

Zakken Westfriesse



Thema:
**Tips
voor
2017**

Afval scheiden is grondstoffen behouden

www.westfriessezaken.nl

Het totaal aanbod voor Noord-Holland



De G7 BedrijfsMakelaarsGroep bestaat uit acht vooraanstaande bedrijfsmakelaarskantoren. Allen zijn lid van de NVM en de NVM Vakgroep Bedrijfsonroerendgoed. Zij vonden elkaar in hoge vakkennis, degelijkheid en service. En werken samen. Voor U. Want acht bedrijfsmakelaars weten meer dan één. Met in totaal zestien filialen bestrijken zij heel Noord-Holland. Zeker weten dat u met de G7 de meest ideale huisvesting vindt voor uw bedrijf of kantoor. Maar ook bij verkoop of verhuur ligt samenwerken met een G7-bedrijfsmakelaar voor de hand. Uw pand wordt in heel Noord-Holland onder de aandacht gebracht. In zestien filialen, via het fraaie G7 Magazine en op de G7 internetsite. G7 BedrijfsMakelaarsGroep, een goede en brede keuze!

Als ondernemer spreekt u met een ondernemer & spreekt dezelfde taal.



HOORN - Dubbele Buurt 28

Op een in het oog springende locatie gesitueerde horecaruime van ca. 110 m² op de begane grond, alsmede ca. 80 m² magazijnruimte en toiletten op de eerste verdieping. Het pand grenst direct aan een groot openbaar parkeerterrein de "Vale Hen". De ruimte is in 2011 praktisch geheel verbouwd.

Huurprijs € 1.750,-- per maand (geen BTW)



HOORN - De Compagnie 52A

Op een prachtige locatie komt deze multifunctionele bedrijfs-, showroom-/kantoorruimte beschikbaar. De unit bestaat uit 50 m² op de begane grond en circa 50 m² op de eerste verdieping en wordt turn-key opgeleverd. De tussenverdieping is uitgevoerd in beton en de overheaddeur meer 2,5 x 3 meter. De ruimte maakt deel uit van een kleinschalig bedrijven-verzamelscomplex en heeft 2 parkeerplaatsen.

Huurprijs € 750,-- per maand (excl. BTW)



ANDIJK - Harde Grondweg 10

Op zichtlocatie gesitueerde bedrijfskavel met ruime bestemmingsmogelijkheden ter grootte van 2.605 m². Er is een vergunning voor een extra ontsluiting (dam) naar de Gedeputeerde Laanweg. Uitstekende bereikbaarheid.

Vraagprijs € 145.000,-- k.k. (excl. BTW)



HOORN - Atoomweg 13

Multifunctionele representatieve kantoorruimte ter grootte van ca. 285 m², waarvan circa 100 m² op de begane grond en circa 185 m² op de eerste verdieping. Gesitueerd op goed bereikbare locatie op bedrijventerrein "Hoom 80". Indeling: ruime hal met elektrisch bedienbare toegangsdeuren, twee kantoorruimtes, garderobe en toiletruimte. Op de eerste verdieping een ruime overloop met vide en vier royale kantoorruimtes en voldoende toiletgroepen.

Huurprijs € 1.350,-- per maand (excl. BTW)



HOORN/ZWAAG - De Factorij 16c

Kleinschalige kantoorunit ter grootte van circa 80 m² gesitueerd op de eerste verdieping van een bedrijfsverzamelgebouw. Parkeergelegenheid op eigen terrein. Ligging nabij uitvalswegen. De ruimte is voorzien van een systeemplafond met inbouwverlichting, vloerbedekking, spuitwerk wanden, één enkele toiletgroep en een pantry met warm watervoorziening. Het geheel wordt turn-key opgeleverd.

Huurprijs € 395,-- per maand (excl. BTW)



HOORN - Van Dedemstraat 6BCE

Kantoorruimte te huur en te koop op stationslocatie, direct bij de binnenstad van Hoom. Gesitueerd aan doorgaande weg in zakelijk vormgegeven herkenbaar kantoorgebouw. Directe burens zijn de Albert Heijn, Schenkeveld Advocaten, Bouwhuis & Smit en tandheelkundig centrum Van Dedem. Oplevering: voorzien van scheidingswanden, vloerbedekking, systeemplafond met armaturen, zonwering en topkoe-ling. De kantoorruimtes bevinden zich op de begane grond en op de tweede verdieping en omvatten in totaal 859 m² BVO. Beschikbaar vanaf 333 m² BVO. Parkeerplaatsen zijn apart te huur en/of te koop.

Koopsom vanaf € 375.000,-- k.k. (excl. BTW)
Huurprijs vanaf € 2.775,-- per maand (excl. BTW)



HOORN - Maelsonstraat 28 beggr

Keurige kantoorunit ter grootte van circa 315 m² gesitueerd in markant kantoorgebouw direct bij uitvalswegen, groot openbaar parkeerterrein en NS station. Uw burens zijn o.a. Albert Heijn, Penta, Sanquin, Otho Center, Notarijskantoor Art Senta en het Westfries Gasthuis. De kantoorruimte is nagenoeg kolomvrij en daardoor flexibel indeelbaar. Opleveringsniveau voorzien van systeemplafond met verlichting, kabelgoten, dubbele toiletgroep, topkoe-ling, draai-/kiepramen, zonwering en nieuwe vloerbedekking. Huurprijs parkeerplaats € 500,-- per parkeerplaats per jaar (excl. BTW)

Huurprijs € 95,-- per m² per jaar (excl. BTW)



HOORN - Gouw 24

Op goede winkelstand gelegen, nabij onder andere Hema, Blokker, Vögele, Ziengs en Livera, is deze winkelruimte van circa 80 m² voor de verhuur beschikbaar. Het pand is voorzien van een systeemplafond met verlichtingsarmaturen, pantry, toiletruimte, laminaatvloer, c.v.-installatie met radiatoren, rolluiken en een attractieve winkelpui met goede etalage mogelijkheden. Airco ter overname.

Huurprijs € 1.195,-- per maand (excl. BTW)



HOORN - Gouw 5

Royaal winkelpand ter grootte van ca. 350 m² gesitueerd op goede winkelstand direct tegenover de Hema. Winkelruimte van ca. 160 m² op de begane grond, magazijnruimte op de eerste en tweede verdieping van respectievelijk circa 130 m² en circa 60 m². De winkel is voorzien van een winkelpui met dubbele openslaande deuren, grotendeels systeemplafond, toilet, pantry, gedeeltelijk heteluchtverwarming en een fraaie plavuizenvloer. Door de ligging aan het Hoomse winkelrondje is het object zeer geschikt voor uiteenlopende detailhandelsactiviteiten.

Huurprijs € 2.600,-- per maand (excl. BTW)



HOORN - Breed 26

Dit robuuste sfeervolle monumentale kantoor-/winkel-pand is gelegen in de aanlooproute van parkeergelegenheid Dubbele Buurt en Schouwburg Het Park naar winkelstraat het Grote Noord. Totale oppervlak is 345 m², waarvan 205 m² op de begane grond en 90 m² op de eerste verdieping en 50 m² op de tweede verdieping. Het pand is voorzien van airco, c.v. installatie, pantryruimte, toiletruimte en veel authentieke elementen zoals oorspronkelijke balken met brede eiken vloerdelen en oud, oorspronkelijk schoon, metselwerk.

Huurprijs € 3.750,-- per maand (excl. BTW)



HOORN - Grote Noord 45

Op prima stand gesitueerde winkelruimte. Begane grond circa 118 m² winkelruimte. Op de eerste verdieping circa 51 m² magazijnruimte. Op de tweede verdieping circa 42 m² magazijnruimte. Frontbreedte circa 4,5 meter. De winkel wordt casco opgeleverd. In de directe omgeving zijn sterke winkelketens gevestigd, waaronder Douglas, Rituals, Zeeman Textiel, Hunkemöller, Intertoys, Deen, Nelson, Jamin, C&A, KPN, Apple store en Foot locker.

Huurprijs € 2.500,-- per maand (excl. BTW)



HOORN/ZWAAG - De Factorij 35D+E

Op zichtlocatie aan de provinciale weg Hoom-Enkhuizen gesitueerd bedrijfsobject van circa 360 m² verdeeld over begane grond circa 74 m² kantoor, circa 96 m² bedrijfshal en circa 60 m² showroom. Eerste verdieping circa 112 m² kantoor en circa 18 m² magazijn. Het object is uitgevoerd met betonvloeren, systeemplafond, heater en c.v., overheaddeur en pantry met close-in boiler. Prima ontsluiting richting Rijksweg A-7 Zaandam-Groningen.

Huurprijs € 1.950,-- per maand (excl. BTW)

Boekweit Olie

MAKELAARS/TAXATEURS

Veemarkt 32 | 1621 JC Hoom | tel: 0229 - 244234

www.boekweitolie.nl

Kiest u niet voor algemene verhalen, maar voor persoonlijk advies en begeleiding?



Art Senta
NOTARISSEN



Maelsonstraat 26
1624 NP Hoorn
T: 0229 584040

info@asnotarissen.com
www.asnotarissen.com



Inhoud



- 22 Bij wie moet ik zijn van de HOF?
- 23 Nieuwe voorzitter OSH
- 26 Feestmaand vol lichtpuntjes in Hoorn



- 33 Wie moet ik hebben van de HOC?
- 34 De allereerste HOC college tour
- 36 Bedrijfsbezoek bij Expice B.V.
- 37 Broodje bij de Buren
- 39 Nieuw: Jong HOC



- 41 Op bezoek bij Bogra B.V. Uitvaartkistenproducent



Westfrieze Bedrijvengroep

- 42 Wie van de WBG kan mij helpen?
- 43 Nieuwe voorzitter WBG
- 44 Subsponsor ToekomstGroep
- 44 De OKB adviseur
- 45 Hoofdsponsor: 'Samen de regio laten bloeien'
- 46 WBG nieuwe stijl
- 54 Koppie Doen!: op zoek naar de 'gekke mier'

Verder in dit nummer:

- 6 Afval scheiden is grondstoffen behouden
- 10 Thema: tips voor 2017
- 16 Omnyacc GoesDeen: Op naar de beste keuzes
- 18 Rabo miniMaster Ondernemers
- 21 Administratieve lasten of lusten
- 30 Westfrieze Zaken Driving Experience
- 31 Pieter Nes: 'Ik ben astronaut'
- 51 Dé groene vakgroothandel in Hem
- 56 Zeeman Architecten en TBE Architecten bundelen krachten

Colofon

Westfrieze Zaken

Het zakenmagazine voor ondernemers, bestuurders en managers in West-Friesland. Een uitgave van Indrukmakers BV i.s.m. de Hoonse Ondernemers Compagnie, de Westfrieze Bedrijvengroep, de Hoonse Ondernemersfederatie en Ondernemers Club Westfriesland. www.westfriezezaken.nl

Redactie, vormgeving & realisatie

Indrukmakers BV
Geldelozeweg 33, 1625 NW Hoorn
Tel: 0229 - 20 64 66
media@indrukmakers.nl
www.indrukmakers.nl

Fotografie

Bas Zwerver | Hélène de Bruijn | Richard de Beer | Gerard Venverloo | Benno Ellerbroek | Pieter Hulleman

Redactie

Iris Vinkenborg | Cor Dol | Mieke de Beer
Louise Snel | René Kistemaker | Gerard Venverloo | Astrid Kruljer | Robert Vinkenborg
Sandra Dijk

Druk

Habo DaCosta | Vianen

Verkoop

Tel: 0229 - 20 64 66, sales@indrukmakers.nl

Bladmanagement

Tel: 0229 - 20 64 66, media@indrukmakers.nl

Westfrieze Zaken niet ontvangen?

Westfrieze Zaken wordt door middel van controlled circulation in een oplage van 11.000 exemplaren verspreid naar beslissers en bestuurders in West-Friesland. Wilt u het magazine ook ontvangen, meld u dan gemakkelijk en gratis aan via: aanmelden.westfriezezaken.nl

Copyrights

Het auteursrecht op de in dit tijdschrift verschenen artikelen wordt door de uitgever voorbehouden. Bedrijfsprofielen vallen buiten de verantwoordelijkheid van de redactiecommissie.



Coverstory: GP Groot daagt bedrijfsleven uit



Wat is uw superkracht?



Omnyacc GoesDeen: Inzicht geeft overzicht



Nieuwe voorzitter en verenigingsmanager WBG



TBE-ZA voor totaaloplossingen



20 jaar Accountants-kantoor Hoff

Afval scheiden is grondstoffen behouden

In het project 100-100-100 gingen meer dan 3.500 gezinnen in 29 gemeenten 100 dagen lang de uitdaging aan om 100 procent afval te scheiden, met als doel minder restafval te produceren. Het project werd een succes, dat vreemd genoeg nog niet werd gevolgd door het bedrijfsleven. Nog niet, want Ewald Bakker, commercieel manager bij GP Groot Inzameling en Recycling daagde het bedrijfsleven in West-Friesland uit om hetzelfde te doen. Dertig bedrijven in Hoorn, Enkhuizen en Medemblik deden mee.

De uitdaging: restafval proberen te reduceren tot tien procent ten opzichte van de oude situatie om zo tien procent te besparen in tien weken tijd. De actie heet dan ook 10-10-10. Ewald Bakker: 'Eerder dit jaar hebben we in bepaalde branches proeven gedaan, bijvoorbeeld in de agrarische branche. Als je daar het afval ophaalt en achteraf bekijkt wat daar allemaal in zit.... Van alles. Voor elke branche is die verzameling afval anders. Dat heeft ons aan het denken gezet.' Ook al omdat vanuit de overheid steeds meer bemoeienis komt om de hoeveelheid restafval terug te dringen. Doordat de analisten van GP Groot zien waar het restafval per branche uit bestaat, kunnen zij gericht advies geven om daar scheiding in aan te brengen. En dat kan winst opleveren. 'Een van de belangrijkste stoffen die nu nog vaak verbrand wordt, is fosfaat. Dat zit onder meer in gft-afval, dat gebruikt kan worden voor de opwekking van biogas. Als je het in het restafval gooit, besmeurt het andere restmaterialen. Daardoor wordt afval scheiden in een later stadium eveneens moeilijk, terwijl de techniek om grondstoffen te herkennen juist steeds beter wordt.'





Different World of Fashion

MET MEER DAN 150 TOPMERKEN!

IN BOVENKARSPTEL

69 jaar en 3 generaties mode
in Bovenkarspel!



Nieuwsgierig naar alle trends en activiteiten van Dirk de Wit Mode? Volg ons op [f](#) [i](#) [t](#)

MEN DRESS: CARL GROSS • FORBICI • HUGO • IMMEDIATE • JOHN MILLER • JOOPI • MICHAELIS • MUNRO • OLYMP • PROFUOMO • ROY ROBSON • VAN GILS MEN FASHION: 75 SQUARE ARMA • BAILEYS • BORN WITH APPETITE • CAVALLARO • CIRCLE OF GENTLEMEN • CORONA • DIRK&DOLF • DONDERS • FALKE • FORTEZZA • GARDEUR • GATE 1 • HUGO BOSS • MEYER MILESTONE • MMX • PIERRE CARDIN • REDMOND • RESET • S4 • STATE OF ART • STONES • SCHIESSER • TENSION • VANGUARD MEN JEANS: ANTHONY MORATO • CAST IRON DEATH BY ZERO • G-STAR • HILFINGER DENIM • KULTIVATE • LYLE & SCOTT • MAYS&ROSE • NO EXCESS • PEARLY KING • PME LEGEND • SCOTCH&SODA • SHIWI • WAM DENIM WOMEN FASHION: ARMA • BEAUMONT • BETTY BARCLAY • BLOOMINGS • BRIDGET THE LABEL • CAMBIO • CAVALLARO • CLAUDIA STRATER • CREENSTONE • DIVA • DONNA DURA ELISA CAVALETTI • EMALIE • EROKE • LIZZY&CO • FRANK WALDER • FREEQUENT • GARDEUR • GERRY WEBER • HERMANN LANGE • ISABELL • JUST WHITE • JOSEPH RIBKOFF JUFFROUW JANSSEN • LEBEK • MARYLEY • MILO • MOSMOSH • NICK JEAN • OROBLU • PENN&INK • PLEASE • QUESTION • RABE • RESET • RINASCIMENTO • ROBERTO SARTO • ROSNER SANDWICH • SOMMERMAN • SQUADRA BLU • SUMMUM • TAI FUN • TOLSON • TONI • WONDERJEANS • ZERRES • WOMEN JEANS: CATWALK JUNKIE • DEPT • ESPRIT • FIVEUNITS G-STAR • GEISHA • IKKI • JOSH V • KHUJO • LEGEND • LTB • MAISON SCOTCH • NIKKI PLESSSEN • PERLA NERA • RICH&ROYAL • SISTERS POINT • SMASHED LEMON • SPARKZ SUPERTRASH • VERO MODA • YAYA • MEN SHOES: ANTHONY MORATO • BRAEND • BUGATTI • GIORGIO • PME LEGEND • REHAB WOMEN SHOES: CARMENS • MJUS • S. OLIVER • SUPERTRASH • TAMARIS

WWW.DIRKDEWITMODE.NL HOOFDSTRAAT 224 1611 AN BOVENKARSPTEL T. 0228-511227



Verschillende branches

Deelnemers aan de proef waren verdeeld over verschillende branches: horeca, landbouw, overheid, scholen en distributie. Al die branches leverden dus een verschillende restafvalstroom op. Samen met de deelnemers is gekeken naar het soort afval en wat ze daar nog mee zouden kunnen doen. Elke deelnemer kreeg een op maat gemaakt plan om aan de slag te gaan. In deze bedrijven en instellingen zijn nu verschillende gekleurde bakken geplaatst. 'Dat noemen we mini-collect, het separaat inzamelen van de grondstoffen bij de bron. Denk aan ijzer, hout, glas, kunststoffen, afgewerkte oliën, kleine elektrische producten of gft. Afhankelijk van de hoeveelheid, maar het is bijna altijd interessant genoeg om gescheiden in te zamelen.' Als een bak vol is, wordt hij door GP Groot geleegd in een speciale citytrailer en vervoert naar het grondstoffenplein. 'Daar bulken we de maximaal dertig grondstoffen op en die gaan uiteindelijk naar de eindverwerker, zodat er nieuwe producten of bijvoorbeeld biodiesel van gemaakt kan worden', licht Ewald Bakker toe.

