verkoop:

- Van Overbeek Makelaar Hoorn V.O.F.
Lepelaar 3
1628 CZ Hoorn
- USP Vastgoed bv
Zuiderkoggeweg 19
1607 MV Hem

0229 - 271 777
hoorn@vanoverbeek.nl
www.vanoverbeek.nl
0228 - 54 50 25
info@uspbv.nl
www.uspbv.nl

Onze bedrijfsmakelaars: **De KLiK!** tussen vraag en aanbod

Kies voor Van Overbeek Bedrijfsmakelaars

- De specialist in (ver)kopen en (ver)huren van bedrijfsruimtes
 - Al 45 jaar de bedrijfsmakelaar in uw regio
 - Uitgebreid netwerk van ondernemers, gemeentes en projectontwikkelaars
 - Thuis op ieder terrein: Van detailhandel tot kantoor, van belegging tot non profit
 - Kruispunt van vraag en aanbod
- Verhuist uw personeel mee?

Wij kopen en verkopen
ook woningen!

**Vraag de
bedrijfsmakelaar
naar uw kansen.**



Van Overbeek Hoorn: Lepelaar 3, Hoorn. Telefoon 0229-271777.



Wij kopen
en verkopen ook
woningen

**van
Overbeek.nl**
BEDRIJFSMAKELAARS

PURMEREND EDAM-VOLENDAM HOORN WEST-FRIESLAND