Noodzaak

Bakker vindt het opvallend dat de dertig bedrijven voor het project snel waren gevonden. Dat zegt dat de bereidheid groot is en dat velen zich realiseren dat het anders moet. 'De noodzaak wordt herkend. Bedrijven willen deelnemen en kijken of het praktisch haalbaar is om op die manier te werken. Andersom staan wij voor de uitdaging om een ander goed te organiseren.' Samen met de dertig bedrijven is daarom de verkenning opgestart om te kijken waar de praktische mogelijkheden liggen om de restafvalstromen bij veel verschillende bedrijven in goede

banen te leiden. En het is niet meer dan logisch: 'Het is toch vreemd dat je thuis al je afval keurig scheidt en het op je werk allemaal in één grote bak gooit. Als bedrijf heb je daar net zo goed een verantwoordelijkheid in', vindt Bakker. 'Wij adviseren bedrijven en proberen ze financieel te triggeren. Het lijkt nu bewerklijker en meerdere afvalbakken nemen meer plaats in. Maar er komt een moment dat de grondstoffen meer waarde gaan genereren en het restafval nog duurder gaat worden. Dan zijn wij er klaar voor. En de intrinsieke motivatie van medewerkers bij bedrijven zelf neemt sterk toe.'

Verbindingen

Op de langere termijn gaat GP Groot het project verder uitrollen. 'Inzamelen is logistiek. Wij hebben belang bij een heel fijnmazig netwerk. We hebben een tender gewonnen voor Wecycle, om bij deze inzamel punten spullen op te halen. Dat gebeurt per 1 december.' De bakwagens die daarvoor rijden, halen straks ook chemisch afval op. 'En dat is mooi, want zo kunnen we onze logistiek verfijnen en aan onze klanten aanbieden. Zo wordt het voor ons een haalbare kaart en kunnen we ons onderscheiden in de markt.' Groen en poen gaan dus wel degelijk samen. Daarnaast constateert Ewald Bakker dat bedrijven steeds meer door hun klanten worden gemonitord op hun duurzaamheid, bijvoorbeeld in grote aanbestedingen. En de vraag naar hergebruik van grondstoffen wordt steeds groter. Zo wordt GP Groot straks ook een verbinder: als leverancier van grondstoffen, afkomstig van bedrijf A en bestemd voor bedrijf B. 'We worden als het ware een trader in grondstoffen. We weten waar de behoefte zit, zoeken een goede verwerker en leveren de grondstof weer.'

Financieel 2017:

Vol gas of op de rem?

THEMA

Het einde van het jaar is zoals gebruikelijk een tijd van even voor- en achteruit kijken. Vooral op financieel gebied. En vooral nu. Want het is een turbulente tijd. De crisis is achter de rug, we willen volle kracht vooruit. Maar we hebben inmiddels ook geleerd dat teveel optimisme tot onvoorzichtigheid kan leiden. En de bijbehorende risico's. Wat is de goede modus anno 2017?

De werkloosheid daalt, de export groeit, de woningmarkt trekt aan, de zakelijke dienstverlening zit in de lift. En, heel prettig voor de gemiddelde ondernemer: dankzij de lage inflatie, lastenverlichting en aantrekkelijke werkgelegenheid, groeit de consumentenbesteding. Maar daarnaast zijn er ook talloze factoren die voor onzekerheid

zorgen. De oorlog tegen terrorisme, de verkiezing van Trump, Brexit... Ook het Nederlandse politieke klimaat is nauwelijks stabiel te noemen, om het nog maar niet te hebben over de positie van de zzp-er. Alle reden dus voor optimisme, die, zoals altijd ook zijn schaduwzijde kent.

ZELF ONLINE BOEKHOUDEN, DUS ALTIJD UP-TO-DATE

INCLUSIEF FACTURATIE, BANKKOPPELING EN HANDIGE APP
IN SAMENWERKING MET ONS KANTOOR

AL VANAF € 15 PER MAAND
INFORMEER NAAR DE MOGELIJKHEDEN!

Accountancy • Administraties • Fiscale zaken • Bedrijfsadviezen

De Oude Veiling 12 • 1689 AA Zwaag • Tel.: 0229-280090
www.accountantskantoorhoff.nl

Duik met ons in uw restafvalcontainer



10-10-10
WEKEN TIJD PROCENT RESTAFVAL PROCENT BESPAREN

**10-10-10 is een pilot van GP Groot voor bedrijven
in Medemblik, Enkhuizen en Hoorn om 10 weken lang afval te scheiden. Het doel:
slechts 10% restafval en een minimale kostenbesparing van 10% voor de bedrijven.**

Afval is allang geen afval meer

Gooien we vroeger alles achtereenvolgens weg, nu weten we dat ons afval waardevolle grondstoffen bevat. Maar alleen als we het gescheiden inzamelen, kunnen we afval ook echt hergebruiken. En daar kunt u bij helpen, want afval scheiden begint bij uw bedrijf! Elk bedrijf, groot of klein, produceert afval. GP Groot gaat graag met u de uitdaging aan om het restafval te verminderen tot slechts 10%. **Beter voor milieu en uiteraard voordeliger!**

Wij danken de volgende organisaties voor hun enthousiaste deelname:

OBS De Bussel, Azea Wasserij Stomerij, Moeijes Transport, InFacilities, Herling Strijdhorst, Theo Bot Slaapkenner, Hydro West B.V., DR. Kuypers, Autobedrijf Verburg, OBS Het Ooievaarsnest, OBS De Zonnewijzer, M² Printing, Martens Tuincentrum / Hoveniers, Mobu Motors, Montessorischool de Wegwijzer, OBS Het Driespan, OBS De Tweemaster, PC Basisschool Het Koggeschip, Josephschool, Marron Jachtbouw, MazCom, Rusch Holding B.V., Sinus Jevi Electric Heating BV, Terpstra Tuinen, L.W. Smit Tweewielers.

www.10-10-10.nl

Flexibel financieren

Volgens de financieel experts heeft de lage rentestand van 2016 heel wat opgeleverd, los van de stimulering van de woningmarkt. Zo is het Sietze Alkema en Jos de Lange van Omnyacc GoesDeen in Zwaagdijk opgevallen dat particulier vermogen steeds meer zijn weg vindt naar het MKB. 'Door de lage rente zijn vermogende particulieren op zoek gegaan naar renderende beleggingen.' Banken zijn daarentegen nog steeds terughoudend in het verstrekken van financieringen, ziet ook Danny Muiteleman van Instijl Financiële Diensten in Hoorn: 'Hierdoor zijn langzaam maar zeker alternatieve vormen van financieren ontstaan die buiten de banken omgaan.' Deze trend werkt door in hun eigen praktijk, want alle financieel experts zien een duidelijke toename in het aantal adviesvragen bij financieringsvraagstukken.

Onzekerheden

Eveneens typerend voor de periode 2016/2017 zijn volgens de experts de grote maatschappelijke onzekerheden. Welke effecten krijgen bijvoorbeeld Brexit? En de verkiezing van Trump? Hij belooft grote uitgaven, maar wil zich ook terugtrekken uit diverse handelsverdragen, wat de wereldhandel op zijn kop kan zetten. Jan Hoff van Accountantskantoor Hoff in Zwaag noemt in eigen land ook de onzekere positie van veel zzp-ers. 'De handhaving op de Wet DBA (de vervanger van de VAR-verklaring) wordt opgeschort tot 1 januari 2018. Tot die tijd kijkt het kabinet hoe de wet aan de huidige tijd kan worden aangepast.' Zo zijn er ondanks de economische groei tal van onzekerheden die voor een patstelling zouden kunnen zorgen: op zoek gaan naar nieuwe kansen of wachten op stabielere tijden?

‘Stilstand is achteruitgang’

Onderbouwen

De kunst, daar zijn de financieel experts het over eens, is het gouden midden te vinden. 'Stilstand is achteruitgang', vindt Henk Kenter van Kenter Accountant Vast in Zwaag. 'Er zijn nu goede mogelijkheden om geld te lenen en te investeren, die moet je benutten. Maar doe dat wel overdacht. Laat gevoel onderbouwen met actuele cijfers en maak op basis hiervan keuzes.'

‘Wanneer je precies weet hoe je er voor staat, kun je flexibel zijn en kansen grijpen wanneer ze zich voordoen’

Grip houden

De modus anno 2017 bestaat natuurlijk niet. Alles hangt af van het moment, de omstandigheden en de eigen visie. Maar uit de woorden van de financiële experts kunnen we 1 ding wel opmaken. En dat is dat er wel degelijk een manier is om in deze onvoorspelbare, turbulente tijd de controle te houden. En dat is door te allen tijde grip te houden op de eigen financiën. Wanneer je precies weet hoe je er voor staat, kun je flexibel zijn en kansen grijpen wanneer ze zich voordoen. En dat is toch wat het hele ondernemen zo leuk maakt!

Financiële tips voor 2017

De financieel experts van Omnyacc, Instijl, Hoff en Kenter staken de hoofden bijeen voor een aantal handige financiële tips voor 2017:

- Zorg dat je inzicht hebt in je financiën, op korte maar vooral ook op lange termijn. Zorg dat je actuele cijfers hebt en maak een prognose van waar je naartoe wilt.
- Wees flexibel. Bedenk hoe je in eventuele moeilijke situaties tot een oplossing kan komen. Maak een plan maar zet jezelf in financieel opzicht niet vast.
- Registreer ook vast je eigen toekomst. Houd rekening met de veranderende pensioenleeftijd en maak gebruik van de fiscale mogelijkheden voor (extra) pensioenopbouw.
- Laat geld een middel zijn om je doelen te realiseren. Sparen is goed, maar uitgeven aan voor jezelf goed besteedbare doelen is ook belangrijk.
- Maak gebruik van de diversiteit in financieringsmogelijkheden. Je moet je er even in verdiepen, maar het zal de moeite lonen. Let wel op dat financieringsaanvragen steeds vaker digitaal ingediend en sterker onderbouwd moeten worden.
- Maak het jezelf gemakkelijk. Er zijn talloze financiële dienstverleners die maatwerk producten bieden die jou het leven als ondernemer makkelijker én rendabeler kunnen maken. Gebruik ze!

Wij zijn accountants. Wat is uw superkracht?

Uw kracht is ondernemen. Onze kracht is het u zo aangenaam mogelijk maken! Met Accountant Vast heeft u overal up-to-date financieel inzicht en is het administratieve deel zo geregeld. Onze toegevoegde waarde? Vraag het aan de vele ondernemers die de afgelopen tijd naar ons zijn overgestapt! U bent van harte welkom voor een vrijblijvend gesprek.

www.accountantvast.nl | 0229 280 080



Roy Jorritsma en Henk Kenter

ACCOUNTANT
VAST

Inzicht geeft overzicht: op naar de beste keuzes

‘Wat moet ik doen nu pensioen in eigen beheer wordt afgeschaft? Dit is de meest gestelde vraag die ik de afgelopen tijd heb gekregen’, aldus Sietze Alkema, gecertificeerd financieel planner en fiscalist bij Omnyacc GoesDeen.

‘Het is belangrijk om je te realiseren dat je de beslissing niet één twee drie kan maken. Iedere ondernemer is uniek en daarmee ook het hele fiscale en financiële plaatje.’

Waarom afgeschaft?

Samen met Sietze gaan we even terug naar de reden om pensioen in eigen beheer af te schaffen. ‘Voor veel ondernemers is op de balans van de bv een pensioenvoorziening gevormd. De hoogte van deze voorziening is gebonden aan fiscale regels. Deze voorziening noemen we de fiscale waarde. Daarnaast kennen we ook een commerciële waarde van het pensioen. Dat is een indicatie van hoeveel het pensioen op dit moment echt waard is. Deze waarde wijkt af van de fiscale waarde en is op dit moment soms wel 2 tot 3 keer zo hoog. Door die afwijking is het voor veel dga's lastig om dividend uit te keren. Ook bij echtscheiding kan men in problemen komen als het deel van de pensioenvoorziening van de ex-partner tegen commerciële waarde moet worden verdeeld. De afschaffing is het einde van een mooie fiscale regeling, maar ook de start van nieuwe uitdagingen.’

Acties

‘Tot en met 31 maart 2017 heb je de tijd om aanpassingen te doen. Denk hierbij aan een besluit nemen tijdens de algemene vergadering van aandeelhouders, het aanpassen van de pensioenbrief waarin de pensioenafspraken zijn vastgelegd en het aanpassen van een eventueel door de bv afgesloten risicoverzekering. Kortom genoeg te doen! Ons advies is hier zeker niet al te laat mee te starten. Er zijn genoeg keuzes die je onder de loop kunt en moet nemen.’

Keuzes

Wat zijn de keuzes dan precies? Sietze legt het je zo kort en krachtig mogelijk uit. ‘Er zijn drie mogelijkheden om de pensioenvoorziening om te zetten waar nu een keuze uit moet worden gemaakt. Zo kun je het pensioen in eigen beheer ongewijzigd laten, afkopen met belastingkorting of omzetten in een oudedagsverplichting. Iedere mogelijkheid heeft zijn eigen voor- en nadelen. Nu verdere pensioenopbouw in de bv niet meer

mogelijk is gaat het eigenlijk om de overkoepelende vraag ‘Hoe ga ik mijn pensioen of oudedagsvoorziening zeker stellen? Welke keuze moet ik nu maken? Geen gemakkelijk vraagstuk dat verder gaat dan alleen de fiscale uitwerking.’

Complete financiële plaatje

‘Door deze wijziging komen wij met onze klanten al snel in gesprek over hun complete financiële situatie. Ik kijk natuurlijk naar het pensioen, maar ook naar levensverzekeringen, huwelijksvermogens- en erfrecht, financieringen, sparen en beleggingen. Door meerdere mogelijkheden met bepaalde uitkomsten inzichtelijk te maken, kan de klant makkelijker vergelijken en keuzes maken. Ik denk dat deze benadering ook goed helpt bij het maken van een keuze op gebied van pensioen in eigen beheer.’

Helicopterview

‘Als financieel planner en fiscalist met directe accountancycollega's kan ik onze klant op breed vlak bijstaan. Ik merk echt dat er behoefte is aan iemand die onafhankelijk kan aangeven wat financieel al goed gaat en wat nog geoptimaliseerd kan worden. Iemand die het hele spectrum overziet en op elkaar afstemt. Met name nu er een belangrijke keuze gemaakt moet worden over het pensioen in eigen beheer is een ‘helicopterview’ zeer waardevol. Onze klanten waarderen dit.”

Regelmatig krijgt Sietze een doorverwijzing van tevreden klanten. “Zeker nu met deze grote wijziging meer mensen zich bewust zijn dat inzicht heel belangrijk is bij het maken van goede keuzes.’

Wensen vervullen

‘Het uitgangspunt voor een financieel plan wordt altijd door de klant vastgesteld. Ik vertaal de wensen van de klanten in een financieel adviesplan. Misschien zijn er nog bepaalde acties nodig voor het gewenste pensioenbedrag op pensioendatum. Andersom zien we het ook, dan blijkt dat iemand eerder kan stoppen met werken. Ik word echt blij van het schrijven van een financieel plan en te zien dat de wensen van de klant vervuld kunnen worden.’

Tekst en fotografie: Aangeleverd

Heb je vragen over de afschaffing pensioen in eigen beheer? Of wil je weten wat financiële planning kan opleveren?

Omnyacc GoesDeen

mr. Sietze Alkema FFP

Bollenmarkt 8a – Zwaagdijk

s.alkema@omnyacc-goesdeen.nl

www.omnyacc.nl/financiele-planning

0228 - 561010



Cursisten Rabo miniMaster Ondernemers.
Dennis Ooteman: achterste rij, derde van rechts.

Rabo miniMaster Ondernemers

Samen werken aan groei

Rabobank West-Friesland organiseert de Rabo miniMaster Ondernemers: een hoogwaardig programma, bedoeld voor ondernemers die zakelijk en persoonlijk willen groeien. Hoewel het programma nog in volle gang is, zijn de eerste positieve effecten al merkbaar. Een impressie.

Ondernemers staan in de huidige economische omstandigheden voor veel uitdagingen. Van het leveren van een onderscheidend en relevant aanbod aan hun klanten, het boeien en binden van medewerkers tot het maken van de juiste keuzes. Dat vraagt veel van hun zakelijk en persoonlijk leiderschap. Om hen daarin te ondersteunen, is er de miniMaster Ondernemers. 'Maatschappelijke, economische en

technologische ontwikkelingen gaan snel', ervaart ook Edwin Wiepking van Topdak Dakbedekkingen in Zwaagdijk.

'Tegelijkertijd komen er veel andere zaken op je af, bijvoorbeeld op het gebied van management. De masterclasses verbreden je kennis, zetten je aan het denken en geven inspiratie.'

Kennis delen

Tijdens de Rabo miniMaster Ondernemers worden verschillende thema's behandeld vanuit de eigen context van de ondernemer. Er is veel interactie met docenten en andere deelnemers over uiteenlopende ondernemersvraagstukken. Het programma bestaat uit acht sessies. Voor elk programmaonderdeel is er een docent met ruime praktijkervaring. 'Wij vinden het belangrijk om expertise te delen, mensen te verbinden en elkaar te versterken', zegt accountmanager MKB Dennis Ooteman van Rabobank West-Friesland. 'De Rabo miniMaster helpt ondernemers zich persoonlijk en zakelijk te ontwikkelen. Het draait vooral ook om de intervisie. Je spart met gelijken, stimuleert elkaar en wat je leert, kun je meteen in de praktijk toepassen.'

Rabobank ontwikkelde het hoogwaardige programma samen met de Coöperatie Fabriek. Tijdens de sessies worden wezenlijke aspecten van het ondernemerschap belicht: van Strategisch Management, Marketing Management, Human Resources Management tot Persoonlijk Leiderschap. 'Het is mooi om te zien dat ondernemers in beweging komen, kritisch naar het bedrijf kijken en plannen maken', zegt Ooteman. 'Ze ontdekken welke koers de beste is voor hun bedrijf,

op welke trends ze kunnen inspelen en hoe ze kunnen zorgen voor financiële continuïteit en groei.'

Elkaar triggeren

'Het blijkt dat ondernemers vaak tegen dezelfde zaken aanlopen', zegt Wiepking. 'Door ervaringen uit te wisselen en elkaar te triggeren, kom je tot nieuwe inzichten.' Deelnemers aan de miniMaster nemen na elke bijeenkomst een veelheid aan theorie, voorbeelden en netwerkcontacten mee naar huis. Dat loont, ervaart Wiepking. 'Naar aanleiding van de masterclass Alternatieve Financieringsvormen schaffen we bedrijfsauto's niet langer aan, maar besteden we ons wagenparkbeheer uit. Zo hebben we nog meer aandacht voor wat ons onderscheidt: een flexibele, betrokken werkwijze én duurzame daken leveren van topkwaliteit.' 'Het is goed jezelf te blijven ontwikkelen', besluit Wiepking. 'Wij investeren graag in onze medewerkers. Onlangs zijn we genomineerd als "Beste Leerwerkbedrijf". Daar ben ik trots op. Personeel is je kapitaal.'

In januari 2017 wordt gestart met een nieuwe reeks Rabo miniMaster Ondernemers.

www.rabobank.nl/wf



Edwin Wiepking, Topdak Dakbedekkingen Zwaagdijk

Tekst: René Kistemaker Fotografie: Bas Zwerver

Ook wel eens gedacht aan OVERSTAPPEN?

**HYPOTHEEK
RENTE
1.7%***
*10 jaar vast

Heeft u al eens gedacht om met uw bedrijfs“hypotheek”over te stappen naar een andere partij, naar eentje met een lagere rente? De rente is nu nog historisch laag en daar kunt u als ondernemer van mee profiteren. Maak direct een afspraak voor een gesprek met één van de financiële specialisten van de InStijl Groep, en laat u voorlichten hoe eenvoudig het is om over te stappen. Transparantie en ontzorgen is ons uitgangspunt, zodat u kunt doen waar u goed in bent: ondernemen. Kom nu in actie en maak een afspraak met de InStijl Groep.

instijl | 0229-760050 | **instijlgroep.nl**



**Hypotheeken
Verzekeringen
Financieringen**
**Juridisch advies
Incassodiensten**

Administratieve lasten of lusten? Vind het wiel niet opnieuw uit

Na een dag hard werken wachten er facturen, bonnen en bankafschriften om te worden verwerkt. 'De meeste ondernemers herkennen dit wel. De verkoopfacturen moeten zo snel mogelijk de deur uit om de bankstand op peil te houden. Je wilt natuurlijk ook weten of de debiteur heeft betaald. Feit blijft dat je als ondernemer actueel inzicht wilt in de cijfers. In ieder geval in de ontwikkeling van omzet, kosten, banksaldo, debiteuren en crediteuren', aldus Jos de Lange, registeraccountant en vennoot bij accountantskantoor Omnyacc GoesDeen.

Hoge mate van automatisering en gebruikersgemak

'Het zal je niet ontgaan zijn dat in rap tempo processen worden geautomatiseerd. Nu zijn ook de toepassingen voor het MKB toepasbaar en vooral betaalbaar. Routinematige werkzaamheden worden geautomatiseerd waardoor medewerkers tijd krijgen voor andere werkzaamheden. Wij kennen voorbeelden waarbij de administratief medewerker nu een commerciële klantgerichte taak uitvoert.'

Specialisatie

'Veel klanten helpen wij bij het automatiseren van hun administratieve processen. Daarvoor hebben wij een speciale afdeling opgezet die dagelijks (geautomatiseerd) administraties verwerkt. Er is kennis van btw-regels, zodat wij snel en correct de btw aangifte na afloop van het aangiftetijdvak kunnen indienen. Krijg je geld terug, dan heb je dus een liquiditeitsvoordeel.'

Eén oogopslag

'Stel je je eens voor dat je op je tablet aan het einde van de week in een overzichtelijk scherm in één oogopslag ziet hoe je er financieel voor staat. Met de voeten op de bank check je nog even de omzet en kijk je met genoeg naar jouw bankstand. Met een aantal vingerdrukken nog even de betalingen doen en het weekend kan beginnen! Fantasie of werkelijkheid? Wat ons betreft is dit de reële wereld en helpen wij je graag om jouw administratieve last zoveel mogelijk terug te brengen.'

Gemak

Jos legt uit hoe dit nu in zijn werk gaat. 'Je krijgt van ons toegang tot een online archief waarin jouw in- en verkoopfacturen 7 jaar worden bewaard. Feilloos vind je alles terug op de tablet of smartphone. Heb je geluncht, dan maak je na het pinnen even een foto van de bon met de bijgeleverde app en de administratie is geregeld. Mailt jouw leverancier

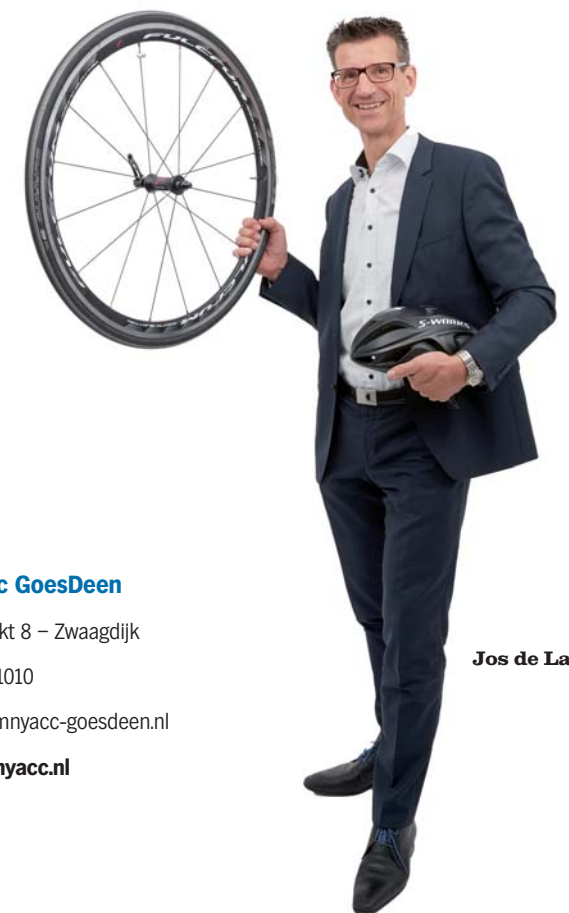
geen facturen meer, maar haal je die op uit allerlei portals? Wij zorgen dat de facturen direct in jouw online archief terecht komen.'

Van last naar lust

'Is de administratie nu een last? Wij maken het voor jou een lust. Wekelijks krijg je inzicht in de cijfers en het kost je minder moeite de documenten dagelijks te verwerken. Bovendien bespaart het je (kostbare) tijd en ergernis. Door zoveel mogelijk te automatiseren zorgen wij er samen met de klant voor dat administratie bijna leuk wordt!'

Demonstratie

Je hoeft het wiel niet zelf uit te vinden. Op www.omnyacc.nl/lust vind je onze demo. Natuurlijk kun je ook Jos bellen voor een live demo.



Jos de Lange

Omnyacc GoesDeen

Bollenmarkt 8 – Zwaagdijk
0228 - 561010
j.lange@omnyacc-goesdeen.nl
www.omnyacc.nl

advertentie



Bestaat er nog vreemd geld...?

We slechten grenzen. We worden **transparanter** en internationaler. Maar gelijktijdig ontwikkelen we tegentrends. Handhaven we eigen wetten, eigen regels, eigen belastingen. Niet altijd in harmonie met elkaar. En vrij **lastig** voor degenen die hun geld 'over de grens' verdienen.

Nederlanders met een buitenlands inkomen. Of buitenlanders met een Nederlands inkomen. Welk deel wordt in welk land op welke wijze belast? Voor welke landen gelden welke vrijstellingen voor welke mensen? Welke internationale afspraken bestaan er met Nederland? En hoe moet (en kun) je die afspraken hanteren? Zonder (onbedoeld) de regels te overtreden.

Het antwoord of vreemd geld nog wel bestaat is dus **ja!** Zelfs in een monetaire unie. Dan is het dus **verantwoordelijk** om je inkomen toe te vertrouwen aan een adviseur die bekend is met 'vreemd geld'. En die **ervaring** heeft om dat verantwoordelijk te beheren. Pas dan is vreemd geld een verantwoordelijke onderneming.

drs. Pieter J. Nes

e-mail:
info@nesaccount.nl
telefoon: 0229 - 820 020
Koopvaarder 1
1625 BZ Hoorn
www.nesaccount.nl



nes account

VERANTWOORDELIJK ONDERNEMEN

Leden DB en AB HOF

HOF (voorzitter)

Wiljan Loomans
w.loomans@loomansadvocaten.nl

HOF (secretaris)

Ernst Walburg
e.walburg@quicknet.nl

HOF (vice voorzitter)

Nelleke Huisman
nellekehuisman@planet.nl

HOF (penningmeester)

Steeff Stumpel
sstumpel@stumpel.nl

HOF

Jan Haring
zaalharing@kpn.nl
zaalharing@hetnet.nl

Overige leden AB HOF

Lid Algemeen Bestuur HOF

Nelleke Huisman (Hoorse Ondernemers Compagnie)
nellekehuisman@planet.nl

Lid Algemeen Bestuur HOF

Dimitri van Rath (Het Hof van Hoorn)
dimitri@decokay-hoorn.nl

Lid Algemeen Bestuur HOF

Vacature (KHN afdeling Hoorn)
hoorn@khn.nl
Rob Baltus (waarnemer)
info@nadorst.nl

Lid Algemeen Bestuur HOF

Jan Haring (Ondernemers Stad Hoorn)
zaalharing@kpn.nl
zaalharing@hetnet.nl

Lid Algemeen Bestuur HOF

Ivo ten Cate (Ondernemersvereniging de Huesmolen)
i.ten.cate@quicknet.nl

Lid Algemeen Bestuur HOF

Edo van Houten (Ondernemersvereniging de Kersenboogerd)
edovh@hotmail.com

Lid Algemeen Bestuur HOF

Jos Hersbach (Ondernemersvereniging de Korenbloem)
joshersbach@msn.com

Lid Algemeen Bestuur HOF

Richard Smit (Ondernemersvereniging Zwaag)
richard@smitvastgoed.nl

Bestuursadviseur HOF

Gerard Fit
gerardfit@ziggo.nl
gerard@parkmanagementhoom.nl



• • • Nieuwe voorzitter OSH • • •

HOF

Rien van Drongelen nieuwe voorzitter OSH:

'De dynamiek van Hoorn moet terug in de winkelstraten'



Tijdens de vergadering van woensdag 2 november jl. werd de nieuwe voorzitter van de OSH bekend gemaakt. Hij heet Rien van Drongelen, was ambtenaar en stond regelmatig aan de wieg van diverse grote projecten in Hoorn. Inmiddels heeft hij genoeg afstand van de politieke arena om zich volledig op het OSH gebeuren te kunnen storten. ‘Veel gaat goed, maar we moeten nu echt samen gaan handelen richting een voortvarende toekomst.’ Westfriese Zaken zocht hem op.

Vriendelijk en toegankelijk, dat zijn de eerste woorden die opkomen wanneer we de kersverse voorzitter van de OSH de hand drukken. Hij zit nog in de verkenningfase, zoals hijzelf zegt. Zijn oogopslag verradt echter meer kennis van zaken. Vanuit zijn werkzaam leven weet hij hoe de hazen lopen. En dat hij niet direct uit ondernemers-land komt, ziet hij eerder als een pluspunt, dan als een gemis.

De andere kant van...Rien van Drongelen

In 2013 beëindigde Rien zijn loopbaan bij de gemeente Hoorn. Sindsdien zingt hij elke week bij het Westfries Mannenkoor. Iets wat hij, naar eigen zeggen, veel eerder had moeten doen, maar zich er de tijd niet voor gunde. Verder liep hij vanuit Zuid-Frankrijk naar bedevaartplaats Santiago de Compostela in Noord-Spanje. Nog even laten kiezen: *Ajax of Feyenoord?* Ajax en dan AZ en dan Feyenoord. *Opel of Ferrari?* Retro, dus een beetje van beiden. Mag kleur en design hebben. *Bos of strand?* Strand, de zee, raak ik nooit op uitgekeken. *Karel Appel of Rembrandt?* Rembrandt, hoewel ik moderne kunst niet uit de weg ga. Museum Voorlinden in Wassenaar vorige week nog bezocht, prachtig. *Toneel of Opera?* Opera, zeker weten.

‘Natuurlijk heb ik even nagedacht toen ze me vroegen voor het voorzitterschap. Ik ben bij een paar vergaderingen geweest, heb me ingelezen in de stukken en ook vicevoorzitter Jan Haring uitvoerig gesproken. Wat me aantrekt is de dynamiek van de stad Hoorn. Nieuwe initiatieven buitelen hier over elkaar heen. De kunst is om van deze nieuwe ideeën en impulsen één geheel te maken, die werkbaar en goed is voor de stad als geheel. Daar wil ik mij graag voor inzetten. Drie jaar geleden sloot ik mijn carrière bij de gemeente Hoorn af en heb gedaan wat ik wilde doen. Nu heb ik mijn handen vrij om aan de andere kant van de tafel plaats te gaan nemen. En niet om tegen, maar om gezamenlijk op te trekken om van Hoorn een nog betere stad te maken.’

Hoorn als succesverhaal

‘Hoorn als product, als merk, heeft alles in zich om uit te groeien tot een succesverhaal’, vervolgt Rien. ‘Maar landelijk gezien zijn we nog te onzichtbaar en wordt vaak gesproken over dat kleine stadje aan het IJsselmeer. We hebben een zeer complete stad met allerlei voorzieningen zoals musea, recreatie, genoeg leuke winkels en een bruisend uitgaansleven. Op marketinggebied ligt dus nog een grote uitdaging op ons te wachten. Dat betekent nu investeren en vooruitkijken. Daarom vind ik initiatieven als de Hoornse Straatjes, het Theaterkwartier en Herberg Hoorn zo interessant. Vanuit een bepaalde eigenheid

zoeken zij de verbinding met de stad als geheel. Ontstaat er een zekere diversiteit die aantrekkelijk is voor bezoekers en waarmee je als stad jezelf kan profileren in de regio én in het land.’

Poort van Hoorn

Andere belangrijke speerpunten zijn de reclamebelasting en de ontwikkeling van de Poort van Hoorn. ‘Ik wil eerst een paar zaken grondig evalueren. Wat was de investering en wat heeft het de stad opgeleverd, zijn daarbij de vragen. De reclamebelasting is een goed instrument, voor en door ondernemers, maar als het beter kan, de lijnen staan open. Een mailtje naar info@mooihoorn.nl en ik kom graag langs voor een kennismaking en gesprek. Dit geldt overigens ook voor niet OSH leden. De Poort van Hoorn is een ingewikkeld project, waarbij je telkens weer moet kijken naar de effectiviteit en de kosten. De planontwikkeling van het stationsgebied maar ook het Pelmoltenpad en de Vale Hen bieden kansen voor de versterking van de economische functie van de binnenstad en Hoorn als centrumstad. Als OSH willen we hier geen detailhandel meer aan toevoegen en stellen we vragen over de invulling van het gebied ten noorden van het station. Verkeerstromen, een nieuwe Albert Heijn vestiging, de hele infrastructuur, de scholen en kantoren aldaar, het is een complexe materie. Maar niet onoplosbaar.’

Met elkaar en van alle kanten

Op het bordje van de OSH liggen tal van zaken waarover op korte termijn moet worden beslist. Zorgpunten zijn o.a. hoe de binnenstad van Hoorn toekomstbestendig te maken. ‘Dan gaat het over vragen hoe met internet winkelen om te gaan en hoe cultuur en kunst in te zetten voor de stad als geheel. Om die reden zitten we ook aan tafel bij het landelijk platform De Nieuwe Winkelstraat, waar Hoorn aan

mee doet. Daarbij gaat het om sfeer, uitstraling, financiën en het inzetten van moderne technologie. Verder moeten we als OSH gaan praten met belanghebbende vastgoed eigenaars. Zij kunnen door kritisch te kijken naar de huurprijzen een belangrijke bijdrage leveren om de dynamiek in de stad weer op gang te helpen. Lastig, dat begrijp ik, maar we kunnen er niet omheen blijven draaien. En met de gemeente ga ik graag aan tafel om te praten over de precario-rechten bij het plaatsen van marktkramen. Hoewel deze regels al langer lijken te bestaan, worden wij nu plotseling geconfronteerd met deze kostenpost. Hierdoor kunnen mooie initiatieven ineens op losse schroeven komen te staan. En in dit kader wil ik ook van gedachten wisselen over meer momenten van vrij parkeren. Want als we iets met de stad willen, dan met elkaar en van alle kanten.’

CV van Rien van Drongelen

Geboren in 1952 in Den Helder. Is getrouwd met Janny Marlene en heeft 2 kinderen en 2 kleinkinderen. Zijn carrière begon bij de gemeente Den Helder. In '77 verhuisde hij naar Hoorn. De stad was toen groeikern en zat vol dynamiek en uitdagingen. Hij deed weg- en waterbouw, ruimtelijke ordening en was als Hoofd Stadsontwikkeling o.a. verantwoordelijk voor de ontwikkeling van de Bangert en de Oosterpolder, het bedrijventerrein Zevenhuis en grote bouwprojecten als de Karperkuil, hotel van De Valk en de Blauwe Berg en het Oostereiland. En zijn handtekening staat ook onder het dossier van de Reclamebelasting. Vooral de laatste jaren was hij actief betrokken bij de tot standkoming van de Stadsvisie en het gebiedsvisie (bestemmingsplan) voor de ontwikkeling van de Poort van Hoorn.



Tekst en fotografie: Gerard Venverloo

Toch weer kerstboom op Roode Steen

Feestmaand vol lichtpuntjes in Hoorn

Er zijn in deze donkere dagen letterlijk en figuurlijk veel lichtpuntjes te vinden in de Hoornse binnenstad. De horeca verwacht goed bezette tafels tijdens de kerstdagen, de feestverlichting staat aan, op de Roode Steen komt er toch een kerstboom én de decembermaand telt maar liefst drie extra Superkoopzondagen!

'Met de Sinterklaas-intocht half november begon het al goed', weet Jan Haring van de Ondernemers Stad Hoorn (OSH). OSH is mede-organisator van het kinderfeest dat vooral betaald wordt (via de reclamebelasting Hoorn) door de ondernemers. 'Onze nieuwe burgemeester Jan Nieuwenburg liet zich van zijn beste kant zien, was enthousiast en zong prima mee. De Doelenkade stond stampvol papa's, mama's en kindjes die genoten van een geweldig kinderfeest. Sinterklaas mét zwarte pieten én zonder een enkele wanklank.'

Natuurlijk ziet ook Haring de lege winkelpanden, maar meer nog de lichtpuntjes: 'Laten we eerlijk zijn: onze historische binnenstad is een prachtige kerstkaart met al die mooie oude gevels, pleinen en straatjes. Economisch is de middenstand er nog niet bovenop. Maar veel meer dan vroeger zie je dat particulieren, ondernemers en

instanties de schouders eronder zetten om van Hoorn een levendige kerststad te maken. Kijk naar een initiatief als Herberg Hoorn dat vorig jaar met veel succes is gestart en de hele binnenstad laat bruisen. Maar ook het feit dat horecaondernemers er zelf voor zorgen dat er weer een kerstboom staat in de stad is een prachtig lichtpunt.'

'Er komt inderdaad weer een sprankelende, schitterende kerstboom op de Roode Steen', vertelt de trotse horecaondernemer Ruud van Vliet, uitbater van Sweet Dreams en Burgers. Goed nieuws nadat de gemeente 1,5 jaar terug de kerstboom wegbezuinigde. 'Ons centrale stadsplein zonder kerstboom kan natuurlijk niet. Als je in donkere dagen door de stad wandelt, zoek je warmte en sfeer. Hoorn is vooral in de wintermaanden zo verschrikkelijk mooi.'

Het zijn de horecaondernemers, georganiseerd in de Stichting Roode Steen, die met elkaar de boom opzetten. 'De stichting zorgt voor





Voorinspectie altijd een stap voor op de rest.

In de dagelijkse praktijk doen zich menig gevallen voor waarbij rechtsgeldig bewijsmateriaal van cruciaal belang is. Voorkom discussies achteraf en laat ons een proces verbaal van constatering, nulmeting of voor- en/of eindinspectie uitvoeren. Bouwhuis & Smit heeft, als een van de weinige in de regio, de ISO 9001 en MVO ISO 26000 certificering ontvangen. U bent dus verzekerd van een perfecte kwaliteit- en serviceverlening!



DEURWAARDERSKANTOOR



Van Dedemstraat 6-A, 3^e verd. 0229 - 21 15 15
www.bouwhuis-smit.nl

Bespaar op uw verzekeringen

Verzekeringen: onze ervaring is dat veel ondernemers te veel betalen. Zoekt u een adviseur met een scherp oog voor kosten én hart voor kwaliteit?

Bel: wij kijken graag samen met u naar verbeteringen en besparingen.

Wie de risico's kent, kan de juiste keuzes maken



BRANDJES & VAN WESSEL

VERZEKERINGEN • PENSIOENEN • HYPOTHEKEN

ADVIES MET MEER WAARDE

Nieuwe Steen 3 - 1625 HV Hoorn - 0229 234 334 - www.bvw.nl



COLLEGA'S GEZOCHT!



ONDERHOUD
SPECIAAL SCHILDERWERK
AVOND- EN NACHTSCHILDER
NIEUWBOUW

12,5% KORTING*

*DEZE AANBIEDING IS GELDIG TUSSEN NOVEMBER 2016 EN APRIL 2017



DE VRIES
MEESTERSCHILDERS

**12,5
jaar**

Drieboomlaan 19 - 1624 BA Hoorn
Telefoon: 0229 - 72 61 45

info@devriesmeesterschilders.nl
www.devriesmeesterschilders.nl

Kerstpakkettendozen



Kerstpakketdozen
Opvulmateriaal
Cadeauplakkers
Kersttassen
Manden
Cadeaupapier



t. 0229-214050
info@baasbv.eu
Neutronweg 8
1627 LG Hoorn



HOF

activiteiten op ons plein, die door echte Horinezen nog altijd de Kaasmarkt wordt genoemd. Het moet me van het hart dat niet alle ondernemers meedoen aan de stichting, maar de meeste gelukkig wel. Ondernemers die de handen uit de mouwen steken voor de stad.'

De ballen

Het was onder andere zakenman Peter de Greeuw die ervoor zorgde dat er vorig jaar een kerstboom stond in hartje Hoorn: 'Groot respect daarvoor, maar het was voor hem eens maar nooit weer. We hebben de kerstlampjes over kunnen nemen. En uiteraard hebben we de ballen om de boom dit jaar nog mooier en groter te gaan optuigen. Dat verdienen de bezoekers van onze binnenstad.'

Van Vliet denkt dat het ergste van de crisis wel achter ons ligt: Wij zelf zijn altijd dicht, maar ik voorspel dat veel restaurants weer stampvol zitten. Mensen sparen er echt voor om met de kerst uit eten te gaan. Vaak mensen die maar eens per jaar uit eten gaan. De kunst is ze vaker terug te laten komen.'

Herberg Hoorn maakt van binnenstad een groot kerstfeest

Na het succes van vorig jaar beleeft Hoorn van 16 t/m 24 december de tweede editie van Herberg Hoorn: kerstbeleving in alle mogelijke vormen door de hele binnenstad. Thema: 'Stad van ons allen'. Op de website www.herberghoorn.nl is het hele programma te vinden. Doel is een waar kerstfeest voor bewoners en bezoekers van de Hoornse binnenstad te creëren. Dat gebeurt met activiteiten als het opvoeren van een kerstverhaal voor de Koepelkerk en het omtoveren van de Dubbele Buurt tot theaterstraat. Op Superkoopzondag 18 december treden vele artiesten, koren en verhalenvertellers belangeloos op straat en in de winkels op.

Sponsors zijn onder meer Rabobank, gemeente Hoorn, Sense Keukens, mediapartner Weekblad Zondag en uiteraard de OSH. Ook ontving Herberg Hoorn positieve bijdragen van Albert Heijn, Brasserie Vellus, damesmodezaak Bon-t-tu en grand-café Turf.

Tekst: Robert Vinkenborg Fotografie: Benno Ellerbroek



De Toyota C-HR:

Stijlvol, sportief en zuinig

Onlangs presenteerde Toyota de productieversie van de C-HR. Een strak gestileerde cross-over die opvallend trouw blijft aan de concepts die ‘m voorgingen. Geen beter moment om samen met Peter Botman een proefrit te maken. Niet alleen het uiterlijk van de C-HR blijkt opvallend tijdens de eerste kennismaking... Welkom aan boord van de Westfries Zaken Driving Experience!

Toyota is voorloper op het gebied van duurzame mobiliteit en hybride motortechnologie. Het is niet voor niets dat de autofabrikant daarmee wereldwijd is uitgegroeid tot één van de meest toonaangevende spelers in de auto-industrie. Duurzaamheid is tenslotte het codewoord van dit decennium. Ook qua styling en design heeft Toyota de wereld haar ambities laten zien. De Toyota C-HR moet hét uithangbord gaan worden. De belangrijkste eigenschappen van dit model zijn het coupé-achtige profiel met zijn gespierde uitstraling en hoge zitpositie. ‘De hele ontwerp filosofie van de C-HR is uniek. Vaak gaat er veel verloren tussen concept auto en realiteit. Toch is het ons gelukt om dicht bij het oorspronkelijke ontwerp te blijven’, aldus Kazuhiko Isawa, Chief Designer van de Toyota C-HR.

Urban flow

Wat ons betreft absoluut een gegrond statement! Want met name qua design maakt Toyota een flinke sprong. Natuurlijk is er volop aandacht geweest voor innovatieve techniek, maar er is goed te zien dat er tevens veel tijd en energie is gestoken in de styling en het design. ‘Vergelijk je het concept van deze cross-over met de auto die je uiteindelijk op de weg zult zien rijden, dan zie je dat er maar weinig is aangepast’, benadrukt Peter. Geïnspireerd door de nieuwe manier van ontwerpen, genaamd ‘urban flow’, heeft de C-HR een vloeiend dynamisch lijnspel gekregen dat nog niet eerder is gezien bij een cross-over SUV. Tijdens de Paris Motor Show liet Toyota tevens voor het eerst het interieur zien van deze vernieuwer in het segment. Er is dus duidelijk niet alleen aandacht gegeven aan het exterieur van de auto. Ook het fraaie interieur dat met luxe elementen en oog voor detail is samengesteld, mag er zijn!

Zuinig, soepel en snel

De nieuwste toevoeging aan het modellengamma van Toyota is in Nederland leverbaar in twee verschillende motorvarianten. We maken



een proefrit in de Hybrid versie gerealiseerd met de nieuwste generatie technologie, welke standaard is uitgerust met CVT automaat (Continu Variabele Transmissie). De zuinige 1.8 liter benzinemotor werkt samen met een lichtgewicht en compacte elektromotor. Het resultaat: een indrukwekkend laag brandstofverbruik en aansprekende prestaties! We kunnen bovendien extra lang gebruikmaken van de Electric Vehicle modus waardoor we genieten van fluisterstil rijcomfort. Zodra de situatie dat verlangt, reageert de Hybrid aandrijflijn soepel met extra vermogen en een snelle respons.

Uniek veiligheidssysteem

Naast mooi en stoer is de Toyota C-HR ook uitzonderlijk veilig en beschikt deze standaard over Toyota Safety Sense, om potentieel gevaarlijke situaties te helpen voorkomen. Op de A7 laat Peter ons één van de actieve veiligheidssystemen, namelijk de Adaptive Cruise Control ervaren. De microgolfradar verstopt achter het Toyota embleem op de neus, zorgt automatisch voor een veilige afstand tot je voorligger. De auto remt wanneer het nodig is en trekt weer op zodra dat kan. Super relaxed en één van de vele factoren welke de C-HR uniek in zijn klasse maakt!

www.toyota-botman.nl

Pieter Nes maakt jongensdroom waar:

‘Ik ben astronaut!’

‘De astronoom weet alles van sterren en heel veel van de ruimte. Maar de astronaut heeft ervaren hoe het is om zelf in de ruimte te zijn.’ Zo beschrijft Pieter Nes de manier waarop hij werkt voor zijn klanten op het gebied van administratie, fiscaliteit, inkomens- en vermogensbeheer, uitbesteding van arbeidskracht en zelfs ontwikkelingssamenwerking. Met nes account, nes trust en nes professional. En de stichting nes education society.

Toen Pieter zijn doctoraal bedrijfseconomie met afstudeerrichting accountancy & controlling aan de Erasmus-universiteit afrondde, bekwam hem het gevoel dat de rol van accountant hem niet zo lag. ‘Natuurlijk kun je de kennis gebruiken voor een verantwoorde controle, maar ik wilde hem gebruiken voor verantwoorde bijsturing. Mee ondernemen met de ondernemer. Ik besloot daarom zelf ondernemer te worden in bedrijfseconomische kennis. Maar wel vanuit het besef dat je verantwoordelijkheid draagt ten opzichte van de samenleving die jou succesvol laat zijn. Natuurlijk is winstmaximalisatie belangrijk, maar als dit op een manier gebeurt die maatschappelijk op de grens van het aanvaardbare balanceert, komt er een dag dat de maatschappij dat niet meer pikt. Dat moet je voor zijn. Dan ben je verantwoorde-lijk aan het ondernemen.’

Met nes account verzorgt Pieter jaarrekeningen, financiële en fiscale rapportages. En adviezen die daaruit voortvloeien. Op deze manier kan hij ook klanten helpen aan werk. ‘Ik heb ooit een horeca-ondernemer

gekoppeld aan een marketing-adviseur om de horeca-ondernemer te helpen zijn omzet op meer openingsuren te maken.’ Met nes trust verzorgt Pieter vermogensbeheer. Met nes professional kan Pieter overvloedige arbeidskracht aan het werk houden met werk van anderen.

Ontwikkelingssamenwerking

Het mee op weg helpen beperkt Pieter niet tot ons land. ‘Als je succesvol wilt zijn, moet je succes delen. Succes deel je door kennis te delen. Ik deel kennis met de Masai Mara-bevolking in Kenia door in samenwerking met hen en hun “chiefs” en “elders” een ambachts-school annex weeshuis op te richten. Als we jongeren opleiden geven we hen een grotere garantie om zichzelf en hun familie te kunnen onderhouden. We streven ernaar om de school over twee jaar operationeel hebben. We zijn onlangs gestart met de fundraising (zie de september-editie van dit blad: red.). Ook dit kun je alleen effectief maken door zelf actief te zijn in de streek. Net als de astronaut: zelf in de ruimte opereren.’



Debiteurenbeheer met menselijke maat zakendoen.

Wanbetalers kosten tijd en energie. Wij zorgen voor persoonlijk maatwerk, waarbij goede communicatie essentieel is. Er kan bijvoorbeeld betaling in termijnen besproken worden. Zo zijn beide partijen tevreden en behoudt u de relatie met de klant. Bouwhuis & Smit heeft, als een van de weinige in de regio, de ISO 9001 en MVO ISO 26000 certificering ontvangen. U bent dus verzekerd van een perfecte kwaliteit- en serviceverlening!



DEURWAARDERSKANTOOR



Van Dedemstraat 6-A, 3^e verd. 0229 - 21 15 15
www.bouwhuis-smit.nl

BTS

Bedrijfswagens & Trailer Service BV



Openingstijden
Maandag t/m donderdag:
08.00 - 20.00 uur
Vrijdag: 08.00 - 17.00 uur
Zaterdag: 08.00 - 16.00 uur

Uw MAN en VW Crafter dealer in Wognum

Verkoop, lease, verhuur, APK reparatie en onderhoud aan bedrijfswagens & getrokken materieel, kranen en laadkleppen. Verkoop van banden. Dealer Trailer Partners.

BTS
Overspoor 22
1688 Wognum
www.bts-man.nl

TRAILER PARTNERS



HOC

Hoornse Ondernemers Compagnie

Lopende zaken

www.hochoorn.nl

Bestuur HOC



Nelleke Huisman,
voorzitter
Tel: 0229 - 23 45 58
nellekehuisman@planet.nl



Corien Jonker, secretaris,
terreinvertegenwoordiger
Maelsonstraat en
Van Dedemstraat
Tel: 088 - 433 43 01
c.jonker@abmaschreurs.nl



Menno Klaarmond,
terreinvertegenwoordiger
Westfrisia
Tel: 0229 - 24 77 73
menno@meco-offset.nl



Paul Moerkamp,
terreinvertegenwoordiger **HN80**
Tel: 0229 - 27 17 77
paul.moerkamp@vanoverbeek.nl



Joke Herling, terreinvertegen-
woordiger De Oude Veiling
Tel: 0229 - 21 25 55
joke@herling-strijdhorst.nl



Jan Rosier
Tel: 0228 - 53 01 10
jan@rosier.nl



Helen van Wessel
Tel: 06 - 28 10 77 99
helen.vanwessel@gmail.com



Pieter Plas, Jong HOC
Tel: 0229 - 76 87 68
p.plas@bpaz.nl



Frank Bakker, penningmeester
Tel: 06 - 55 73 46 83
frank@thechangemakers.nl

HOC-activiteiten 2017

Vrijdag	13-01-2017	17.00-19.00	Nieuwjaarsreceptie
Donderdag	09-02-2017	20.00-23.00	Ondernemersgala
Donderdag	16-02-2017	12.00-14.00	Bedrijfspresentatie bij Helene de Bruijn
Dinsdag	21-03-2017	07.30-09.30	Bedrijfsbezoek bij van Zwienen
Donderdag	20-04-2017	17.30-20.00	Jaarvergadering
Woensdag	17-05-2017	17.00-19.00	Bedrijfspresentatie van Zicht
Vrijdag	16-06-2017	12.00-18.00	Buitenactiviteit
Vrijdag	14-07-2017	17.00-19.00	Zomerborrel
Donderdag	28-09-2017	12.00-14.00	Bedrijfsbezoek bij ...
Donderdag	19-10-2017	15.00-17.30	HOC evenement
Vrijdag	17-11-2017	17.00-20.00	Herfststapening

Primeur: de allereerste HOC College Tour

Bezoek HOC bij Expice B.V.

Leer uw burens kennen!

Volop vergroening in de HOC



Postbus 226, 1620 AE Hoorn · Bezoekadres: De Oude Veiling 4 · 0229 - 21 07 06 · info@hochoorn.nl

Zeker Zakelijk Plus



Precisie maatwerk in verzekeren

Wij maken ondernemen makkelijker!

Wij hebben slechts één doel: u als klant centraal stellen

Voor u als ondernemer, de drijvende kracht achter uw bedrijf én gezin, hebben wij een team van adviseurs samengesteld die u optimaal van dienst kunnen zijn.

Uw pluspunten

- + Een advies waar u wat aan heeft
- + Persoonlijk en dichtbij
- + Wij brengen alle risico's in kaart
- + U verzekert alleen wat u wilt

Univé Hollands Noorden

T 0227 - 54 94 40 E bedrijven.info@unive.nl

Bovenkarspel, Medemblik, Schagen, Spanbroek & Wieringerwerf

Volg en 'like' ons op:



facebook.com/
univehollandsnoorden



twitter.com/Unive_HN

UNIVÉ

HOLLANDS NOORDEN

Financiële rust en zekerheid!

www.univehollandsnoorden.nl

De HOC is trots op haar partners



Deloitte



van Overbeek.nl
BEDRIJFSMAKELAARS





Primeur: de allereerste HOC College Tour

Wat begon als idee eind 2015 is op 13 oktober 2016 werkelijkheid geworden: de eerste HOC College Tour. En gezien het succes van deze pilot bij het Newton College, is het zeker niet de laatste! De opkomst was prima, met ruim 135 personen, onder wie zeker 20 potentiële nieuwe leden. Het doel, verbinding maken met collega's in de regio, is dan ook bereikt.

Samen staan we sterk en het helpt als wij als ondernemers van elkaar weten wie we zijn, wat we doen en waar we elkaar kunnen vinden. De samenwerking met het Newton College is daar een goed voorbeeld van. Als ondernemers konden we mooi kennismaken met ons toekomstig personeel!

Voorgerecht: Newton talent

Marion Winkelhuis, directeur van het Newton College, vertelde iets over de werkwijze en de drie kernwaarden van de school: nieuwsgierigheid, betrokkenheid én ondernemendheid.

Leerlingen worden gestimuleerd om creatief te zijn, kritisch te denken, initiatief te tonen, het lef te hebben om fouten te maken en ervan te leren. De vaardigheden van de 21ste eeuw. De leerlingen Kamil Oscislowski en Bono Iwema verrasten het publiek met een danceact; Shanti Rigter zong het nummer Valerie van Amy Winehouse prachtig.

Hoofdgerecht: de Tour

Na het hoofdgerecht startte de eigenlijke HOC College Tour: Wiljan Loomans, van Loomans Advocaten, was op dreef als

interviewer van Marinus Zoutendijk en Kees Verbeek van ABOVO. Samen zorgden ze voor mooie inzichten in het succes van hun bedrijf. Onlangs haalden ze wéér een prijs binnen: de FD Gazellen Awards voor de snelst groeiende bedrijven van Nederland. Heel belangrijk is de sterke samenwerking van Marinus en Kees. Daarbij speelt hun achtergrond, opvoeding en familie een grote rol. Het bruggetje naar Rob Ursem van Ursem Modulaire Bouwsystemen werd mooi gelegd, omdat de drie heren samen verantwoordelijk zijn voor 'Live in Hoorn' waar grote artiesten als Marco Borsato graag komen spelen.

Rob vertelde daarnaast openhartig over het failliet gaan van het familiebedrijf in 2012. Dat is hem niet in de koude kleren gaan zitten, maar hij heeft enorm veel geleerd van deze donkere periode. En dat heeft hij weer gebruikt om het huidige, succesvolle, bedrijf Ursem Modulaire Bouwsystemen op te zetten!

Nagerecht: Prima reacties toe!

Tijdens het nagerecht kwamen er al veel enthousiaste reacties los over de bijzondere, leerzame én smakelijke avond. De leerlingen van het Newton hebben laten zien dat ze veel in hun mars hebben: de aankleding, inrichting, bediening en natuurlijk het eten waren top! De HOC bedankt alle leden, het panel, de docenten en niet te vergeten Pieter Plas van Beerepoot Automatisering en Petra Hagemeyer van Zinnovation CRM voor de organisatie en presentatie. De goede ontvangst van de eerste HOC College Tour smaakt naar meer!

In beeld

Omdat er heel veel foto's zijn gemaakt, heeft Hélène de Bruijn een mooi fotocollage samengesteld. Je vindt de foto's op de website en Facebookpagina van de HOC.

Bezoek HOC bij Expice B.V.

Op 22 september jl. organiseerde Expice een bedrijfsbezoek voor de leden van de HOC. Vooraf waren ca. 60 aanmeldingen ontvangen, dus aan belangstelling geen gebrek.

De ontvangst vond plaats in de kantine van het bedrijfspand, waar we de lunch genuttigd hebben. Na afloop van de lunch heeft directeur/ eigenaar Peter Happé een korte presentatie gegeven waarin aandacht was voor de geschiedenis van Expice en wat er bij Expice geproduceerd wordt. Ruim 30 jaar ervaring en kennis van elektronica kwam in de presentatie aan bod.

Na de lunch was er tijd voor een uitgebreide rondleiding door de fabriek. De bezoekers werden opgesplitst in drie groepen. Daarna de rondleiding langs de machines die voor de SMT-bestucking zorgen, de conventionele afdeling, de kwaliteitscontrole en de test afdeling ging. De lunch en rondleiding hebben bijgedragen aan een betere kijk op Expice B.V.



Leer uw burens kennen!

Je rook het vrijdag al waar je zijn moest voor Broodje bij de Buren. De geur die uit het pand van Corda Banket kwam was bijzonder aantrekkelijk. Nog 9 burens dachten hetzelfde, want vrolijk lachend kwamen ze het pand binnen. Even voorstellen en dan onder het genot van een broodje kennis maken met de burens. Een gezellig en verrassend geheel was het. En daarna nog een rondleiding door dit smakelijke pand, waarbij je kon zien hoe al dit lekkers gemaakt wordt.

Dit initiatief is geboren nadat enkele leden de opmerking maakten dat zij niet eens hun burens kennen. Dus mag een HOC-lid aangeven wanneer hij tijd heeft voor zo'n bijeenkomst. De HOC verzorgt dan de uitnodigingen en de broodjes. De gastheer/vrouw zorgt voor de koffie. Zo'n bijeenkomst duurt ongeveer een uurtje. Het enige wat de HOC

vraagt, is dat er reclame wordt gemaakt voor de ondernemersvereniging, waarvan de contributie slechts € 140,- per jaar is. Bijna alle bijeenkomsten (gemiddeld 1x per maand) zijn gratis voor de leden. Ook belangstelling? Neem contact op met het secretariaat info@hochoorn.nl of 0229-210706.

HERFSTHAPpening 18-11-2016 groot succes!

HOC



'Nieuwe bestuursleden benoemd'



'Wederom nieuwe ondernemende mensen ontmoet'



'Verrassende avond met heerlijke gerechten'



'De koks maakten er een gezellige avond van'



'Koken is "appeltje-eitje" met Toon, Rick en Ted'



'Een heerlijk avondje'



'Voor herhaling vatbaar'



'Top restaurant HOC'



'Bijna 5-sterren waardig'



'Een veelbelovende avond met een knusse club. En de Spaanse Tempranillo, te lekker om te laten staan!'



HOC

Volop vergroening in de HOC

De gemiddelde leeftijd van de HOC-leden stijgt en de aanwas van nieuwe, jonge leden stagneerde de afgelopen tijd. Daarom is begin dit jaar het idee ontstaan voor Jong HOC. Jolijn Herling en Pieter Plas hebben dit idee enthousiast opgepakt. Het resultaat mag er nu al zijn!

Wij presenteren met trots Jong HOC: een nu nog kleine groep enthousiaste jonge ondernemende mensen die open met elkaar willen communiceren, discussiëren, kennisdelen, netwerken, borrelen, handelen. En bovenal daarin veel plezier willen hebben. Jolijn van Herling Strijdhorst en Pieter van Beerepoot Automatisering zijn aanspreekpunt van dit initiatief. Wil je meer informatie? Wil jij je aanmelden en meedenken? Neem contact op via jong@hochoon.nl.

De eerste bijeenkomsten zijn achter de rug en daaruit blijkt dat we allemaal dezelfde kant op willen: een open platform waar alle enthousiaste jonge ondernemende mensen deel van kunnen uitmaken. Mensen die elkaar willen leren kennen en daardoor in staat zijn elkaar aan te bevelen.

We zijn op zoek naar

- Vrijwilligers die samen met ons de kar wil trekken om het platform tot stand te brengen.
- Gezellige, sociale ondernemers die het leuk vinden om deel te nemen aan de activiteiten die Jong HOC gaat opzetten.

N.B. Ontgroening bij inschrijving niet verplicht.

Een greep uit de huidige aanmeldingen

- Wouter Zwarekant van WeBrand Creative
- Patrick Heiloo van WeBrand Creative
- Guillaume Groen Fotograaf
- Karianne Regter Productie / Regisseur
- Johan Tokkie van Tokkiesbox
- Barbara Blisschop van Peugeot Citroen dealer Van Zwiene
- Ruben van Haarlem van de Rabobank
- Karel Deken van Deloitte
- Annemieke Hageman Marketing en Communicatie Adviseur

Doelen Jong HOC

- Binnen 2 jaar een groep van 100 - 200 enthousiaste deelnemers binden aan Jong HOC.
- De HOC toegankelijk voor de jongere doelgroep.
- Klankbord en netwerk mogelijkheden.
- Reclamebord voor de HOC.
- Platform voor handel.



Incasso constructief en servicegericht voor het beste resultaat.

Voor advies, de status van een dossier of een nieuwe opdracht, staan onze deurwaarders te allen tijde voor u klaar. Uw dossier is bij ons 24/7 online inzichtelijk. Zo bent u altijd op de hoogte en kunt u de focus leggen op uw onderneming. Bouwhuis & Smit heeft, als een van de weinige in de regio, de ISO 9001 en MVO ISO 26000 certificering ontvangen. U bent dus verzekerd van een perfecte kwaliteit- en serviceverlening!



DEURWAARDERSKANTOOR



Van Dedemstraat 6-A, 3^e verd. 0229 - 21 15 15
www.bouwhuis-smit.nl

0 2 2 9 2 1 3 3 4 4



www.helenedebuijn.nl

Werken in de uitvaart is beslist niet dood!

Op dinsdag 4 oktober bracht de OCW een bezoek aan een niet alledaags bedrijf, namelijk Bogra B.V. Uitvaartkistenproducent. We mochten een kijkje nemen in de fabriek en eigenaren Arno en Linda Damhuis lieten ons zien dat Bogra meer is dan zes planken.



De OCW leden werden bij Bogra in Enkhuizen hartelijk welkom geheten door Linda Damhuis, samen met haar man Arno Damhuis eigenaar en directeur. Linda: 'Hoe leuk het is om collega ondernemers te ontmoeten, heb ik ervaren tijdens het bedrijfsbezoek van de OCW aan Bogra. Met de hoge opkomst én alle vragen die tijdens de rondleiding werden gesteld, merkte ik dat het productieproces van kisten maken de interesse van velen wekt. Het is en blijft een spannend en daarmee sexy onderwerp, de dood. Ik vind het mooi om raakvlakken te hebben met ondernemers en ook kennis te maken met regionale bedrijven waarmee we kunnen samenwerken.' Dit is ook precies waar de OCW voor staat: ondernemers met elkaar in contact brengen en zo van elkaar te leren.

Bogra produceert al 80 jaar uitvaartkisten. Arno en Linda Damhuis hebben het bedrijf in 1999 van de tweede generatie Boon overgekocht en zijn de uitdaging aangegaan met 50 medewerkers. Het maken van kisten voor begraven en cremieren in alle soorten en maten (meer dan 500 varianten) is de core-business. Dit doen ze B2B voor uitvaart-

ondernemers, uitvaartverzekeraars en een grote groep ZZP'ers in de uitvaart van Nederland. Daarnaast exporteren zij 20% crematiekisten naar West-Europa. Na de uitgebreide rondleiding is het tijd voor de netwerkborrel. Daarbij vertelt Arno Damhuis vol passie over de uitvaartbranche en dat het belangrijk is dat de kisten snel beschikbaar zijn. Om hierin te voorzien heeft Damhuis Rouwservice Nederland (RSN) opgezet. Een nieuwe vorm van een facilitair dienstverlenend bedrijf. RSN heeft inmiddels 11 vestigingen verspreid over Nederland en biedt uitvaartondernemers alle faciliteiten om te ondersteunen.

'Zo versterken de bedrijven elkaar voor de uitvaartbranche', vindt Linda. 'Deze ontwikkelingen zijn een belangrijke stap geweest, omdat we allemaal weten dat de wereld om ons heen verandert. Bedrijven moeten hierin meegaan en klaar zijn voor de behoefte en de vraag die bij consumenten leeft. Met trots kunnen wij zeggen dat we klaar zijn voor de toekomst!'



Wist u dat:

- ✓ Er jaarlijks circa 143.000 mensen overlijden in Nederland
- ✓ Gemiddeld 4 van de 10 Nederlanders in een kist uit Enkhuizen ligt
- ✓ Er anno 2016 meer dan 61% in NL wordt gecremeerd
- ✓ Iemand tijdens zijn/haar leven gemiddeld 1.8x een uitvaart bepaalt
- ✓ Een uitvaart gemiddeld tussen de € 2.000,- en € 8.000,- kost.



Tekst: Aangeleverd Fotografie: Richard de Beer



NOG GEEN LUNCHAFSPRAAK? SCHUIF AAN BIJ LUNCHSAMEN!

Iedereen eet tussen de middag iets om de dag weer productief voort te kunnen zetten. En dat is in goed gezelschap van gelijkgezinden leuker, nuttiger en leerzamer dan in je eentje op kantoor! Daarom organiseert lunchplatform LunchSamen elke maand een laagdrempelige en vrijblijvende lunchbijeenkomst. We zijn geen club of vereniging; je kunt komen wanneer het je uitkomt, zonder te reserveren. De kosten? Je betaalt je eigen rekening. Wie je tegenkomt? Dat zie je daar wel! De eerstvolgende lunch vindt plaats op 13 december van 12.30 – 13.30 uur bij Restaurant-Uitspanning de Nadorst, Westerblokker 171 te Blokker. Schuif gezellig aan bij deze informele bijeenkomst en laat je verrassen. Houd lunchsamen.nl in de gaten voor de volgende datum en locatie!

• SINDS 1918 •
GROENHART
GEREEDSCHAPPEN • IJZERWAREN • MATERIE

Tot en met 31 december scherpe aanbiedingen en kans op mooie prijzen!

MACHINE MAANDEN

BOSCH
HAAKSESLIJPER
GWS850C

NU | 75,-
WEBSHOPCODE: 230473 90,75 INCL. BTW

GRATIS DIAMANT BLADEN T.W.V. 30,-

Alles wat je nodig hebt, voor iedere klus!

IN JE FAVORIETE VESTIGING EN OP GROENHART.NL



Westfriese Bedrijvengroep Lopende Zaken

Westfriese Bedrijvengroep | T: 0229 - 21 07 06 | www.westfriesebedrijvengroep.nl

Nieuwe voorzitter stelt zich voor

Succesvolle Algemene Ledenvergadering

Hoofdsponsor wil regio laten bloeien



Dagelijks bestuur



Interim voorzitter, John Koomen
Tel: 0229 - 57 76 10
john@johnkoomen.nl



Interim voorzitter, Ramon Stoffer
Tel: 06-13253663
ramonstoffer@westfriesgoed.nl



Secretaris, Colin Burger
Tel: 072-5144681
c.burger@schenkeveldadvocaten.nl



Penningmeester, Jos de Lange
Tel: 023 - 528 32 54
j.lange@omnyacc-goesdeen.nl



Bestuurslid, Marcel Koomen
Tel: 06 - 539 706 10
marcel@marcelkoomen.nl

Beste Ondernemer,

Toch nog een laatste voorwoord als voorzitter ad interim van de WBG. We kijken terug op een drukke periode, met de WBG als aanjager achter het hervatten van de werkzaamheden aan de N23/Westfriisiaweg. Middels een open brief aan de Provincie en Fa. Heijmans hebben we druk gezet op partijen voor een snelle oplossing. Ook onze inbreng bij TVNH draagt hier weer aan bij. Verder kijken we terug op een zeer geslaagde versie van Koppie Doen! bij Sfeercentrum De Boet in Hoogkarspel. Ruim 170 ondernemers bezochten dit evenement. Een indruk vindt u elders in deze uitgave. Als laatste kijken we terug op de installatie van de Professional bij de WBG en de start van onze nieuwe voorzitter die op onze ALV van 23 november is geïnstalleerd. Een interview met beide heren staat verderop in dit blad.

Ramon Stoffer
Westfriese Bedrijvengroep
voorzitter a.i.

• • • Nieuwe voorzitter WBG • • •

WBG-voorzitter Hans Huibers:

‘West-Friesland verbinden en op de kaart zetten’

Tijdens de algemene ledenvergadering op 23 november is Hans Huibers benoemd tot voorzitter van de Westfriese Bedrijvengroep. Hij vormt een team met Bashar Al Badri, die de WBG professioneel gaat ondersteunen als verenigingsmanager.

Hans Huibers verdiende zijn sporen in het openbaar bestuur en de industrie. Bashar Al Badri kent veel ondernemers uit de tijd dat hij voor de Kamer van Koophandel werkte. Samen gaan zij zich inzetten voor meer verbinding binnen de regio, tussen bedrijven onderling en tussen bedrijven en overheid. ‘Er is veel behoefte om van elkaar te leren,’ zegt Hans Huibers. ‘We gaan West-Friesland ook beter op de kaart zetten, als ambitieuze regio en thuisbasis van toonaangevende bedrijven. De interimvoorzitters Ramon Stoffer en John Koomen hebben het afgelopen jaar uitstekend werk verricht. Met de professionele ondersteuning van Bashar Al Badri zijn we nu klaar voor een volgende stap.’

Ambitieuze bedrijven

Als voormalig Tweede Kamerlid voor het CDA beschikt Hans Huibers over politieke ervaring. Hij was directeur van de mbo-raad, de belangenvereniging voor alle ROC-scholen in Nederland. Acht jaar lang was hij directielid bij de vuilverbranding in Alkmaar. Sinds twee jaar is hij als adviseur Opleiding & Ontwikkeling verbonden aan NMK Esbaco in Hoorn, een bedrijf dat wereldwijd actief is in de voedingsindustrie. ‘Ik sta met beide benen in het West-Friese bedrijfsleven. Onze regio telt veel ambitieuze bedrijven die landelijk en/of internationaal opereren. West-Friesland zet zichzelf

echter nog onvoldoende op de kaart. De WBG gaat de potentie van de regio sterker uitdragen. Op proactieve wijze willen we een positie afdwingen in de wet- en regelgeving en de verdeling van geldstromen. Een voorbeeld is de zorg. Door onze arbeidsethos ligt het ziektepercentage in West-Friesland lager dan in andere regio's. We betalen echter dezelfde arbeidsongeschiktheids- en ziektekostenpremies. De WBG steunt het West-Friese initiatief om een discussie met de zorgverzekeraars en instanties op gang te brengen over premiedifferentiatie, ook voor werkgevers. Een ander thema is de relatie onderwijs-arbeidsmarkt. De WBG streeft naar een breder onderwijsaanbod en meer hoger onderwijs in de regio. Ook willen we op korte termijn plannen gerealiseerd zien voor de aanleg van glasvezel, ook in de buitengebieden.’

Voor het eerst

Met de aanstelling van Bashar Al Badri beschikt de WBG voor het eerst over een verenigingsmanager, die het bestuur professioneel ondersteunt. ‘Tijdens mijn werk voor de KvK heb ik een groot netwerk opgebouwd in de regio. Tegenwoordig ben ik ondernemer, met een ijskarrenbedrijf en een reisbureau en daarnaast werk ik enkele dagen per week voor de WBG. Ik zal veelvuldig in gesprek gaan met de leden en de uitkomsten vertalen naar de juiste partijen, zoals gemeenten, Provincie en andere instanties. De WBG wil meer als eenheid naar buiten treden via nieuwe communicatievormen. We gaan met een nieuw, fris elan de toekomst tegemoet!’

Bashar Al Badri en Hans Huibers

Tekst: Astrid Kruijer Fotografie: Richard de Beer

Westfriese Bedrijvengroep

WBG

ToekomstGroep:

Partner in utiliteitsbouw

Maar liefst 3282 heipalen met een totale lengte van ruim 36 km werden de grond ingeslagen voor de realisatie van het recent opgeleverde Santslootgebouw van Enza Zaden. ToekomstGroep had de enorme eer én uitdaging dit project te verzorgen. Voor beide partijen het grootste project ooit.

ToekomstGroep is al jarenlang succesvol actief op het gebied van utiliteitsbouw, maar een klus zo groot als deze hadden zij nog nooit uitgevoerd. Projectleider Jos Konijn: 'Enza Zaden zocht een West-Friese aannemer met ruime ervaring en genoeg capaciteit in huis om het project op te pakken. Op basis van samenwerking in het verleden en een pitch van onze planning en kostenplaatje, viel de keus op ons.'



Voor het bouwen van functionele, representatieve en unieke gebouwen zoals kantoren, scholen, multifunctionele accommodaties, bedrijfspanden, magazijnen, loodsen en winkels is ToekomstGroep een partner met actuele kennis in huis van bouwvoorschriften, energieprestatienormen en innovatieve materialen, die de duurzaamheid en exploitatie van een gebouw ten goede komen. www.toekomstgroep.nl

Tekst en fotografie: Iris Vinkenborg

De OKB-adviseur – klankbord naar succes

DAVE HOUDT HET FORT

Na alles wat Dave Kleine heeft verteld over zijn belevenissen in de Helderse horeca, zou je kunnen denken dat hij wegens zijn leeftijd langzaam gaat afbouwen. Maar Dave Kleine is maar net veertig!

Dat zit zo: meegegroeid met de zaak van zijn vader, wilde hij in 2007 op eigen benen staan. Hartje Den Helder had hij snel succes, ondanks het uitbreken van de bankencrisis en de daaropvolgende recessie. Met Spijz dacht hij samen met zijn vrouw alle ervaring te kunnen bundelen in nieuwe themaconcepten: elke paar maanden een ander land, dus de hele zaak aanpassen en steeds een ruim keuzemenu voor een vaste prijs. De crisis raakte Den Helder pas echt in 2010 en toen het echt rustig werd begon Dave ook nog kookworkshops. Maar hun bank had er geen vertrouwen meer in en zegde het krediet op.

Nogmaals ging het roer om. Op de eerste verdieping richtte Dave een kookstudio in. Dat kon omdat hij – we schrijven 2010 - de Rabobank had weten te overtuigen van zijn plannen. Het werd een doorslaand succes. Zijn dinerconcept paste hij aan naar duurzaam, maar dat ging volledig mis: 'Ik was er te vroeg mee. Mensen schoven de zorgvuldig bereide melknotletjes aan de kant en vroegen of ik ook groenten had.' De Rabobank wees hem op Stichting Ondernemersklankbord. Adviseur Wim Wilms nam een bevriende horeca-expert mee voor de kennersblik. Dave: 'Dat klikte helemaal niet. Die expert was zo negatief, maar de man opende ons wel de ogen.'

Weer veranderde Dave, nu in Spijz, Tapas & Grill en All you can eat. 'We hadden het razend druk, maar verdienden niets.' Intussen was hij in 2013 uit liefhebberij bier gaan brouwen, maar om daarmee verder te kunnen zou hij een andere plek moeten hebben. Hij kwam in contact met de Stichting Foodfort over Fort Westoever als locatie. Zijn plannen voor het fort sloegen zo aan dat hij de kans kreeg het verder te ontwikkelen. Toen Fort Westoever in beeld kwam, schakelde Dave andermaal Ondernemersklankbord in. Hij wilde op advies van een vriend Joop de Jong als OKB-adviseur. Dave: 'Joop is samen met mijn accountant ongelooflijk belangrijk geweest. Joop kon gewoon zeggen: goed idee, doen we niet, of juist: die kant moeten we op. Vanaf dag één is het druk. Het is nog geen vetpot, maar in mei volgend jaar zijn we van alle oud zeer verlost.'

www.ondernemersklankbord.nl



Rabobank West-Friesland:

‘Samen West-Friesland laten bloeien’

Hoofdsponsor Rabobank West-Friesland wil het ondernemersklimaat bevorderen, de regio laten bloeien en ondernemers met elkaar verbinden. 'Deze ambitie sluit goed aan bij de doelstellingen van de Westfriese Bedrijvengroep', aldus Arjan Smit, directeur Bedrijven bij Rabobank West-Friesland.

Smit: 'Als dienstverlener van maar liefst 12.000 zakelijke klanten vindt Rabobank West-Friesland het belangrijk een bijdrage te leveren aan het ondernemersklimaat en West-Friesland te laten bloeien. De Westfriese Bedrijvengroep behartigt de belangen van de regionale ondernemers. We hebben dus een gemeenschappelijk belang en mede daarom zijn wij hoofdsponsor.'

Ondernemers verbinden

Rabobank West-Friesland is een zeer betrokken partner van de Westfriese Bedrijvengroep. Naast het hoofdsponsorschap draagt de bank ook bij aan onder andere de succesvolle WBG-evenementen. 'Wij vinden het belangrijk dat ondernemers elkaar ontmoeten, van elkaar leren en samen nieuwe kansen creëren. Rabobank West-Friesland bevordert dit door zelf regelmatig evenementen voor ondernemers te realiseren, maar ook door partner te zijn van bestaande populaire netwerkevents. Zo zijn we al twee jaar betrokken bij het evenement Koppie Doen!, wat wordt georganiseerd door de WBG in samenwerking met de OCW. Rabobank West-Friesland heeft onlangs het sponsorcontract verlengd voor een nieuwe periode.'

Ook van het Westfries Ondernemersgala is Rabobank West-Friesland een betrokken partner. 'Een mooi voorbeeld van een evenement waar het ondernemerschap gevierd wordt en uitblinkers in het zonnetje worden gezet. Er zijn in de regio West-Friesland veel ondernemers waar we hartstikke trots op mogen zijn en die het verdienen een podium te krijgen!'

Tekst en fotografie: Iris Vinkenborg



Rabobank West-Friesland is niet alleen betrokken bij de ondernemersverenigingen. Smit: 'De bank is een levenslange partner van elke ondernemer. Van de start, uitbreiding tot een mogelijk uiteindelijke overname; wij ondersteunen en adviseren onze klanten actief op alle belangrijke momenten in de levensloop van de onderneming. We bedienen een zeer gevarieerd klanten bestand. Van zzp'ers tot bedrijven die internationaal actief zijn en dat in een grote diversiteit aan sectoren. Samen kunnen we West-Friesland laten bloeien!'



Hans Huibers introduceert tijdens ALV:

‘WBG nieuwe stijl’

‘Meer aandacht voor de inhoud. Niet alleen reageren, maar ook proberen agenda bepalend te zijn. Meer communicatie over wat we doen, waarom en met wie.’ Drie belangrijke elementen uit de veelbelovende toespraak van nieuwe WBG voorzitter Hans Huibers. Tijdens de Algemene Ledenvergadering werd hij benoemd tot voorzitter en sprak hij uitgebreid over zijn plannen voor “WBG nieuwe stijl”.

23 november jl. kwamen zo'n 40 leden van de Westfriese Bedrijvengroep bijeen bij John Koomen Tuinen te Wognum. Ad interim voorzitters John Koomen en Ramon Stoffer openden de vergadering. Stoffer sprak over de drie taken van het tijdelijke bestuur: een voorzitter zoeken, een verenigingsmanager en het schip drijvende

houden. En dat is het tijdelijke bestuur maar mooi gelukt. Nieuwe voorzitter Hans Huibers onderstreepte dit ook expliciet in zijn toespraak later die avond: ‘Ik wil Ramon en John namens ons allemaal bedanken voor het vele werk dat jullie hebben verricht. Jullie hebben de basis gelegd waar we nu met nieuw elan op

kunnen voortbouwen.’ Na de opening van Ramon en John werd het Algemeen Bestuur benoemd. Bestuursleden André Stuut (WBG Enkhuizen), Nelleke Huisman (HOC Hoorn), Frits Meester (OVV Wervershoof), Mark Noor (Medemblicker Bedrijven Groep), Jan Harder (Ondernemersvereniging Drechterland), Rob Taams (Ondernemersvereniging Midden-Westfriesland) en Peter Koomen (Bedrijvengroep Wognum-Nibbixwoud) ontvingen een luid bevestigingsapplaus bij de benoeming.

Toelichting kostenposten

Penningmeester Jos de Lange gaf inzicht in de begroting voor 2017. De inkomsten bestaan uit de contributie van de leden en de bijdrage van de sponsors. Jos lichtte de verwachte kostenposten toe. Zo is de inleen van de professional nodig om ‘te komen tot een grotere vereniging door nuttige zaken op te pakken en daar duidelijk over te communiceren’. Aan de kernactiviteiten lobby'en en belangenbehartiging wordt vanzelfsprekend ook geld uitgegeven. Kostenposten Westfriese Zaken, het Westfries Ondernemersgala en Koppie Doen! ‘vormen een podium om bedrijven op de regio te ontmoeten en te presenteren’.

Veel waardering, maar ook kritiek

Na het bespreken van het financiële plaatje werden Hans Huibers en Bashar Al Badri met wederom luid bevestigingsapplaus benoemd tot respectievelijk voorzitter en verenigingsmanager. Huibers en Al Badri hebben de afgelopen tijd de meeste ondernemersverenigingen bezocht om kennis te maken, maar vooral ook om in kaart te brengen wat de leden nu eigenlijk verwachten van de WBG. Huibers vertelde in zijn speech: ‘Er is veel kritiek, maar ook waardering voor de WBG. Er is waardering voor het vele werk dat Piet Mol heeft verricht en ook waardering voor Ramon Stoffer en John Koomen die als interim voorzitters in een moeilijke periode voor een goede overgang hebben gezorgd. Maar er is ook kritiek op de WBG. De WBG is te weinig zichtbaar, naar binnen gericht en veel met zichzelf bezig.’

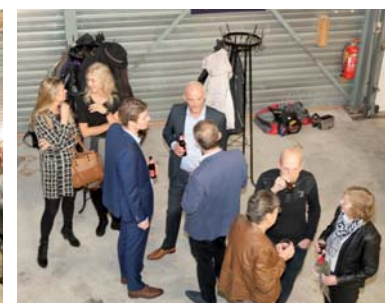
Verandering

Huibers snapt de kritiek goed en wil verandering. ‘Minder praten en vergaderen over de structuur, meer aandacht voor de inhoud. In de toekomst zullen we aandacht vragen voor die onderwerpen, waarvan iedereen wel verwacht dat het bedrijfsleven zich er mee bemoeit.’ Hij noemt de bereikbaarheid en infrastructuur, Holland boven Amsterdam, bedrijventerreinen en ondernemersfondsen. Ook noemt hij vernieuwende thema's als glasvezel, een verbetering van de aansluiting van onderwijs en arbeidsmarkt, het werken aan een hoogwaardige kennisinfrastructuur en premiedifferentiatie. Toch gaat hij ook even in op de structuur van de WBG: ‘We moeten duidelijker en intensiever communiceren wat we doen en waarom. Het motto moet zijn verbinden en op de kaart zetten. Er is veel behoefte aan netwerken en kennis delen.’ Aan dit alles wil hij samen werken met de ondernemers. Huibers heeft er zin in.

Samen kom je verder

Na deze veelbelovende woorden was het woord aan Jaap Bond, gedeputeerde van de Provincie Noord-Holland. Jaap sprak over de kansen en bedreigingen van de regio West-Friesland. ‘De kracht van deze regio zijn de sterke bedrijven. Ook de bereikbaarheid en ligging van het gebied zijn op zich goed. Een bedreiging is de trek naar de grote stad. Maar, West-Friesland is vrijwel de enige regio in Nederland waar dit en de vergrijzing te kantelen zijn. Daar moeten we met zijn allen aan werken. Alleen ga je snel, maar samen kom je verder.’ Tijdens zijn toespraak kreeg hij kritische vragen over de problemen omtrent de N23. Bond: ‘Ook voor de provincie is deze situatie een drama. Wij doen er alles aan om u voor het eind dit jaar verder te kunnen informeren.’

Afsluitend gaf gastheer John Koomen een boeiende presentatie over de voordelen en mogelijkheden van onder andere groen en daktuinen. Daarna was het tijd voor de borrel. Dankzij de inspirerende avond was er genoeg stof tot praten!





Westfriese Bedrijvengroep

HOOFD

SPONSORS



Rabobank



SUB

SPONSORS

Secretariële administratie
Secretariaat WBG
T: 0229 - 21 07 06 | E: info@westfriesebedrijvengroep.nl

Westfriese Bedrijvengroep
Postbus 30 | 1620 AA Hoorn
T: 0229 - 21 07 06 | F: 0229 - 21 01 49
E: info@westfriesebedrijvengroep.nl

- ABN AMRO
- Abovo Media
Hoorn
- Alkor Draka B.V.
Enkhuizen
- Beerepoot Automatisering
- Harder Natuursteenbedrijf
Hoogkarspel
- Horizon College
Hoorn, Alkmaar
- Issys-ICT
Alkmaar
- Van der Laan Elektrotechniek
Zwaag

- Hotel Medemblik
Medemblik
- MEO BV
Medemblik
- Architectenburo
Bob Nieuweboer
Zwaagdijk-Oost
- Pipelife Nederland BV
Enkhuizen
- Renolit Nederland B.V.
Enkhuizen
- Rentree Reïntegratie
Hoorn

- Roele de Vries
Wognum
- Schouten Techniek BV
Zwaag
- ToekomstGroep, ToekomstBouw,
ToekomstGlas, ToekomstSchilders,
ToekomstService
Andijk

ONDERNEMERSCLUBS & ADVISEURS

AANGESLOTEN

WBG afd. Enkhuizen
Dhr. Hans-Peter Baars (voorzitter)
p/a Handvastwater 1
1601 PR Enkhuizen
T: 06-46578602
E: info@au-boulot.nl

Hoornse Ondernemers Compagnie (HOC)
Mw. Nelleke Huisman (voorzitter)
Postbus 226
1620 AE Zwaag
T: 06 - 53 13 62 16
E: nellekehuisman@planet.nl

Ondernemersvereniging Drechterland (OVD)
Dhr. Jan Harder (voorzitter)
Zuiderwijzend 1-3
1616 LH Hoogkarspel
T: 0228 - 56 35 07
E: janh@hardernatuursteen.nl

Ondernemersvereniging Midden Westfriesland (OMW)
Dhr. Rob Taams (voorzitter)
De Kroft 23
1718 XV Hoogwoud
T: 0226 - 42 68 76 of 06 - 304 826 48
E: info@taamsmakelaardij.nl

Medemblikker Bedrijvengroep (MBG)
Dhr. Mark Noor (voorzitter)
Almereweg 30
1671 ND Medemblik
T: 0227 - 54 72 59
E: info@medemblikkerbedrijvengroep.nl

Ondernemersvereniging Wervershoof (OVW)
Dhr. Frits Meester (voorzitter)
p/a het Eiland 13
1693 BW Wervershoof
T: 0229 - 23 39 63
E: Frits.meester@cmenp.nl

Ondernemersvereniging Wognum Nibbixwoud (OVWN)
Dhr. Ramon Stoffer (voorzitter)
Ganker 1a
1688 CR Nibbixwoud
T: 0229 - 57 51 17
E: info@ovwn.nl

Ontwikkelingsbedrijf NHN
Dhr. Bert Cozijnsen (adviseur)
T: 072 - 519 57 74
E: bcozijnsen@NHN.nl

Bouwend Nederland afd. West-Friesland

LTO Noord
Dhr. Arie Schouten (adviseur)
T: 0229 - 57 24 56
E: ap.schouten@quicknet.nl

Adviseur Bedrijventerreinen
Dhr. Gerard Fit (adviseur)
T: 06 - 515 449 63
E: gerard@parkmanagementhoorn.nl



Westfriese Bedrijvengroep



Beslagleggen na een probleemloze gerechtelijke procedure.

Gaat uw debiteur na alle minnelijke incassopogingen niet over tot betaling? Dan kunnen wij een gerechtelijke procedure opstarten, gevolgd door alle mogelijke beslagen. Onze eigen gerechtsdeurwaarders hanteren een tactvolle en standvastige aanpak. Bouwhuis & Smit heeft, als een van de weinige in de regio, de ISO 9001 en MVO ISO 26000 certificering ontvangen. U bent dus verzekerd van een perfecte kwaliteit- en serviceverlening!



DEURWAARDERSKANTOOR



Van Dedemstraat 6-A, 3^e verd. 0229 - 21 15 15
www.bouwhuis-smit.nl

68% van de klanten
ervaart een onverschillige houding
en loopt weg!



Netwerken onder helling

Kom los van de dagelijkse drukte en
geef uw klanten de aandacht die ze verdienen.

Nodig uw klanten uit aan boord van
de Eendracht en ervaar de effecten.

V.O.F. ZS Eendracht

Roos Hijlkema en Maurits Minnaard
www.eendrachtzeilen.nl

info@eendrachtzeilen.nl
+31 (0)6 57 040 098

NIEUWE CITROËN C3 AS UNIQUE AS YOU ARE



ConnectedCAM Citroën™
36 personalisatie mogelijkheden
Citroën Advanced Comfort®



PRIVATE LEASE
V.A. € 259 P.M.

CITROËN preferert TOTAL GEM. BRANDSTOFVERBRUIK: 3,2 - 4,8 L/100 KM; 20,8 - 31,3 KM/L; CO₂: 83 - 100 GR/KM.

Uitstoot- en brandstofgegevens zijn gebaseerd op tests die zijn uitgevoerd volgens EU-richtlijn 715/2007/CE. Verbruikscijfers kunnen onder normale omstandigheden afwijken door o.a. extra uitrusting van de auto, bandenspanning, rijstijl en omstandigheden en kwaliteit van het wegdek. Citroën Private Lease wordt onder het Keurmerk Private Lease aangeboden door PSA Financial Services Nederland B.V. Vermelde vanaf Private Lease-prijs is gebaseerd op een Citroën C3 PT 68 Live met een leasetermijn van 48 maanden en 10.000 km per jaar, incl. BTW. Eigen risico op basis van € 450 per niet-verhaalbare schade. Actie is geldig t/m 31 december 2016. Zie www.citroen.nl/privatelease voor alle voorwaarden.

AUTOBEDRIJF C. VAN DER MAAT

DE FACTORIJ 65

1689 AK ZWAAG

0229-284505

WWW.CITROEN.NL

Milieubewuste vakgroothandel in Hem



S-Line Products

Dé groene vakgroothandel

Verstopt tussen de groene weilanden in Hem zit een prachtig bedrijf, wat bijna net zo groen is als de omgeving: S-Line Products. S-Line Products biedt vrijwel alles op het gebied van reinigingsmiddelen, -machines en disposables. En dat doen zij met een duurzame visie. Eigenlijk kan elke ondernemer bij S-Line Products terecht. Want welke ondernemer heeft geen toiletpapier, schoonmaakmateriaal of koffiebekers nodig?

In oktober 2010 openden Marjan Hamerling-Sietses en haar man het bedrijf S-Line Products in Hem. De veelzijdige vakgroothandel is actief door heel Nederland. Marjan vertelt: 'Onze chauffeurs rijden dagelijks het hele land door om producten uit ons assortiment (zoals reinigingsmiddelen en -machines, hulpmaterialen, hygiënapapier, dispensers, afvalbenodigdheden en disposables) te bezorgen bij ons grote, trouwe klantenbestand. We leveren onder andere aan horeca, cateringbedrijven, kantoren, sport- en recreatiecentra en scholen.'

Eerste milieubewuste vakgroothandel

S-Line Products heeft een zeer duurzame visie en levert zelfs een unieke lijn, groene schoonmaakmiddelen. 'Vanuit de markt constateerden we de vraag naar groene, verantwoorde oplossingen op het gebied van schoonmaakmiddelen en disposables. Hier spelen wij sinds dat moment op in. Wij waren een van de eerste vakgroothandel van wie vrijwel het gehele assortiment uit groene en milieubewuste oplossingen bestond. Zo groen mogelijk ondernemen is wat ons betreft de enige toekomstgerichte manier.'

'Onze klanten zijn blijvertjes'

Het serviceniveau bij S-Line Products is hoog. Dat blijkt wel uit het trouwe klantenbestand. 'Klanten die bij ons komen, zijn keer op keer blijvertjes. Ik denk dat dat te danken is aan het uitgebreide advies

wat wij geven. We bespreken met elke klant de mogelijkheden om tot voor hem de beste oplossing te komen. En we geven een informatief advies. Schoonmaken en schoonmaakmiddel klinkt misschien suf, maar het is een vak apart. Door de klant van belangrijke informatie over de dosering en het gebruik te voorzien, gaan de middelen en de schoon te maken objecten langer mee.'

Feestelijke opening

De visie van Marjan blijkt succesvol. Het bedrijf groeide in zes jaar tijd enorm. Inmiddels zijn er 8 gemotiveerde werknemers in dienst en is het bedrijf in september dit jaar verhuisd naar een groter pand. Op de Elbaweg 38B is nu een oppervlakte van 1180 m² gevuld met het assortiment van S-Line Products. De feestelijke opening werd druk bezocht; maar liefst 200 gasten kwamen een kijkje nemen bij hun trouwe leverancier.

Het valt Marjan op dat veel West-Friese ondernemers hun producten verderop bestellen. 'Wat van ver komt, is niet per se lekkerder hoor!' Marjan nodigt ondernemers dan ook van harte uit om eens vrijblijvend langs te komen zodat zij kennis kunnen maken met de mogelijkheden!

Liever online bestellen? Dat kan ook eenvoudig via

www.s-lineproducts.nl

Sluit het jaar feestelijk af!

Samen met uw werknemers het jaar feestelijk afronden, het nieuwe jaar inluiden of een ander feestelijk feit vieren? Dat kan in één van deze prachtige horecagelegenheden in West-Friesland! Stuk voor stuk toplocaties om een gezellig bedrijfsuitje te houden!

Een bedrijfsuitje levert een goede bijdrage aan de betrokkenheid van het personeel bij uw bedrijf. De gezelligheid tijdens een uitje draagt bij aan een goede sfeer op de werkvloer. In West-Friesland zijn er tal van mogelijkheden om er samen met uw personeel op uit te gaan! Of het nu gaat om alleen

een borrel inclusief een hapje of een compleet diner, de mogelijkheden van de locaties op deze pagina zijn eindeloos. Elke gelegenheid staat garant voor gastvrijheid, kwaliteit en bovenal een gezellige, zorgeloze, feestelijk avond voor u en uw medewerkers!



WONDER'S HEERHUGOWAARD

Vier je bedrijfsuitje met een borrel, lunch of diner bij Wonder's HHW. Wonder's HHW beschikt over een prachtige bovenverdieping (max 150 personen) en een multifunctionele ruimte voorzien van beamer, wifi & airco. Geschikt voor vergaderingen, presentaties en private dining. Neem contact op voor een offerte op maat.

Coolplein 3-7, Heerhugowaard | 072-5721221 | www.wondersetenendrinken.nl



RESTAURANT DE NADORST

Tijd voor een winterse borrel? Bij De Nadorst in Blokker kunt u rond het "open" vuur genieten van de sfeer! Kom eens langs of neem vrijblijvend contact op voor de vele, feestelijke mogelijkheden!

Westerblokker 171, Blokker | 0229 23 26 79 | www.nadorst.nl



BAR RESTAURANT DUVELS

Van een intiem kerstdiner bij de open haard tot groots nieuwjaarsfeest, met de vide als DJ-boot, het is allemaal mogelijk in ons knusse pand met fenomenaal uitzicht op de Roode Steen. Combineer het met de borrelkaart, daghap, à la carte of een menu op maat. Bij Duvels slaagt het allemaal. Bel gewoon 'ns voor een idee of offerte.

Roode Steen 7, Hoorn | 0229 75 77 69 | www.duvels-hoorn.nl



DE VOLENDAMMER

Wij verblijden u dagelijks met onze uitgebreide menukaart, ouderwets lekkere hapjes en drankjes én wisselende dagschotels. Nu de feestdagen voor de deur staan, is De Volendammer natuurlijk de place to be voor bedrijfsfeesten, kerstborrels en nieuwjaarsrecepties!

Hoofd 17, Hoorn | 0229 214 607 | www.facebook.com/Devolendammer



RESTAURANT STEAK AND MORE

Het enige echte steakrestaurant van Hoorn! Ideaal voor bedrijven; de tweede etage is apart te huur met eigen bar, toilet en biedt plaats aan ca. 50 zittende gasten. Ook een informelere setting is te creëren voor meer personen. Gerechten naar wens, maar altijd met prachtig uitzicht over de haven vanuit een uniek 17e eeuws pakhuis.

Nieuwendam 1, Hoorn | 0229 50 84 88 | www.steak-and-more.nl



HET WAPEN VAN HOORN

Onder de historische Oosterpoort vindt u de meest sfeervolle plek voor lunch, lounge en diner. Ook voor feesten en partijen bent u hier verzekerd van een fijne ambiance. Natuurlijk beschikken wij over een heerlijk groot, gedeeltelijk overdekt, terras. En u kunt gemakkelijk gratis parkeren!

Kleine Oost 39, Hoorn | 0229 50 58 17 | www.wapenvanhoorn.nl



D'OUDE WAECH

d'Oude Waegh is dé plek voor bedrijfsborrels! Voor zowel besloten nieuwjaars- als eindejaarsborrel kunt u terecht in de prachtige zaal op de 1^e etage. Van alleen een borrel, tot een borrel met hapjes of een heel diner: alles is mogelijk!

Roode Steen 8, Hoorn | 0229 21 51 95 | www.oudewaegh.nl



STOER IN DE BEEMSTER

Lunch, High Tea, Diner en High Wine, Bij STOER in de BEEMSTER kan het allemaal. Onze locatie is uiterst geschikt voor zakenlunch- of diner maar ook voor uw bedrijfsfeest/diner. Intiem of met een grote groep, bij ons kunt u terecht voor wat u maar wenst. Ook de feestdagen viert u natuurlijk bij STOER in de BEEMSTER!

Middenweg 48, Noordbeemster | 0299-633725 | www.stoerindebeemster.nl



ZORBA DE GRIEK

Heerlijk genieten van de Griekse gastvrijheid en de zeer uitgebreide menukaart of ons 3 gangen maandmenu. Iedere vrijdagavond serveren wij ONBEPERKT mezedes (tapas) voor € 23,50 p.p. Dit is een leuke manier om kennis te maken met de Griekse keuken. Graag tot ziens op het Kleine Noord bij Zorba.

Kleine Noord 22, Hoorn | 0229-217706 | www.zorba-hoorn.nl



HET HOP

Kom heerlijk Kerstbrunchen en Kerstdineren op de mooiste locatie aan het IJsselmeer. Reserveer voor u en uw familie tijdens de Kerstdagen bij Grand Café 't Hop. De brunch in buffetvorm is van 10.00 tot 15.00 uur (€ 29,50 p.p.), het diner is een 5 gangendiner, met 'live' muziek (€ 39,50 p.p.). Vrolijk Kerstfeest!

Westerdijk 4, Hoorn | 0229 21 60 66 | www.hethop.nl



Op zoek naar de 'gekke mier' in je bedrijf

'Dieren hebben eigenschappen waar we veel van kunnen leren. De natuur om ons heen zit vol met 'best practices', waar jij als ondernemer je voordeel mee kan doen', aldus spreker en freelance boswachter Arjan Postma. En voor 160 West-Friese ondernemers stonden juist deze dierlijke instincten centraal tijdens 'Koppie Doen!' op dinsdag 1 november.



Programma met een natuurlijk tintje

'Koppie Doen!' vond plaats in de toepasselijke én verrassende locatie Tuincentrum De Boet in Hoogwoud. De deelnemers werden die avond hartelijk ontvangen door de organisatoren Ondernemers Club Westfriesland, Westfriese Bedrijvengroep en Rabobank West-Friesland met een kopje koffie en gevulde koek. Ook konden ze de gloednieuwe kerstshow van De Boet bewonderen. Ook dit jaar weer een ware belevenis! Ramon Stoffer, ad-interim voorzitter van de Westfriese Bedrijvengroep, verwelkomde de deelnemers en gaf het woord aan gastheer Kees Vriend. Kees is verantwoordelijk voor de marketing & PR bij De Boet en schoonzoon van de familie Beers. Hij vertelde: 'Van een oud 'Boetje' in 1972 is dit hechte familiebedrijf uitgegroeid tot een groot en modern tuin- en sfeercentrum. Wij willen mensen verrassen, inspireren en blij maken. En dat is dus geheel in stijl met Koppie Doen!'

Parallellen tussen natuur en mens

Tijdens deze negende editie van 'Koppie Doen!' stonden de parallellen tussen de natuur en de menselijke (ondernemers) inborst centraal. En wie kan dat beter vertellen dan de spreker van de avond Arjan Postma, freelance boswachter en bekend van zijn boeken en optredens in 'De Wereld Draait Door' en 'RTL Late Night'? Arjan, vergezeld door zijn 'makkertje' hond Skipper, bleek een geboren verteller. Vol plezier en met passie deelde hij zijn ervaringen en zijn liefde voor de natuur met de deelnemers. Aan de hand van voorbeelden uit het dierenrijk, gaf hij de groep inzichten op het gebied van leiderschap, samenwerking en ondernemen.

Op zoek naar de 'gekke' mier

Arjan spiegelt het gedrag van dieren aan dat van de mens. Zo vertelde hij dat schattige koolmeesjes eigenlijk kleine huffertjes zijn en de kraai vele malen slimmer is dan we op het eerste gezicht misschien denken. Volgens Arjan willen wij de natuur maakbaar maken: 'De mens stond vroeger dicht bij de natuur dan nu. Tegenwoordig willen wij de natuur controleren en naar

onze hand zetten met onze kennis en technologieën. Maar een beetje meewerken met de natuur werkt veel beter én levert nog meer op ook'. Arjan gaf ook aan dat mieren een fantastische spiegel voor ondernemers zijn: 'Mieren hebben bijna alles wat wij ook hebben: fokken bladluizen (veeteelt), verbouwen eigen groenten (landbouw) en zijn een kolonie (samenleving). En in elke kolonie zitten wel een paar 'gekke' mieren. Dat zijn de vrije denkers/trendsetters. Echte verandering komt van onderen, dat weten de mieren. En de 'gekke' mieren kunnen zo'n verandering starten - bijvoorbeeld de zoektocht naar een nieuwe leefomgeving - en ervoor zorgen dat ze de anderen meekrijgen. Doe daar als ondernemer je voordeel mee en ga op zoek naar de 'gekke mier' in jouw organisatie!'

Goed gevoel en kerstengeltje

Dat het verhaal van Arjan aansloeg, bleek wel uit de vele vragen die er gesteld werden. Over wat de functie van teken nu eigenlijk is en waar vleermuizen zich het liefst schuilhouden. Één deelnemer bracht zelfs een vreemd insect (bleek een vlieg te zijn) mee. Na de presentatie en de dankwoorden aan de organisatie en gastheer werd er tijdens de aansluitende netwerkborrel nog lang nagepraat en flink genetwerkt. Ook Arjan dronk gezellig nog een drankje mee. De deelnemers gingen met een goed gevoel én met een toepasselijk kerstengeltje en een kortingsbon van De Boet naar huis. 'Want we zijn en blijven toch een commercieel bedrijf!', aldus Kees Vriend.





TBE-ZA architecten & ingenieurs

• • • TBE-ZA architecten en ingenieurs • • •



Zeeman Architecten en TBE Architecten bundelen krachten

Ewoud Blok, Bert Verweij, Edwin Veerman,
Jack Tol en Karel Maessen

TBE-ZA: hét bureau voor totaaloplossingen

Architecten en ingenieurs uit Hoorn en Volendam bundelen hun krachten en visie.

Als TBE-ZA architecten en ingenieurs coachen ze bouwprojecten van de eerste tekening tot de laatste oplevering. Bert Verweij: 'Door de samenvoeging zijn we meer dan ooit klaar voor een duurzame toekomst.'

Bert Verweij en compagnons Edwin Veerman en Jack Tol zijn eigenaar van TBE-ZA architecten en ingenieurs. Het bedrijf dat is ontstaan na de fusie tussen TBE Architecten uit Volendam en Zeeman Architecten uit Hoorn. Door de expertise van beide spelers samen te voegen hebben ze het werkterrein en de capaciteit verbreed. Vanuit standplaats Volendam bieden ze een totaalconcept. Van ontwerp tot uitvoering; advies, coördinatie, tekenen en bouwbegeleiding.

Samenvoegen en uitbreiden

Bert Verweij: 'Zeeman Architecten bestond al zo'n 50 jaar toen de onderneming in zwaar weer kwam. Dat heeft er toe geleid dat Edwin en ik in juli 2013 voor onszelf begonnen. Naast architectonische werkzaamheden voegden we engineering en bouwadvies toe. Dat gaf een nieuwe impuls.' Bert gelooft niet in toeval. Soms moeten dingen zijn zoals ze op je pad komen. 'De kantoren die we huurden in Hoorn werden te klein en er was geen mogelijkheid tot uitbreiding. Bovendien

verdere groei. We werken nu met negen medewerkers. Edwin en Jack hebben de dagelijkse projectleiding en Ewoud Blok en Karel Maessen zijn onze ervaren architecten. Ik houd me vooral bezig met algemene zaken en de werkzaamheden op de bouw. We restylden het bedrijfsgebouw en voegden onze bedrijfsnamen samen tot TBE-ZA architecten en ingenieurs. Bert: 'Het beste van twee werelden. Vergelijkbaar en toch anders. We vullen elkaar goed aan.'

Duurzame en groene toekomst

TBE-ZA architecten en ingenieurs zijn werkzaam binnen zowel de woningbouw als de utiliteitsbouw. Voor kleine en grote projecten, binnen- en buitenshuis, verzorgen ze architectonisch ontwerp, bouwkundig tekenwerk en constructies, voor zowel nieuwbouw als renovatie en onderhoud. Ze zijn van alle markten thuis, maar houden de blik gericht op een duurzame en groene toekomst. 'We profileren ons als bouwcoach waarbij we als schakel werken tussen de klant en de bouw. We zien dat mede terug in de vraag naar duurzame oplossingen. De wereld vraagt om bewuste keuzes met betrekking tot mens en milieu. We zoeken voortdurend naar de juiste balans tussen ecologische, economische en sociologische belangen. Want duurzaamheid is meer dan energiebesparing. Verduurzamen met technische installaties is prima, maar dat is slechts een eenzijdige oplossing. Wij maken gebruik van duurzame materialen die rekening houden met het milieu en een gezonde

zochten we een nieuwe projectleider. Precies op dat moment belde Jack Tol van TBE Architecten. Hij had zijn beide compagnons verloren. De heer Bond was overleden en de heer Eeltink ging zijn eigen weg. Wij kenden Jack van vroeger. Hij is een oud-klasgenoot en lang geleden werkten we met hem samen bij Zeeman. Edwin en ik gingen met hem in gesprek en we waren er snel uit. TBE bood ons de groei mogelijkheden waar we naar op zoek waren en Jack vormde een welkome aanvulling op ons team. In augustus namen we de aandelen over van Bond en Eeltink en per 1 oktober zijn we gevestigd in Volendam.

Het beste van twee werelden

'Het voelde meteen vertrouwd en de fusie creëerde nieuwe mogelijkheden. Het pand in Volendam is in eigen bezit en groot genoeg voor

leefomgeving van de gebruikers. In Limmen ontwerpen we momenteel 22 woningen volgens het "Nul op de meter-principe". We faciliteren een duurzaam verbruik van energie, onder meer met zonnepanelen en een warmtepomp die de huizen 's winters verwarmt en zomers koelt. Het verlaagt de woonlasten, vergroot het wooncomfort én de toekomstwaarde. Een duurzame oplossing met alleen maar voordelen.'

Ook de overstap naar Volendam heeft vooral voordelen. 'Ons werkgebied is vergroot en daarnaast ontwikkelen we ons hier in razend tempo. Als bedrijf en als persoon. De mentaliteit van de mensen verschilt weinig van die in West-Friesland. Oppakken, aanpakken en doorwerken, is het motto. Maar wel met liefde voor mens en milieu.'

www.tbe-za.nl

Tekst: Mieke de Beer Fotografie: Aangeleverd

Werken in een rijksmonument

In de rubriek positief nieuws lichten we ondernemers uit die zoals de naam al zegt, positief nieuws te vertellen hebben! Dit keer in deze rubriek: Cees Hoff en Jan Hoff van Accountantskantoor Hoff en Sebastiaan Vriend van Piet Swart Vastgoed.

Piet Swart Vastgoed is verhuisd! Het succesvolle vastgoedbedrijf wat inmiddels alweer vijf jaar in handen is van Sebastiaan Vriend, heeft het pand aan de Pekelharinghaven te Medemblik verlaten en is nu gevestigd in een prachtig, authentiek pand aan de Bagijnhof 10 in de zelfde plaats. Sebastiaan is trots en enthousiast: 'Het is voor mij altijd een droom geweest om in een rijksmonument te werken. Daarbij vind ik het mooi dat het monument na acht jaar leegstand nu een nieuw gezicht heeft gekregen.'

Huiselijke sfeer

En dat nieuwe gezicht is een indrukwekkende. Van binnen oogt het pand modern en de allernieuwste technieken qua electronica en led-verlichting zijn netjes weggevoerd, maar veel authentieke details zijn nog aanwezig. Qua sfeer doet de ruimte aan als een huis. En dat was ook het streven van Sebastiaan. 'Ik houd er van om op een huiselijke manier met mensen te werken. Een huis kopen of verkopen is voor veel mensen een grote en emotionele stap. En die laat ik de klant het liefste nemen in een ruimte waar zij zich op hun gemak voelen.'

Moderne makelaar

Het is alweer vijf jaar geleden dat Sebastiaan Vriend Piet Swart Vastgoed overnam. In die tijd wist Sebastiaan samen met Marieke Ooteman het bedrijf flink te laten groeien. Zijn onderscheidend vermogen zit onder

andere in het feit dat hij echt mee denkt met de klant, flexibel is in zijn diensten en meegaat met de tijd. Als moderne makelaar speelt hij bijvoorbeeld slim in op de trend dat steeds meer mensen zelf hun huis proberen te verkopen via Facebook. 'Je kunt als makelaar proberen Facebook weg te schoppen, maar dat gaat niet meer lukken. Ik heb daarom besloten Facebook te omarmen. Verkopers die zelf hun huis willen proberen te verkopen via Facebook, kunnen bij mij terecht voor een advies hoe ze dit het beste kunnen doen en gebruik maken van de overige zaken die komen kijken bij het verkopen van een huis. Zoals het opstellen van de koopovereenkomst, vragenlijst et cetera. Er zijn namelijk veel zaken die men beter door een makelaar kan laten doen. Veel mensen denken dat een makelaar duur is, maar een goede makelaar kan je voor veel problemen, en misschien zelfs wel een rechtszaak in geval van verborgen gebreken, behoeden.'

De markt trekt aan

Op zowel de woningmarkt als in het bedrijfsmonroerend goed ziet Sebastiaan veel positieve ontwikkelingen. 'Veel woningen worden snel verkocht. Soms zelfs té snel. Er zijn momenteel veel potentiële verkopers die hun huis nog niet te koop durven te zetten, omdat ze nog niks nieuws op het oog hebben. Ook op de zakelijke markt gaat het weer beter. De markt trekt aan. Ondernemers durven weer te investeren. En dat is hartstikke mooi!'



Sebastiaan Vriend en Marieke Ooteman

Tekst en fotografie: Iris Vinkenborg



20 jaar Accountantskantoor Hoff

Jan Hoff, Carolien Schoenmaker, Sigurd Ramaekers, Linda Goedhart, Miranda Bos en Cees Hoff

Feest bij Accountantskantoor Hoff! Het full-service accountantskantoor in Zwaag viert dit jaar haar jubileum. 20 jaar geleden zette Cees Hoff de stap om voor zichzelf te beginnen en inmiddels onderneemt hij al een aantal jaren samen met zijn zoon Jan Hoff. Bescheiden, maar zeker trots vertellen Cees en Jan over het reilen en zeilen van het bedrijf. Cees: '20 jaar geleden kroop het bloed waar het niet gaan kon. Ik kom uit een ondernemersfamilie. Met de gedachte dat met hard werken en een goede dienstverlening het allemaal wel zou lukken, nam ik een klein kantoor over. En toen was Accountantskantoor Hoff een feit.'

Accountantskantoor Hoff regelt alles voor de MKB ondernemer. Dat wil zeggen, alles op het gebied van jaarrekeningen, administratie, salaris-administratie, fiscale zaken en bedrijfsadviezen. Inmiddels bestaat het kantoor uit 2 directieleden en 4 medewerkers. 'Bijna 6 jaar geleden trad mijn zoon Jan toe tot de directie. Ook Jan is een ondernemende accountant en verstaat zijn vak. We vullen elkaar goed aan.'

Direct en duidelijk

Waar het succes van Accountantskantoor Hoff aan te danken is? Jan vertelt: 'Er zijn voor je klanten en snel reageren met een passend advies op vragen. Dat is iets wat erg wordt gewaardeerd. Daarnaast zijn onze adviezen direct en duidelijk. Dat vinden ondernemers prettig. Ook kennen al onze medewerkers de klanten goed. Als iemand belt weet de medewerker gelijk met wie hij spreekt. Wij werken al jaren met een hecht team. Bij ons zijn klanten geen nummers.'

Tekst: Iris Vinkenborg Fotografie: Pieter Hulleman

Online boekhoudpakket

De werkzaamheden zijn mede dankzij de automatisering in positieve zin veranderd. 'Vroeger werkten we met dikke dossiermappen. Nu is alles digitaal. Hierdoor kun je veel efficiënter werken.'

'Ook kunnen we al enkele jaren de facturen automatisch verwerken. Daardoor blijft er meer tijd over voor het analyseren van cijfers en het adviseren van de klant. Hierdoor is het mogelijk aan klanten die daar behoefte aan hebben up-to-date informatie te verstrekken. Dit kan onder andere door samen te werken met een boekhoudpakket in de Cloud. Het samenwerken met een compleet online boekhoudpakket kan al vanaf € 15 per maand. Dit is inclusief facturatie, bankkoppeling en gebruik van handige App', vertelt Cees.

Breed advies

En hoe zit het met de toekomst? Jan: 'We blijven meegaan met de ontwikkelingen. Dit doen we door het volgen van nascholing en het bijhouden van onze vakkennis. Daarnaast spelen we in op ontwikkelingen in de branche.' Een voorbeeld hiervan is dat Jan op dit moment de opleiding FFP (financiële planning) volgt. Hiermee kan hij de klanten breder adviseren. 'Daarnaast willen we het bedrijf gestaag verder laten groeien door simpelweg onze klant goed van dienst te zijn. Wij streven naar een goede relatie en tevreden klanten.' www.accountantskantoorhoff.nl

De Specialist in Bedrijfspannen

Voor meer informatie belt u
met onderstaand nummer!

Bel: 0229-271777

Lepelaar 3, Hoorn



Deel van het complex



Hoorn - Electronweg 1
Huurprijs € 1.500,- p.m. excl. BTW

• Bruto vl.opp ca: 500 m² • Perceeloppervl: 500 m²
Op zichtlocatie direct aan de Provinciale Weg/
HN80 is 300 m² bedrijfshal en ca 200 m² op de
kantoorverdieping voor verhuur beschikbaar geko-
men. De kantoren zijn oa uitgevoerd met airco,
toilet, pantry, cv installatie.

Splitsing mogelijk



Hoorn - Anodeweg 9
Vraagprijs € 1.400.000,- k.k.
Huurprijs € 20.000,- p.m. excl. BTW

• Bruto vl.opp ca: 9059 m² • Perceeloppervl: 11.575 m²
Vrijstaand bedrijfscomplex; bedrijfshal ca 7415 m²
bvo en kantoor/kantine/sanitair ca 1644 m² bvo,
verdeeld over b.g. en 1^e verd. Het complex heeft
een uitgebreid voorzieningenniveau waaronder
krachtstroom en overheaddeuren.

Beleggers opgelet!



Oudendijk - Slimdijk
Vraagprijs € 159.500,- k.k.

• Perceeloppervl: 19760 m²
Aan de rand van dit perceel weiland bevinden
zich 38 ligplaatsen tbv pleziervaartuigen. Bijna
alle ligplaatsen zijn tezamen voor ca € 13.000,- p/j
verhuurd. Het perceel weiland is vrij van pacht-
rechten en kan doorverkocht worden.



Opmeer - De Veken 7a
Vraagprijs € 450.000,- k.k. excl. BTW
Huurprijs € 3.500,- p.m. excl. BTW

• Bruto vl.opp ca: 590 m² • Perceeloppervl: 2130 m²
Recent gemoderniseerd bedrijfscomplex met 3-tal
kantoor/showroomruimten, bvo 148 m², bedrijfshal
met overheaddeur, bvo 334 m² en 2 riante kantoor-
ruimten op de 1^e verdieping, bvo 108 m². Fundering
t.b.v. uitbreiding aanwezig.



Enkhuizen - De Zwaan 3
Vraagprijs € 1.995.000,- k.k. excl. BTW
Huurprijs € 16.500,- p.m. excl. BTW

• Bruto vl.opp ca: 6150 m² • Perceeloppervl: 4400 m²
Hoogwaardig afgewerkt bedrijfscomplex bestaande
uit bedrijfshal, ca bvo 2350 m² en kantoor/
showroomruimten, ca 545 m² en luxe afgewerkte
kantine. Magazijn op de 1^e verd. met kantoor/
showroom (700 m² bvo) en opslagzolder.



Wervershoof - Nijverheidsweg 8a
Vraagprijs totale complex € 2.950.000,- k.k.
Huurprijs € 25.000 p.m. excl. BTW

• Bruto vl.opp ca: 9.230 m² • Perceeloppervl: 18.885 m²
Bedrijfscomplex onderverdeeld in meerdere com-
partimenten, v.v. onderheide vloeren en loading
docks en overheaddeuren. Het totale complex is
zowel te koop als te huur. Het totale bedrijfscom-
plex omvat totaal circa 9.230 m² bvo.

Volg ons nu ook op:
twitter: overbeekhoorn
facebook:
vanoverbeekmakelaarshoorn

van
Overbeek.nl
BEDRIJFSMAKELAARS

PURMEREND EDAM-VOLendam HOORN WEST-FRIESLAND

Bezichtiging?
Bel 0229-271777

